
© 3Shape

„Heute geht es darum, Patienten aufzuklären und abzuholen“

Ein Beitrag von Jessica Babik

Frau Henn, welche Vorteile bietet die digitale Abformung gegenüber klassischen Methoden?
Der größte Vorteil liegt im Komfort für die Patienten. Sie schätzen es sehr, dass keine Abdruckmasse mehr in den Mund eingebracht werden muss. Dazu kommt die Effizienz: Wir arbeiten deutlich schneller, können präziser planen und den Patienten visuell zeigen, was behandelt werden sollte. Ein weiterer Pluspunkt ist die Selbstkontrolle – ich erkenne sofort, wenn etwas nicht optimal ist, und kann gezielt nachscannen, ohne den gesamten Abdruck wiederholen zu müssen.

Warum haben Sie sich für TRIOS entschieden?
Auf der vergangenen IDS habe ich verschiedene Systeme getestet und TRIOS hat mich am meisten überzeugt. Das Handling war am angenehmsten, das Preis-Leistungs-Verhältnis passte und das Team von 3Shape machte einen sehr sympathischen Eindruck. Gemeinsam mit einer Kollegin habe ich Probe gescannt und dabei waren wir uns beide einig, dass TRIOS die beste Lösung ist.

Wie unterscheiden Sie den Einsatz von TRIOS 5 und TRIOS 6?
Der TRIOS 5 ist mein Scanner für Zahnersatz im Behandlungszimmer. Den TRIOS 6 setzen wir im Prophylaxezimmer ein: Dort scannen meine Mitarbeiterinnen Neupatienten und Kontrollpatienten vor der Zahnreinigung.

Welchen Eindruck hatten Sie bei der ersten Anwendung von Diagnostic+?
Mein Eindruck war durchweg positiv. Ich sage oft: Ein gut informierter Patient ist ein guter Patient. Genau das ermöglicht Diagnostic+: Die Software unterstützt uns dabei, Patienten noch besser aufzuklären.

Zahnärztin Esther Henn setzte von Anfang an auf einen digitalen Workflow.

[INTRAORALSCANNER]

Esther Henn führt seit dreieinhalb Jahren ihre eigene Praxis in Warendorf. Nach dem Studium in Witten/Herdecke und einer Ausbildung zur Zahntechnikerin stand für sie schon bei der Übernahme fest: Digitalisierung ist der Schlüssel. Statt Karteikarten und Abformmassen setzt sie seit Beginn auf digitale Patientenakten, digitales Röntgen und einen Intraoralscanner.


© 3Shape

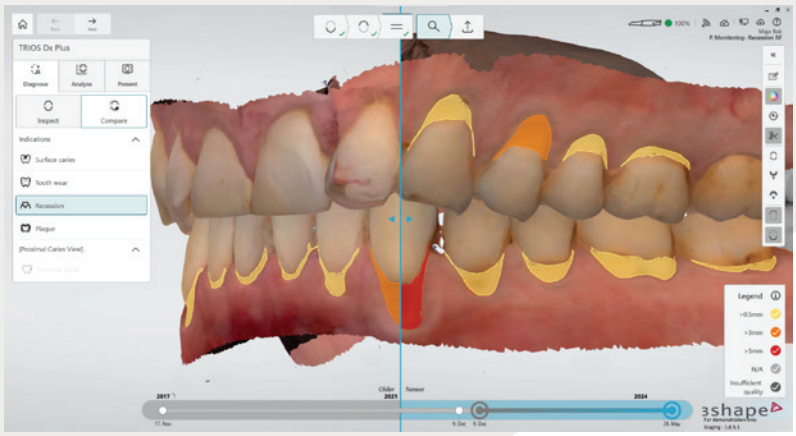
„Mein Tipp: Einfach den Schritt wagen und digital umstellen. Am Anfang fühlt es sich vielleicht wie ein Sprung ins kalte Wasser an, aber man lernt sehr schnell schwimmen. Nach spätestens vier Wochen will niemand im Team mehr zurück. Wenn man diesen Schritt einmal gemacht hat, macht es richtig Spaß – für das Team und für die Patienten.“

(Esther Henn)

DIGITALE ZAHNHEILKUNDE: JA ODER NEIN?

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

TESTIMONIAL*



© 3Shape



Entwicklung des Zahnfleischrückganges dargestellt mit Diagnostic+.

In welchen Situationen setzen Sie Diagnostic+ in Ihrer Praxis ein?

Wir nutzen Diagnostic+ vor allem bei Neupatienten, aber auch bei Kontroll- und Prophylaxeterminen. Alle Patienten werden gescannt, um ihnen anschaulich zu zeigen, was wir sehen, was beobachtet werden sollte und wo eventuell Handlungsbedarf besteht.

Was ist für Sie der größte Vorteil von Diagnostic+?

Das Entscheidende ist die Visualisierung. Patienten sehen direkt, welche Probleme bestehen oder sich entwickeln können. Wer sein Problem vor Augen geführt bekommt, versteht sofort, dass Behandlungsbedarf vorhanden ist. Häufig folgt direkt die Frage: „Und wie geht es jetzt weiter?"

Wie nehmen Patienten Diagnostic+ an?

Viele verlassen die Praxis mit einem echten Wow-Effekt. Das wirkt modern und digital – so stellen sich Patienten Zahnmedizin heute vor. Da mittlerweile jeder mit KI vertraut ist, wird es sogar erwartet. Patienten freuen sich, dass sie ihre Situation so klar vor Augen haben. Das führt zu mehr Verständnis und Bereitschaft für notwendige Behandlungen. So vermeiden wir Karteileichen und leisten gleichzeitig einen Beitrag zur allgemeinen Mundgesundheit. ■

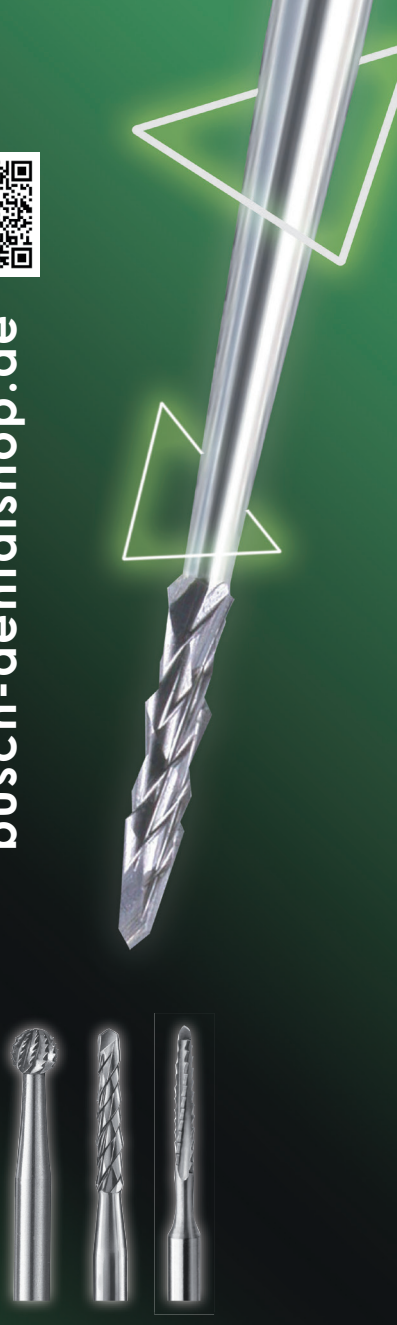
Weitere Infos zu TRIOS und Diagnostic+ auf **www.3shape.com**.

3Shape Germany GmbH
Infos zum Unternehmen

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

ANZEIGE

busch-dentalshop.de



Spezialisten, die unter die Haut gehen!

Sowohl bei der chirurgischen Entfernung von Zähnen, Weisheitszähnen und Wurzelspitzen, als auch bei der allgemeinen Knochenchirurgie eine gute Wahl!

Busch®

There is no substitute for quality