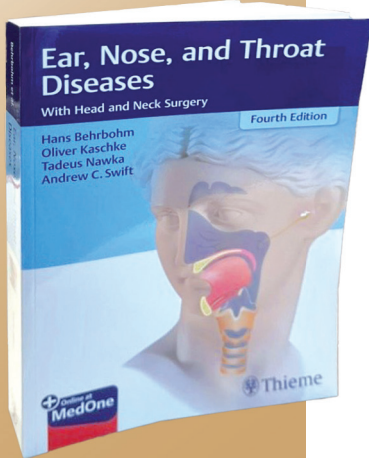


4. Auflage des HNO-Kompends Ear, Nose and Throat Diseases erschienen



DAS NEUE UPDATE IST DA!

Mit der nun erschienenen 4. Auflage des HNO-Lehrbuchs liegt eine umfassend überarbeitete Version eines etablierten Fachwerks vor. Das Kompendium deckt nicht nur das gesamte Spektrum der Hals-Nasen-Ohren-Heilkunde ab, sondern setzt auch einen Schwerpunkt auf die interdisziplinären Schnittstellen zur Zahnmedizin und Implantologie. Trotz der englischsprachigen Ausgabe ist das Buch durch seine visuelle Aufbereitung ausgesprochen zugänglich: „Es ist vom Verlag in Englisch herausgegeben, aber wegen der fast 900 Illustrationen und farbigen Abbildungen sehr gut verständlich“, erklärt Prof. Dr. Dr. Hans Behrbohm, einer der Autoren. *Ear, Nose and Throat Diseases* eigne sich daher auch hervorragend „für jede zahnärztliche oder implantologische Praxis – als Kompendium für die Schnittstellen zwischen beiden Fachgebieten.“

Quelle: Prof. Dr. Dr. Hans Behrbohm

Prof. Dr. Dr.
Hans Behrbohm
[Infos zum Autor]



Strategische Partnerschaft zwischen BEGO und NovaBone

BEGO Implant Systems, ein führender Anbieter dentaler Implantatsysteme mit einer langjährigen Tradition in der Zahnmedizin, und NovaBone, ein Pionier im Bereich innovativer Knochenersatzmaterialien, geben ihre strategische Partnerschaft bekannt. Im Rahmen dieser Vereinbarung übernimmt BEGO den Vertrieb der NovaBone-Produkte in Europa. Diese Partnerschaft verfolgt das gemeinsame Ziel, die Verfügbarkeit und den Zugang zu hochentwickelten Knochenersatzmaterialien für Zahnärzte, Implantologen und Patienten europaweit zu verbessern. NovaBone ist international für seine hochwertigen, biokompatiblen Materialien bekannt, die eine optimale Knochenregeneration ermöglichen. Die Produkte überzeugen durch fortschrittliche Technologie, klinisch bewährte Ergebnisse und einfache Handhabung.

„Die Partnerschaft mit NovaBone erweitert unser Portfolio im Bereich dentaler Regenerationsmaterialien und bietet unseren Kunden eine noch breitere Palette an Lösungen für die Implantatversorgung“, erklärt Steffen Böhm, Chief Product Officer bei BEGO. „Wir freuen uns darauf, die Expertise von NovaBone mit unserer umfassenden Vertriebsstruktur zu kombinieren und so die Behandlungsqualität für Patienten weiter zu steigern.“

Auch bei NovaBone zeigt man sich optimistisch: „Mit BEGO haben wir einen Partner an unserer Seite, der nicht nur über umfassende Marktkenntnisse verfügt, sondern auch



Steffen Böhm, Chief Product Officer bei BEGO Implant Systems (links) und Scott Day, Sr. Director, Business Development & Private Label bei NovaBone.

einen exzellenten Ruf für qualitativ hochwertige Produkte und innovative Lösungen genießt“, so Scott Day, Sprecher von NovaBone.

Beide Unternehmen sind davon überzeugt, dass diese strategische Allianz den Markt für regenerative Materialien nachhaltig beeinflussen wird – zum Nutzen der Anwender und Patienten gleichermaßen.

Infos zum
Unternehmen



Quelle: BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG