

© zerdograph – stock.adobe.com

Welche Versicherungen sind wirklich notwendig?

Teil 2: Die fünf wichtigsten persönlichen Versicherungen

Ein umfassender Versicherungsschutz der Praxis ist wichtig, um zukünftige (finanzielle) Risiken abzusichern. Doch der Markt ist angesichts einer Vielzahl von Angeboten und Versicherungskonzepten für Laien unübersichtlich, was die Entscheidung erschwert, welche Versicherungen wirklich notwendig und sinnvoll sind.

Nachdem in der letzten Ausgabe die fünf wichtigsten Sachversicherungen vorgestellt wurden, geht es im Teil 2 um einen elementaren Baustein im Versicherungsschutz: persönliche Versicherungen. Bei diesen steht die Absicherung des Zahnarztes als Hauptleistungserbringer der Praxis im Vordergrund.

Krankentagegeldversicherung

Sicherung Ihres Einkommens: Selbstständige erhalten im Krankheitsfall kein Gehalt. Die Krankentagegeldversicherung springt hier ein und zahlt ab einem vereinbarten Zeitpunkt (meist ab dem 15., 22. oder 29. Krankheitstag) ein festgelegtes Tagegeld. Dieses sollte die laufenden Lebenshaltungskosten decken. Achten Sie auf Karenzzeiten und Nachversicherungsgarantien bei steigendem Einkommen.

Private Krankenversicherung

Optimale Gesundheitsvorsorge: Praxisinhaber haben die Wahl zwischen gesetzlicher und privater Krankenversicherung. Die private Variante bietet oft bessere Leistungen und schnelleren Zugang zu Spezialisten. Wichtig bei der Tarifwahl sind nicht nur die aktuellen Beiträge, sondern auch die langfristige Beitragsentwicklung und Optionen zur Beitragsentlastung im Alter. Aber auch die GKV kann eine sinnvolle Wahl sein, dies gilt es individuell zu prüfen.

Berufsunfähigkeitsversicherung

Existenzieller Schutz: Für Zahnärzte ist die Berufsunfähigkeitsversicherung unverzichtbar: Bereits kleinere Einschränkungen der Hand- oder Fingerfunktion können die Berufsausübung unmöglich machen. Suchen Sie nach spezialisierten Tarifen für Zahnärzte mit günstigen Konditionen und einer ausreichenden monatlichen Rente – idealerweise mindestens 70 Prozent des Nettoeinkommens (inklusive der Leistung der Ärzteversorgung).

Praxisausfallversicherung

Wenn die Praxis stillsteht: Während die Krankentagegeldversicherung das persönliche Einkommen sichert, deckt die Praxisausfallversicherung die laufenden Praxiskosten bei krankheitsbedingter Abwesenheit. Sie übernimmt Gehälter, Miete und andere Fixkosten, sodass die Praxis auch bei längerer Krankheit überlebensfähig bleibt. Achten Sie auf die Definition des Versicherungsfalles und die Leistungsdauer.

Risikolebensversicherung

Verantwortung für die Familie: Mit der Praxisgründung steigen häufig auch die finanziellen Verpflichtungen. Eine Risikolebensversicherung schützt Familie oder Geschäftspartner vor finanziellen Belastungen im Todesfall. Sie kann zudem als Sicherheit für Darlehen dienen.

Kostenfreie Beratung und Analyse

Das ZEP Zentrum für Existenzgründer und Praxisberatung bietet in Zusammenarbeit mit der eazf Consult eine kostenlose und unverbindliche Beratung zum Versicherungsschutz für Zahnarztpraxen sowie eine Analyse bestehender Verträge. Durch die exklusiven Rahmenverträge der BLZK profitieren Sie als Mitglied von Sonderkonditionen, die deutlich über Standardangebote hinausgehen. Bei der Beratung zur persönlichen Absicherung werden Ihre persönliche und berufliche Situation als Einheit betrachtet und beide Bereiche optimal aufeinander abgestimmt.

Michael Weber
Geschäftsführer eazf Consult GmbH

KONTAKT

Weitere Informationen finden Sie unter www.zahnarzt-versichern.de. Bei Interesse an einer Analyse und Beratung zum Versicherungsschutz, der Überprüfung bestehender Versicherungsverträge oder der Betreuung Ihrer Versicherungen können Sie auf dieser Website direkt eine Anfrage stellen. Nähere Auskünfte erhalten Sie bei Michael Weber auch unter der Telefonnummer 089 230211-492.

ZEP Zentrum für Existenzgründer und Praxisberatung der BLZK

Das Beratungskonzept des ZEP

Das ZEP bietet eine umfassende individuelle und kostenfreie **Erstberatung** zu Ihren Fragen rund um die geplante Niederlassung oder Praxisabgabe.

Planen Sie die Beratung idealerweise neun bis zwölf Monate vor der Existenzgründung oder Praxisabgabe ein – in jedem Fall **vor verbindlichen Entscheidungen** oder dem Abschluss von Verträgen.

Kontakt

ZEP Zentrum für Existenzgründer und Praxisberatung der BLZK

Dipl.-Volkswirt Stephan Grüner
ZÄ Katrin Heitzmann
Michael Weber

Telefon 089 230211-412/-414
Fax 089 230211-488
zep@blzk.de

blzk.de/zep

Expertenwissen und Rüstzeug für Ihre Praxis

Das Beratungsgespräch bezieht **alle relevanten Bereiche** einer erfolgreichen Praxisgründung, -entwicklung oder -übergabe mit ein:

- Betriebswirtschaftliche Fragen
- Steuerliche und rechtliche Fragen
- Wahl der Rechtsform
- Einschätzung zur Praxisbewertung
- Businessplan und Praxisfinanzierung
- Überlegungen zum Personalkonzept
- Umfang des erforderlichen Versicherungsschutzes und Analyse bestehender Versicherungen
- Praxismarketing und Praxismarke
- Umsetzung von QM, Arbeitssicherheit und Hygienemanagement (BuS-Dienst der BLZK)
- Externe Abrechnung

Unsere Servicepartner

VVG Versicherungsvermittlung und Gruppenversicherung

- Kostenfrei Überprüfung bestehender Verträge
- Beratung zum Versicherungsschutz
- Attraktive Gruppenversicherungsverträge für Praxen
- Kompetente Betreuung Ihrer Versicherungen

www.vvg.de
mweber@eazf.de

PREMIUM ABRECHNUNG BAYERN

- Rechtssichere Abrechnung vertraglicher und außervertraglicher Leistungen
- Erstellung und Abrechnung von HKP und Kostenvoranschlägen
- Individuelle Betreuung durch geschulte Abrechnungsfachkräfte
- Kostensparende Online-Abrechnung ohne langfristige Vertragsbindung

www.premiumabrechnung.de
info@preab.info

eazf Consult

- Erfolgreiche Prophylaxe – Individuelle PZR-Schulung für Ihr Team in Ihrer Praxis
- Notfallsituationen in der zahnärztlichen Praxis – Individuelles Teamtraining in Ihrer Praxis
- Business-Coaching: Chef-/Führungskräfte-Coaching, Umgang mit Stress, Einzelcoaching oder Team-Entwicklung
- Praxis-Check nach den Anforderungen der Gewerbeaufsicht (Hygienemanagement und Arbeitssicherheit)
- Datenschutz-Check – Externer Datenschutzbeauftragter auf Ihre Praxis
- Praxisdesign – Entwicklung einer Praxismarke, Praxismarketing
- TV-Wartezimmer – Multimediale Patientenkommunikation in Ihrem Wartezimmer

www.eazf-consult.de
info@eazf.de