ANBIETERINFORMATION*



3. IDS-Teilnahme ein voller Erfolg

Nach den Jahren 2017 und 2019 war dematec im Jahr 2025 nunmehr das dritte Mal als Aussteller auf der IDS in Köln vertreten und kann in der Rückschau für sich konstatieren, dass auch diese Präsenz auf der Internationalen Dental-Schau eine sehr erfolgreiche war. In diesem Jahr wurde dem geneigten Publikum erstmals ein völlig neues Konzept des Messestandes, basierend auf einer erweiterten Standfläche, präsentiert. Und auch die diesjährige Kooperation mit ZTM Axel Seeger – „dem Malpapst" – aus Berlin, der an zwei Tagen am dematec-Stand mit einer Performance seiner Maltechniken live zu erleben war, trug dazu bei, dass die den Besuchern in diesem Zusammenhang zur Verfügung gestellten Informationsmaterialien wie Kataloge, Folder, Flyer und Bücher auf ein reges Interesse stießen und starken Absatz fanden. Während der fünf Messetage vor Ort konnten diverse neue Geschäftskontakte geknüpft und gehalten sowie mit weiteren Anfragen zur Zusammenarbeit in den verschiedenen Bereichen des Produkt- und Dienstleistungsportfolios von dematec ausgebaut werden. Es hat sich also gelohnt, und für dematec steht somit auch schon die Teilnahme an der nächsten IDS im Jahr 2027 fest.

Zuvor aber können Interessierte das Messeteam von dematec national auch schon auf der Zahntechnik plus, die vom Verband Deutscher Zahntechniker-Innungen (VDZI) veranstaltet wird und am 6. und 7. März 2026 in Leipzig stattfindet, besuchen. Ebenfalls für 2026 plant das Unternehmen erstmals die Messeteilnahme als Aussteller auf dem EXPODENTAL MEETING vom 14. bis 16. Mai 2026 in Rimini (Italien). Es bleibt also spannend – seien Sie mit dabei!

dematec medical technology GmbH
www.dematec.dental

Echte Mehrwerte für Zahntechniker



Unter dem Motto „Zirkonoxid trifft Präzision – Wissen verbindet!" bündeln Dental Direkt und Komet Dental ihr Know-how in einer Kooperation: Die Werkstoff- und Werkzeugexperten optimieren gemeinsam die Bearbeitung von Zirkonoxid, um die Potenziale des Werkstoffs voll auszuschöpfen, und zeigen, wie vernetztes Denken als Schlüssel für den Erfolg in der Zahntechnik funktioniert, um Laborprozesse zu optimieren. Ein wertvoller Begleiter auf diesem Weg ist der *cube Guide* – der ideale „Sparringspartner" für alle relevanten Arbeitsabläufe auf dem Weg zu einer hochästhetischen Restauration. Der *cube Guide* unterstützt Zahntechniker mit perfekten Hilfsmitteln sowie einem umfassenden Training und Support.

Infos zum Unternehmen

Den *cube Guide* gibts online unter www.dentaldirekt.de/de/cubeguide.

Dental Direkt GmbH
www.dentaldirekt.de

ANZEIGE



„Ihre Zufriedenheit ist unser Ansporn" – auch für die Zukunft!

Eine internationale Ausstellerpräsenz, Produktinnovationen und das sehr große Interesse internationaler Besucher an Zahntechnik „made in Germany" hat die diesjährige IDS in Köln für die Si-tec GmbH zu einem durchweg erfreulichen Erlebnis werden lassen. Das Unternehmen ist auf eine individuell abrufbare Haltekraftverstärkung der Zahnprothesen bei Doppelkronen-, Steg- oder Riegelversorgungen spezialisiert. Die Produkte TK-Snap, TK-Soft und Safe-tec sind der Garant für zufriedene Kunden und Patienten. Die überaus vorteilhaften Add-ons sind individuell für die jeweilige Problemstellung auswählbar – bei der Neuplanung eines Zahnersatzes in der traditionellen Fertigung, eingebettet in den digitalen Workflow und auch bei notwendiger Friktionsreparatur alter Zahnprothesen. Die Si-tec bedankt sich für das große Interesse von Zahnarztpraxen, Dentallaboren und Fräszentren aus dem In- und Ausland an den Produkten sowie das durchweg positive Feedback der bestehenden treuen Kundschaft.

Si-tec GmbH • www.si-tec.de



* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

ANBIETERINFORMATION*

Auf der sicheren Seite: mit Dentallabor-Factoring

Für Dentallabore ist es wichtiger denn je, flexibel auf neue Herausforderungen und die Bedürfnisse von Geschäftspartnern und Kunden zu reagieren. Gut, wenn man dafür einen verlässlichen Factoring-Partner wie die LVG aus Stuttgart an der Seite hat. Als erfahrener und auf die Forderungsfinanzierung von Dentallaboren spezialisierter Partner bietet das inhabergeführte Unternehmen zuverlässig Schutz vor finanziellen Engpässen und Forderungsausfällen, hält die Liquidität des Labors im Fluss und schafft eine solide finanzielle Basis, um Umsatzeinbußen zu überbrücken und Finanzierungslücken zu schließen. Dentallabor-Factoring ist eine Finanzdienstleistung, die Laboren entscheidende Vorteile verschafft. Doch wie funktioniert Factoring? Die LVG übernimmt die Forderungen des Labors im Rahmen eines Factoring-Vertrages. Unabhängig vom tatsächlichen Zahlungseingang erhält das Labor den Ausgleich seiner Außenstände innerhalb weniger Tage. Damit verfügt das Labor über sofortige Liquidität und erhält sich einen flexiblen Finanzierungsspielraum.



L.V.G. Labor-Verrechnungs-Gesellschaft mbH
www.lvg.de

Was tun, wenn der Goldpreis steigt?



Innerhalb der letzten fünf Jahre hat sich der Goldpreis etwa verdoppelt. Zu dieser Entwicklung trugen unter anderem die Coronapandemie und der Ukrainekrieg bei. „In Krisenzeiten haben viele Menschen ein besonders großes Sicherheitsbedürfnis. Da Gold anders als Geld nicht beliebig vermehrbar und unabhängig von politischen Entscheidungen ist, gibt es zu dem Edelmetall, das Sicherheit und problemlose Handelbarkeit bietet, kaum Alternativen“, weiß Dominik Lochmann, Geschäftsführer der ESG Edelmetall-Service GmbH & Co. KG. Er verrät, wie sich Anleger aktuell am besten verhalten sollten. „Gold ist eher als ein langfristiges Spar- und Absicherungsinvestment zu sehen, das durch die Seltenheit und die teure Gewinnung stets seinen realen Wert behält. Die Langzeitpreisentwicklung, historisch und auch zukunftsbezogen, entschädigt für die ausbleibenden Zinsen. Nach Preisanstiegen etwas vom gelben Edelmetall zu verkaufen und anderweitig zu investieren, also Gewinne mitzunehmen, ist immer verlockend. Im letzten Jahr verkauften einige Goldbesitzer, die mit dem Kurs gut im Plus lagen, einen Teil, um ausgelaufene Hauskredite aus der Niedrigzinsphase abzulösen, anstelle diese zu nun deutlich höheren Zinsen zu verlängern. Es kommt somit bei jedem Anleger auf die jeweilige Situation an. Eine gewisse Menge seines Vermögens in Gold zu halten, ist aber neben dem Kaufkrafterhalt des Investments stets auch als eine Art Versicherung gegen ‚Komme, was wolle‘ zu sehen. Denn kurzfristige Trends wie der Internethype oder Kryptowährungen kommen und gehen. Gold aber wird immer einen Wert haben, ist leicht zu verstehen und etwas physisch Reelles“, so Dominik Lochmann.

ESG Edelmetall-Service GmbH & Co. KG
www.edelmetall-handel.de

Erweiterung des 3D-Druck-Portfolios

Zur IDS 2025 zeigte die dentona AG, wohin die Reise im dentalen 3D-Druck gehen kann: Mit gleich mehreren neuen optiprint-Harzen erweitert das Dortmunder Unternehmen die Anwendungsbereiche des 3D-Drucks im Dentallabor um interessante Optionen. „dentona ist seit Jahrzehnten in der Zahntechnik zu Hause“, so Carsten Wilkesmann, Vorstand der dentona AG. „Unsere Erfahrung steckt in jedem unserer 3D-Druckharze – von den mechanischen Eigenschaften bis zur Verarbeitung.“

Die neuen optiprint-Harze im Überblick
Das erweiterte optiprint-Portfolio umfasst vier neue Spezialharze, deren Eigenschaften auf die jeweiligen zahntechnischen Anforderungen abgestimmt sind:

- optiprint interim bringt Effizienz und Präzision in den 3D-Druck von (Klammer-)Interimsprothesen.
- optiprint durotec setzt mit optimierter Bruchfestigkeit neue Standards bei Aufbissbehelfen.
- optiprint mattec mit erstmals matter, gipsähnlicher Modelloberfläche.
- optiprint sportec macht das Herstellen von individuellem Mundschutz einfacher denn je.



dentona AG
www.dentona.de

** Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.*

ZT Impressum

Verlag
OEMUS MEDIA AG
Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig
Tel.: +49 341 48474-0
Fax: +49 341 48474-290
kontakt@oemus-media.de

Herausgeber
Torsten R. Oemus

Vorstand
Ingolf Döbbecke
Dipl.-Betriebsw. Lutz V. Hiller
Torsten R. Oemus

Chefredaktion
Katja Kupfer (V.i.S.d.P.)
Tel.: +49 341 48474-327
kupfer@oemus-media.de

Redaktionsleitung
Kerstin Oesterreich
Tel.: +49 341 48474-145
k.oesterreich@oemus-media.de

Projektleitung
Stefan Reichardt (verantwortlich)
Tel.: +49 341 48474-222
reichardt@oemus-media.de

Produktionsleitung
Gernot Meyer
Tel.: +49 341 48474-520
meyer@oemus-media.de

Anzeigendisposition
Lysann Reichardt
(Anzeigendisposition/-verwaltung)
Tel.: +49 341 48474-208
Fax: +49 341 48474-190
l.reichardt@oemus-media.de

Abonnement
abo@oemus-media.de

Art Direction
Dipl.-Des. (FH) Alexander Jahn
Tel.: +49 341 48474-139
a.jahn@oemus-media.de

Grafik
Nora Sommer-Zernechel (Layout, Satz)
Tel.: +49 341 48474-117
n.sommer@oemus-media.de

Druck
Dierichs Druck+Media GmbH & Co. KG
Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel

Die *ZT Zahntechnik Zeitung* erscheint regelmäßig als Monatszeitung. Bezugspreis: Einzelexemplar: 3,50 € ab Verlag zzgl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Jahresabonnement im Inland: 55 € ab Verlag inkl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Abo-Hotline: +49 341 48474-0. Die Beiträge in der *ZT Zahntechnik Zeitung* sind urheberrechtlich geschützt. Nachdruck, auch auszugsweise, nur nach schriftlicher Genehmigung des Verlages. Für die Richtigkeit und Vollständigkeit von Verbands-, Unternehmens-, Markt- und Produktinformationen kann keine Gewähr oder Haftung übernommen werden. Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung (gleich welcher Art) sowie das Recht der Übersetzung in Fremdsprachen – für alle veröffentlichten Beiträge – vorbehalten. Bei allen redaktionellen Einsendungen wird das Einverständnis auf volle und auszugsweise Veröffentlichung vorausgesetzt, sofern kein anders lautender Vermerk vorliegt. Mit Einsendung des Manuskriptes gehen das Recht zur Veröffentlichung als auch die Rechte zur Übersetzung, zur Vergabe von Nachdruckrechten in deutscher oder fremder Sprache, zur elektronischen Speicherung in Datenbanken, zur Herstellung von Sonderdrucken und Fotokopien an den Verlag über. Für unverlangt eingesandte Manuskripte, Bücher und Bildmaterial übernimmt die Redaktion keine Haftung. Es gelten die AGB und die Autorenrichtlinien. Gerichtsstand ist Leipzig.

Editorische Notiz (Schreibweise männlich/weiblich/divers)
Wir bitten um Verständnis, dass aus Gründen der Lesbarkeit auf eine durchgängige Nennung der Genderbezeichnungen verzichtet wurde. Selbstverständlich beziehen sich alle Texte in gleicher Weise auf alle Gendergruppen.

www.zt-zeitung.de

ZT als E-Paper

LVG

IHR DIREKTER WEG
ZUR LIQUIDITÄT

Ruhiges Fahrwasser für Ihre Liquidität.

Bleiben Sie auf Kurs und verlassen Sie sich auf einen stabilen Cashflow. Unser Factoring für Dentallabore nimmt Ihnen das Ausfallrisiko von Rechnungswerten ab und gibt Ihnen die Freiheit, mutig voranzusteuern und jederzeit liquide zu bleiben – ganz ohne Unsicherheiten und finanzielle Flauten.

Wann holen Sie uns ins Boot?

L.V.G. Labor-Verrechnungs-Gesellschaft mbH
Hauptstraße 20 / 70563 Stuttgart
T 0711 66 67 10 / **F** 0711 617 62
kontakt@lvg.de

www.lvg.de