

# Aus Einzelkämpfer wird Zahnärzteduo in Geislingen

Ein Beitrag von Dr. Mario Holderied

## [ LAND – ZAHN – WIRTSCHAFT ]

Seit über 30 Jahren engagiert sich Dr. Mario Holderied für die zahnärztliche Versorgung der Region – nun ist er der letzte verbliebene Zahnarzt in Geislingen im Zollernalbkreis. Mit Mut, finanziellen Investitionen und harter Arbeit hat er seine Praxis modernisiert, um sie zukunftsfähig zu machen. Trotz Rückschlägen wie einer schweren Krankheit blickt er dank einer neuen Kollegin und wachsender Resonanz auf eine positive Entwicklung und den Erhalt seiner Praxis, auch nach seinem Ausscheiden.

„Mittlerweile habe ich durch verschiedene Veröffentlichungen in der regionalen Presse nach längerer Durststrecke wieder einige Bewerbungen um Ausbildungsplätze und ZFA-Stellen erhalten, sodass ich mir im Moment keine Sorgen um die Zukunft machen muss.“

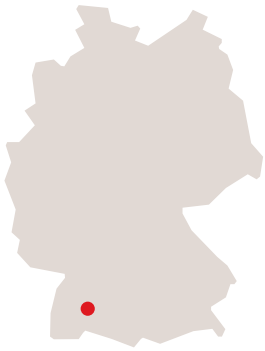


© Claudia Renz

Zahnarzt **Dr. Mario Holderied** und Nachwuchskollegin **Jana Hummel** (2. v. l.) mit dem Praxisteam in Geislingen.

Geislingen  
Stadt im Zollernalbkreis  
in Baden-Württemberg.

Das Wappen der Stadt Geislingen ist eine vereinfachte Darstellung des Familienwappens der Herren von Bubenhofen.



**S**eit 1992 bin ich in Geislingen, einer kleinen Stadt auf der schwäbischen Alb mit etwa 4.000 Einwohnern in der Kernstadt, in einer Einzelpraxis niedergelassen. Waren wir zu Beginn meiner Tätigkeit noch fünf Kollegen im Ort (eine weitere Praxis mit vier Behandlern), sichere ich seit der Coronazeit 2020 als einziger Zahnarzt die zahnärztliche Versorgung in Geislingen ab und bemühe mich seither um Unterstützung durch den Nachwuchs, auch mit dem Gedanken an eine spätere Praxisabgabe.

### Praxis als Teil der Altersvorsorge

Die Resonanz meiner Bemühungen, Annoncen auf der KZV-Stellenbörse im Marktplatz, Anfragen bei Dentalfachberatern und Praxiseinrichtern, Finanzberatern etc. war eher gering. Die Praxiswertermittlung durch einen Finanzberater ergab zwar gute Perspektiven, dennoch gab man mir zu verstehen, dass der Standortvorteil nicht so hoch bewertet wurde, wie ich mir das vorgestellt hatte. Das Modell Einzelpraxis im ländlichen Raum sei trotz Nähe zu einer Kreisstadt mittlerer Größe (Balingen, vier Kilometer entfernt, 30.000 Einwohner) ein Auslaufmodell. Daneben sei der hohe Anteil weiblicher Absolventen ein weiteres Problem. Die meisten Uniabgängerinnen wollen im Angestelltenverhältnis arbeiten, um Familie und Beruf miteinander zu vereinbaren, außerdem seien die gezahlten Anfangsgehälter für Assistenten an der Uni wesentlich höher als in der freien Praxis. Ich entschloss mich daher, die Praxis schrittweise zu modernisieren, um nicht das gleiche Schicksal wie andere Kollegen in unmittelbarer Nähe zu erleiden, die ihre Praxis mit Erreichung des Rentenalters ohne Nachfolgeregelung schließen mussten. Schließlich sollte die Praxis, die ich seit 33 Jahren aufgebaut hatte und die mein Lebenswerk ist, auch Teil meiner Altersvorsorge sein.



ANZEIGE

## Preisliste

### cadabra Basis/Grundeinheit

VALPLAST / ELDY / MEMOSPLINT (CLEARSPLint Alternative)

99,90 €



### cadabra Prothesenzahn

gefräst aus PMMA Multicolor (je Einheit)

9,90 €



### cadabra Fertigung und Lieferung auswählen

#### cadabra CRAFT PRIME

inkl. Konstruktion

verklebt & Poliert

Lieferung am nächsten Tag

+ 39,00€

je Zahn-Einheit



**CAD 24**  
SPEED SEE YOU TOMORROW  
NEW SMILE IN ONE DAY

#### cadabra CRAFT

inkl. Konstruktion

verklebt & Poliert

Lieferung am 2. Tag

+ 19,50€

je Zahn-Einheit

**CAD 48**  
SPEED DESIGN & PRODUCTION

#### cadabra LIGHT

Datenanlieferung durch den Kunden

in Einzelteilen geliefert

Lieferung am 3. Tag

+ 0,00€

je Zahn-Einheit

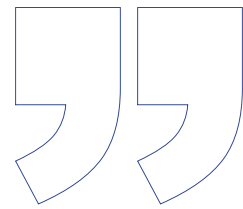
### cadabra Flexprothese <sup>DMH</sup>

freie Materialwahl: maschinell. schnell. günstig.  
Volle Flexibilität ohne Hokuspokus





Blick in eines der modernisierten  
Behandlungszimmer.



## Wichtiger Beitrag zur örtlichen Infrastruktur

„Die Zahnarztpraxis Dr. Holderied ist seit vielen Jahren eine unverzichtbare Institution und wertvolle Anlaufstelle für Patientinnen und Patienten in Geislingen. Sie steht für erstklassige zahnmedizinische Versorgung und bietet den persönlichen Kontakt. Damit trägt Herr Dr. Holderied mit seinem Team entscheidend zur Lebensqualität unserer Bürgerinnen und Bürger bei. Ich danke Dr. Holderied für sein wertvolles Engagement. Mit der umfangreichen Neugestaltung wird die Praxis diese wichtige Rolle in unserer Gemeinschaft auch weiterhin bestens erfüllen.“

**(Oliver Schmid, Bürgermeister der  
Stadt Geislingen)**

### **Modernisierung für erfolgreiche Übergabe**

Wir haben vor fünf Jahren und zusammen mit unseren Dentaltechnikern den ersten Schritt unternommen, die Praxis zu digitalisieren und auf den Stand der Zeit zu bringen. Schon damals war es mein Ziel, eine Gesamtsanierung der Praxis durchzuführen. Mir war klar, dass junge Kollegen sich heutzutage in Praxisgemeinschaften niederlassen wollen, um die Verantwortung und die Kosten und den zunehmenden bürokratischen Aufwand auf mehrere Schultern zu verteilen und ggf. mehrere Behandlungsschwerpunkte abdecken zu können. Praxisübernehmer wollen eine intakte, auch personell gut aufgestellte Praxis erwerben, ohne gleich zu Beginn hohe Investitionen durch Ausbaumaßnahmen tätigen und eine mehrwöchige Schließung in Kauf nehmen zu müssen. Deshalb wollte ich meine Praxis so modernisieren, dass sie den Anforderungen entspricht und für eine Übernahme attraktiv ist.

### **Trotz Einschnitt weitermachen**

Letztes Jahr wurde ich leider durch eine schwere Herzoperation mit anschließender mehrwöchiger Reha-Maßnahme ausgebremst und stand kurzzeitig vor dem Aus. Zu meinem Leidwesen musste ich erfahren, dass man in Notsituationen nur bedingt auf Hilfe hoffen kann. Ich habe mich aus eigener Kraft durch diszipliniertes körperliches Training wieder ins Leben zurückgekämpft und einige Wochen später den weiteren Umbau der Praxis in Zusammenarbeit mit meinem Dentaldepot und meinem Vermieter realisiert. Erneut habe ich unter hohem finanziellen Risiko und einer mehrwöchigen Bauphase die Modernisierung der Praxis bewerkstelligt. Ohne meine Familie und mein Praxisteam hätte ich das alles nicht geschafft.

### **Nachwuchs am Start**

Nebenbei hatte ich das Glück mit Jana Hummel eine junge, sympathische und engagierte Kollegin kennenzulernen, die nun seit Februar 2025 als Ausbildungsassistentin unser Team verstärkt. Sie stammt aus einer Arztfamilie und bringt neue Impulse, frische Ideen und geballtes Wissen von ihrer gerade beendeten universitären Ausbildung mit und verleiht dem ganzen Team neue Motivation und eine gezielte Perspektive nach vorne. Das ist ein echtes Geschenk! Direkt nach dem Studium an der Universität Erlangen hat sie mehrere Wochen ehrenamtlich in einer Kinderzahnklinik in Kambodscha gearbeitet und wertvolle Erfahrungen gesammelt.

### **Einsatz und finanzielles Risiko tragen Früchte**

Mittlerweile habe ich durch verschiedene Veröffentlichungen in der regionalen Presse nach längerer Durststrecke wieder einige Bewerbungen um Ausbildungsplätze und ZFA-Stellen erhalten, sodass ich mir im Moment keine Sorgen um die Zukunft machen muss. Der Einsatz und das finanzielle Risiko haben sich voll ausgezahlt. Der Erhalt der zahnmedizinischen Versorgung hat auch für die Stadt große Bedeutung, das hat der Bürgermeister, zu dem wir gute Beziehungen pflegen, immer wieder betont.

### **Teamverstärkung gesucht!**

Dr. Holderied ist nach wie vor auf der Suche nach Zuwachs für seine Praxis – Interessierte können sich direkt bei ihm melden:

**[mario.holderied@t-online.de](mailto:mario.holderied@t-online.de)**

SENSODYNE



**NEU**

mit 5% NovaMin

# Einzigartiger Schutz vor Schmerz- empfindlichkeit

durch Dentinreparatur  
mit NovaMin

NovaMin bildet eine Schutzschicht,  
die härter ist als natürliches Dentin.<sup>\*1,2</sup>

**Helfen Sie** Ihren Patient:innen,  
ihre Schmerzempfindlichkeit  
langanhaltend **zu lindern**.<sup>3</sup>

**Jetzt registrieren**  
und **kostenlose**  
**Muster** anfordern.



\*Bildung einer zahnschmelzähnlichen Schutzschicht über freiliegendem Dentin in Labortests

**Referenzen:**

1. Earl J et al. J Clin Dent 2011; 22(Spec Iss): 68–73. 2. Haleon, Data on File 2024, Report QD-RPT-118201.

3. Hall C et al. J Dent 2017; 60: 36–43.

© 2025 Haleon oder Lizenzgeber. Marken sind Eigentum der Haleon Unternehmensgruppe oder an diese lizenziert.  
Haleon Germany GmbH.

**HALEON**