Von 800.000 Euro auf 20 Mio. Euro Jahresumsatz als Mehrbehandlerpraxis



Andreas Rötger, Betriebswirt und Gesellschafter der MEDENTCON GmbH.

Spezialisierte Unternehmensberatung für Mehrbehandlerpraxen

Das Wartezimmer der Praxis in Ludwigshafen ist voll, das Telefon klingelt ununterbrochen, die Patienten strömen und trotzdem läuft die Praxis wirtschaftlich meilenweit unter ihren Möglichkeiten. Was auf den ersten Blick wie eine gut ausgelastete Praxis wirkte, war in Wahrheit ein fragiles Konstrukt: überforderte Mitarbeiter, unorganisierte Abläufe, kurzfristige Absagen, 60-Stunden-Wochen des Inhabers, kaum Zeit für Familie – und der gesamte Umsatz lastete allein auf seinen Schultern.

Der Wandel

Wenige Jahre später wurde diese Praxis zum Sinnbild für Erfolg in der Dentalbranche. Der Grund: Andreas Rötger, ein Betriebswirt mit Erfahrung im Gesundheitswesen, kam hinzu, mit der Aufgabe, zu retten, was zu retten war. Aus fünf Behandlungszimmern wurden 29. 117 Mitarbeiter betreuten täglich mehr als 600 Patienten. Das hauseigene Labor beschäftigte 41 Zahntechniker, und 55.000 aktive Patienten machten die Praxis in Ludwigshafen zu einer der größten Deutschlands. Trotz dieser Dimensionen lag die durchschnittliche Wartezeit bei nur zehn Minuten. Am Ende stand ein Verkauf für 26 Millionen Euro.

Struktur statt Stillstand

Der Schlüssel lag in einer grundlegenden Betrachtungsveränderung: Die Praxis durfte nicht länger nur als Zahnarztpraxis gesehen werden, sie musste wie ein Unternehmen geführt werden. Ohne, dass der Inhaber noch mehr arbeiten oder selbst zum Praxismanager werden musste. Dies gelang durch klare Prozesse, eindeutige Verantwortlichkeiten, die richtigen Mitarbeiter und einheitliche Strukturen, die auch ohne ständige Kontrolle durch den Inhaber funktionierten. Dadurch entstand Raum für gesundes, planbares und nachhaltiges Wachstum.

VON DER PRAXIS ZUM MODELL **FÜR ALLE**

Aus dieser Transformation entstand später Medentcon – eine spezialisierte Unternehmensberatung für Mehrbehandlerpraxen. Gegründet von Andreas Rötger und Dr. Eduard Stappler, verbindet Medentcon betriebswirtschaftliches Know-how mit zahnärztlicher Erfahrung.

Das daraus entwickelte Wachstumsmodell richtet sich nicht nur an große Zentren, sondern gerade an Praxen mit zwei bis fünf Behandlern, die nicht länger den größten Teil des Umsatzes selbst erwirtschaften wollen und sich mehr Zeit für Familie und Wunschbehandlungen wünschen.

Inzwischen vertrauen bereits über 100 Inhaber/-innen von Mehrbehandlerpraxen in ganz Deutschland auf dieses Modell und gestalten daraus eine Praxis, die wirtschaftlich stark ist und zugleich Raum für Exzellenz im Alltag lässt.

Interessierte Inhaber von Mehrbehandlerpraxen, die erfahren möchten, wie eine Praxis mit klaren Strukturen nachhaltig wachsen kann, können auf www.medentcon.de ein persönliches 01-Gespräch vereinbaren.

Weitere Infos und Terminvereinbarung.

MEDENTCON GmbH
Tel.: +49 221 57273942
www.medentcon.de

*Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

DEXIS™

Schärfere Details. Smartere Scans. Schnellere Workflows.

Die nächste Evolutionsstufe des intraoralen Scannens ist da.*

- 40 FPS Bildfrequenz
- Dualer Bildsensor
- 25 mm Tiefenschärfe
- IS ScanFlow 2.0 Software

Der DEXIS Imprevo mit IS ScanFlow: der Scanner, der die digitale Zahnmedizin neu definiert – mit Präzision, Geschwindigkeit und Vielseitigkeit.

Von KI-gestützter Genauigkeit bis hin zur intuitiven Gestensteuerung bietet der Imprevo eine geschmeidigere, intelligentere Scan-Erfahrung, die sich nahtlos an Ihren Workflow anpasst.*

Erleben Sie die Zukunft des Scannens

dexis.com/de-de/imprevo



Dental Imaging Technologies Corporation

DEXIS™ Imprevo

CE MD

* Im Vergleich zu früheren DEXIS Intraoralscannern.

© Dental Imaging Corporation. Alle Rechte vorbehalten. DXIS01246/Rev00