

„IMMER WIEDER BEEINDRUCKEND“ – AUS DEM MESSETAGEBUCH EINES DENTALFACHBERATERS

Multident Oldenburg
Wilko Braun, Fachberater

Die IDS in Köln ist für die gesamte dentale Branche alle zwei Jahre ein besonderes Event und auch für mich persönlich ein besonderes Highlight. Für meine Kunden und für mich stellt die Messe eine einzigartige Gelegenheit dar, hocheffektiv Produkte, Firmen und dentale Menschen kennenzulernen, um für den Praxis- oder Laboralltag Lösungen zu finden und Entscheidungen bei Investitionen herbeizuführen. Nirgendwo sonst hat man die Möglichkeit, in kürzester Zeit und auf kleinem Raum so viele und teils sehr spezielle Geräte, Instrumente und Materialien „live“ anzuschauen, zu testen und sich direkt mit den Experten, Anwendern und Entwicklern der Produkte auszutauschen.

Meine Messetage waren geprägt durch zahlreiche intensive Termine und Gespräche mit Zahntechnikern und Zahnärzten und deren Teams, immer in Verbindung mit den verschiedenen Partnern aus der Dentalindustrie. Hier standen vor allem die Themen wie die **Entlastung des Personals** und die **Bewältigung der Bürokratie**, die **Anwendungs- und Betriebssicherheit** bei den Behandlungen und in der Produktion sowie die **Effektivität im Betriebsalltag** im Fokus.

Nahezu unbegrenzte Möglichkeiten im Bereich KI

Es war eindeutig der Trend zu neuartigen, immer besser werdenden digitalen Lösungen mit integrierten **KI-Funktionen**





* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

zu erkennen, wie zum Beispiel: die Dokumentation per Spracheingabe mit automatisierten Abrechnungsvorschlägen, die **Befundung und Analyse von Röntgenbildern**, die **Segmentierung von DVT-Aufnahmen** oder das **digitale Wax-up** – alles in kürzester Zeit. Auch der Trend zur **digitalen Abformnahme** mit Intraoralscannern ist durch hoch entwickelte und bezahlbare Systeme in der Breite der Zahnmedizin angekommen, insbesondere hier habe ich festgestellt, dass viele Kunden bei der großen Anzahl an Anbietern, Schnittstellen und Software-Möglichkeiten eine echte Fachberatung und eine **individuelle Bedarfsanalyse** schätzen. Dabei war den Kunden in den Gesprächen die Sicherheit eines langfristigen und nachhaltigen technischen Services und die fachliche Betreuung der teilweise mit großen Investitionen verbundenen Anschaffungen wichtig.

Ergonomie und Arbeitskomfort im Fokus

Auch durchdachte Lösungen bei der **Ergonomie** von zahnärztlichen Behandlungsplätzen und Laborarbeitsplätzen waren gefragt und wurden geboten: neuartige Lupenbrillen für eine gesunde Sitzhaltung, ein in der Behandlungszeile integrierter **Instrumenten-Zureichetisch** oder eine optimale **Laborplatzbeleuchtung** mit neuester **LED-Technik** sorgen für eine bessere Gesundheit am Arbeitsplatz.

Beeindruckende Weiterentwicklungen bei den Materialien

Im Bereich der Verbrauchsmaterialien wurden u.a. neue anpassungsfähige **Hybridkomposite** vorgestellt, für eine hochästhetische und gleichzeitig schnelle Versorgung des Patienten. Dies spart Zeit und Ressourcen, genauso wie **farbcodierte Boxen und Trays** für die optimale Organisation von Materialien und Instrumentarium.

Das persönliche Miteinander ist durch nichts zu ersetzen

Mit Freude habe ich sowohl aufseiten der Dentalindustrie als auch bei meinen Kunden die Freude über den persönlichen Austausch und die gemeinsame Zeit als soziales Event wahrgenommen. Bestimmt kam auch der eine oder andere „Schnäppchenjäger" auf seine Kosten. In vielen Gesprächen während des Messebetriebes, wie auch auf den vielen kleinen und großen Abendveranstaltungen hat sich mein Eindruck verstärkt, dass der persönliche Kontakt und die Pflege der teilweise jahrelangen Partnerschaften und Netzwerke, auch in Zeiten des Internethandels und Social Media, nach wie vor ein sehr wichtiger Bestandteil unserer Branche ist.

Letztendlich beeindruckt die Messe mich immer wieder durch ihre große Vielfalt an Herstellern, Anbietern, Produkten und den vielen interessanten dentalen Menschen – ich freue mich schon auf die IDS 2027!



„EINE EINZIGARTIGE GELEGENHEIT, HOCHEFFEKTIV PRODUKTE, FIRMEN UND DENTALE MENSCHEN KENNENZULERNEN, FÜR DEN PRAXIS- ODER LABORALLTAG LÖSUNGEN ZU FINDEN UND ENTSCHEIDUNGEN BEI INVESTITIONEN HERBEIZUFÜHREN."

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.