

Wo Technik begeistert und Beratung inspiriert

Pludent Summer Sale feiert großen Erfolg.

Am 23. und 24. Mai fand auf über 2.000 Quadratmetern Ausstellungsfläche der Pludent Summer Sale in Münster statt. Exzellente Beratung in entspannter Atmosphäre und Einkaufen zu attraktiven Konditionen stehen dabei traditionell im Mittelpunkt. Bereits zum 10. Mal präsentierten über 80 Aussteller ihre neuesten Produkte, Technologien und Services – begleitet von spannenden Live-Demonstrationen und vielfältigen Networking-Möglichkeiten.



Abb. 1: An zwei Tagen konnten sich interessierte Fachbesucher auf dem Summer Sale in Münster informieren und zu attraktiven Konditionen einkaufen.

Der digitale Workflow für Praxis und Labor wurde anwendernah im Pludent Showroom vorgestellt. Besucher konnten live die neuesten Intraoralscanner testen und den digitalen Datenaustausch sowie die Möglichkeiten der Inhouse-Fertigung erleben. Die 3D-Drucktechnologie spielte dabei eine zentrale Rolle. Durch ihre Anwendung lassen sich in der Zahnmedizin und Zahntechnik präzisere und effizientere Ergebnisse erzielen. Ob Modelle, Bohrschablonen oder provisorische Versorgungen – die umfassenden Möglichkeiten dieser Technologie wurden vor Ort anschaulich präsentiert. **DT**

Als ein Highlight demonstrierten außerdem die Planmeca-Experten die Virtual-Reality-Lösung Romexis® VR. Mit diesem innovativen Werkzeug eröffnet sich die Möglichkeit, 3D-Daten von Patienten beeindruckend detailliert in virtueller Realität zu betrachten, zu untersuchen und präzise zu analysieren. Die Technologie bietet nicht nur ein klareres Bild von Zahnanatomien, sondern schafft auch eine immersive VR-Erfahrung, die Patienten stärker in die Behandlungsplanung einbezieht. Zudem können Implantatpläne mit höchster Genauigkeit dargestellt werden – ein spannender Einblick in die Zukunft der Dentaltechnologie.

Der Besuch in Münster bot auch für Existenzgründer viele Vorteile: Die Planung der zukünftigen Praxis, vom Grundriss über geeignete Behandlungseinheiten und Geräte bis hin zur idealen IT-Lösung, erfordert sorgfältige Überlegungen. Die Pludent Experten kombinieren dabei ästhetisches Design mit Funktionalität und schaffen zusammen mit ausgewählten Industriepartnern professionelle Lösungen, die individuell auf die jeweiligen Anforderungen zugeschnitten sind.

Am ORBIS Stand konnten Besucher die neuesten ORBIS Produkte testen. Das Sortiment wurde um hochwertige Diamant- und Hartmetallbohrer, Ultraschallspitzen, Retraktionsfäden, Artikulationspapier sowie um die innovative Zahnseide Ortho Floss erweitert, die speziell für die Reinigung von Zahnpfählen, Brücken und Implantaten entwickelt wurde. Neben den Produktneuheiten sorgte ein spannendes Gewinnspiel für zusätzliches Interesse, bei dem zwei exklusive ORBIS Sonnenstühle verlost wurden. Als echter Eyecatcher lockte unter dem Motto „ORBIS versüßt dir den Tag – perfekter Mix: Candy & Care“ die ORBIS Candy-Bar große und kleine Naschkatzen an den Stand.

„Der persönliche Austausch und die individuelle Beratung vor Ort machen den Summer Sale zu einem ganz besonderen Erlebnis. Die positive Resonanz von Kunden, Industriepartnern sowie langjährigen Wegbegleitern zeigt uns, dass der Pludent Summer Sale als feste Größe innerhalb der dentalen Welt etabliert ist. Wir sind sehr stolz darauf, Gastgeber eines so erfolgreichen Events sein zu können“, erklärt Kai Nierhoff, Vorsitzender der Geschäftsführung bei Pludent. **DT**



© Rocklife Fotografie Tanja Waiters



© Rocklife Fotografie Tanja Waiters

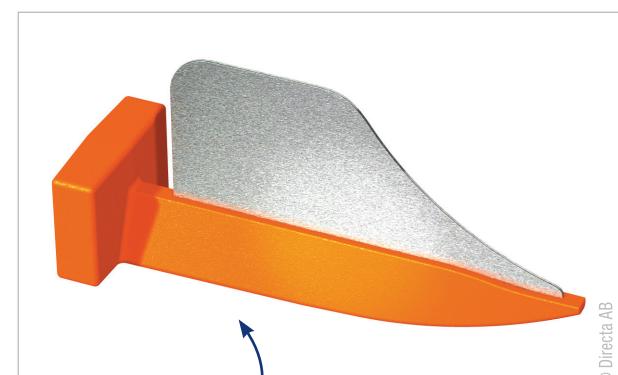
Abb. 2: Planmeca-Experten präsentierten die Virtual-Reality-Lösung Romexis® VR. – Abb. 3: Beratung am ORBIS Stand zu den Produktneuheiten.

Pludent GmbH & Co. KG

Tel.: +49 251 7607-0
ccc@pludent.de
www.pludent.de

Zahnpräparation: Produkte für Schutz und perfekte Passform

Matzen- und Keiltechnologie für effiziente Klasse II-Restorationen.



© Directa AB

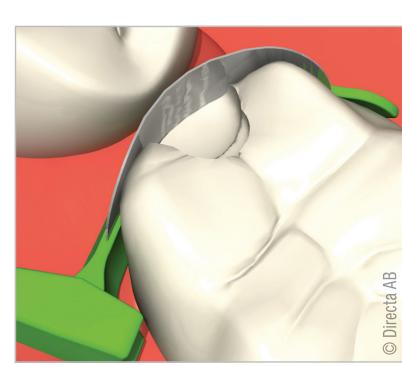
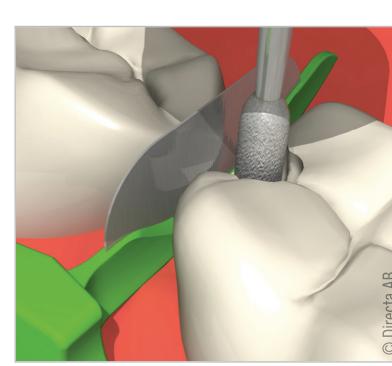
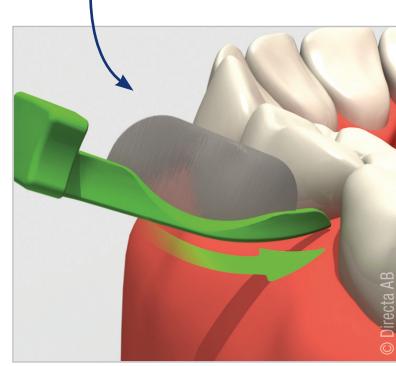
FenderMate® Prime

FenderMate Prime ist ein interdentaler Kunststoffkeil mit eingebauter Stahlplatte und vereint innovativ ein Präparationsschild zum Schutz des benachbarten Zahns während der Präparation und fungiert gleichzeitig als Matrize für Klasse II-Füllungen im Milchzahnbereich. Die „bootsförmige“ Spitze ermöglicht eine schonende Kompression des Zahnfleischs ohne Beschädigung, wodurch das Risiko von Blutungen minimiert wird. Der neongrüne, flexibel biegbare FenderMate Prime Keil kann an die natürliche Krümmung des Zahns angepasst werden und sorgt so für eine anatomisch präzise Form. Nur in seltenen Fällen ist eine minimale Nachbearbeitung erforderlich.



FenderMate®

FenderMate ist ein innovatives, ringloses Matrixsystem, das eine einfache und effiziente Lösung für sichere und schnelle Präparationen sowie Klasse II-Restorationen bietet. Die vorgeformte Matrize verfügt über einen integrierten Kontaktpunkt und ist mit einem speziell gebogenen Keil verbunden. Dieser sorgt für eine dichte zervikale Abdichtung ohne Überstände und gewährleistet eine präzise Passform. Das System eignet sich ideal für kleine bis mittelgroße Versorgungen. Die vier Farbcodierungen ermöglichen eine mühelose Unterscheidung der Varianten. FenderMate ist sowohl in praktischen Nachfüllpackungen als auch in umfassenden Sortimenten erhältlich.



FenderWedge®

FenderWedge bietet optimalen Schutz für den benachbarten Zahn während der Präparation. Diese innovative 2-in-1-Lösung kombiniert einen Keil mit integriertem „Schutzblech“ und ist in vier unterschiedlichen Keilstärken sowohl als Sortiment als auch als Nachfüllpackung erhältlich. **DT**

Directa AB | Alexander Haid

Tel.: +49 171 8187933
www.directadental.com



© Directa AB

**HIER
ANMELDEN**

www.dgzi-jahreskongress.de



© AlexanderAntony - stock.adobe.com

IMPLANTOLOGIE IM SPANNUNGSFELD ZWISCHEN PRAXIS UND WISSENSCHAFT 54. JAHRESKONGRESS DER DGZI

**3./4. OKTOBER 2025
GRAND ELYSÉE HOTEL HAMBURG**

