



NETdental Kundenkonto: Effiziente Organisation für Praxis und Labor



Das persönliche NETdental Kundenkonto erleichtert den Arbeitsalltag in der Praxis oder im Labor durch seine vielseitigen Funktionen. Übersichtlich gestaltete Bestellhistorien, individuell anpassbare Produktlisten und moderne Filteroptionen sorgen dafür, dass alle wichtigen Informationen schnell zur Verfügung stehen. Rechnungen können mithilfe der Rechnungsnummer einfach gefiltert und heruntergeladen werden – auch bei Bestellungen mit mehreren Kundennummern bleibt der Überblick stets erhalten. Mit Funktionen wie der Erstellung von Favoriten- und Produktlisten können Artikel jederzeit gespeichert oder organisiert werden – ganz nach den individuellen Anforderungen. Durch die schnelle Bestellfunktion ist der Einkauf in wenigen Klicks abgeschlossen.

Davon zu profitieren, ist leicht: Einfach im NETdental Onlineshop anmelden und das effiziente und gut durchdachte Online-Kundensystem nutzen.

Hier gehts zum
Onlineshop.



NETdental GmbH

Tel.: +49 511 353240-0
www.netdental.de

Infos zum
Unternehmen



Gewinnpotenziale heben durch effizientes Factoring- und Abrechnungsmanagement

Angesichts der anhaltenden Wirtschaftskrise ist es für den Zahnarztunternehmer von existentieller Bedeutung, vorhandene, sozusagen schlummernde Gewinnpotenziale zu heben. Dabei bietet es sich an, zweigleisig zu fahren und sowohl das Abrechnungswesen an einen externen, professionellen Dienstleister zu übertragen als auch die Forderung gegen Patienten an einen Factor zu verkaufen, um das eigene finanzielle Risiko möglichst auf null zu senken und sofort liquide zu sein. Für die externe Abrechnung bietet DentalMore (Unna) das notwendige Know-how, gekoppelt mit einem enormen Erfahrungsschatz. Dieses Wissen wird gewinnbringend eingebracht – insbesondere bei der Optimierung von ungenutzten Abrechnungsmöglichkeiten. So werden Praxismumsatz und -gewinn durch die Zusammenarbeit nicht nur stabilisiert, sondern gesteigert, da versteckte Potenziale aufgedeckt und gewinnbringend abgerechnet werden können. Durch die Einbindung eines Factoring-Unternehmens lassen sich zudem das finanzielle Risiko auslagern und administrative Aufgaben minimieren. Mahnwesen, Zahlungsüberwachung, Kommunikation mit den Patienten – all das übernimmt das Factoring-Unternehmen. Auch Stellungnahmen und Rückfragen werden direkt dort bearbeitet und so spart man nicht nur Zeit, sondern schont auch die Nerven des Praxisteam. Noch ein Plus: Die von dent.apart vermittelten Factoring-Angebote („smactoring“) setzen auf Transparenz, weil eine Factoring-Gesamtgebühr inklusive aller oben genannten üblichen Nebenkostenpositionen zum All-inclusive-Preis ab 1,9 Prozent einfach zu überschauen ist. Dadurch kann ein Zahnarztunternehmen jährlich im Einzelfall bis zu mehreren Tausend Euro an Kosten einsparen, die sich – ohne jegliche Mehrarbeit für die Praxis – direkt gewinnerhöhend auswirken.

dent.apart Einfach bessere Zähne GmbH

Tel.: +49 231 586886-0
www.smactoring.de

