

## Liquiditätssprung in der Kieferorthopädie

KFO-Praxis-Finanzen leicht gemacht.

ZO Solutions nimmt Praxen die komplette Arbeit der Abrechnung ab und sorgt für mehr Zeit und stabilere Einnahmen.

Die ZO Solutions AG, einer der führenden Experten für Abrechnungen in der Kieferorthopädie (KFO), hat ihr Service-Modell vereinfacht. Ziel ist es, deutschen KFO-Praxen mehr finanzielle Sicherheit und weniger Stress im Praxisalltag zu verschaffen.

Der Kern des Service: Das Unternehmen übernimmt die komplette Abrechnung der Leistungen. Dazu gehören die GOZ-, BEMA- und die Laborabrechnung. Die Praxen geben diese komplizierte und zeitaufwendige Arbeit an die Spezialisten der ZO Solutions AG ab.

Das Ergebnis ist eine spürbare Entlastung für das gesamte Praxisteam. Die Mitarbeiter müssen sich nicht mehr um Abrechnungsdetails kümmern. Sie gewinnen so deutlich mehr Zeit für die Patienten und andere wichtige Aufgaben im Praxisbetrieb.

### Mehr Transparenz und bessere Einnahmen

Die professionelle Abrechnung sorgt dafür, dass alle erbrachten Leistungen fehlerfrei und schnell

bezahlt werden. Das beschleunigt den Geldfluss in die Praxis.

Für die Praxen bedeutet die Zusammenarbeit mit der ZO Solutions AG vor allem klare Kosten. Die Dienstleistung wird zu einem Pauschalpreis angeboten. Dadurch haben KFO-Praxen volle Kostentransparenz und können ihre Liquidität besser und sicherer planen.

Interne Zahlen zeigen, dass Praxen, die auf den Service der ZO Solutions AG umsteigen, ihre Einnahmen im Durchschnitt um bis zu 25 Prozent steigern können. Dieser Erfolg kommt zustande, weil weniger Fehler passieren und die Zahlungen schneller eingehen.

Die Geschäftsleitung der ZO Solutions AG fasst zusammen: „Wir wollen die Abrechnung so einfach wie möglich machen. Unser Service sorgt dafür, dass unsere Partner finanziell stabil sind. So können sich die Praxen auf ihre Hauptaufgabe konzentrieren: die beste Behandlung für ihre Patienten.“

Interessierte Praxen können auf der Website der ZO Solutions AG bequem einen unverbindlichen Beratungstermin vereinbaren.



ZO Solutions AG • [info@zosolutions.ag](mailto:info@zosolutions.ag) • [www.zosolutions.ag](http://www.zosolutions.ag)

## Energy Pak™ – Next Generation

Beliebte Gummizüge von RMO® komplett überarbeitet und ergänzt.

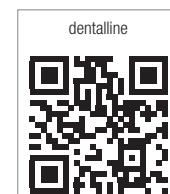


Absolut zuverlässig mit besten Werten hinsichtlich Dehnung, Elastizität, Ermüdungs- sowie Reißfestigkeit – so kennt man Energy Pak™ Gummizüge seit vielen Jahren. Der bewährte Klassiker aus dem Hause RMO® hat jetzt einen Relaunch erfahren. So wurde das Sortiment an intra- und extraorale Größen sowie Kräften noch besser an die klinischen Anforderungen angepasst. Um das Handling im Praxisalltag zu erleichtern, ist das Design zudem optimiert worden.

Sechs verschiedene Farben stehen jetzt für die verfügbaren Innendurchmesser (1/8, 3/16, 1/4, 5/16, 3/8, 1/2 Inch), vier Buchstaben (A Light 2,5 oz, B Medium 4,5 oz, C Heavy 6,5 oz, D X-Heavy 8 oz) für die gewählte Elastizitäts- bzw. Kraftstufe. Zur Unterstützung der Patientenkomunikation hinsichtlich der korrekten Platzierung der Gummizüge ist auf jedem Patiententütchen des Weiteren ein Zahnschema aufgedruckt. Neu erhältlich – neben den bernsteinfarbenen Latex- sowie transparenten Non-Latex-Gummizügen – sind neonfarbene Energy Pak™ aus Latex. Diese sollen vor allem die Motivation junger Patienten steigern. Eine weitere Neuerung stellen die erweiterten Verpackungsoptionen dar. Neben dem Standardkarton mit 50 Tütchen à 100 Gummis sind bei den intraoralen Energy Pak™ jetzt eine Sparpackung im Großbeutel mit 100 Tütchen à 100 Gummis sowie eine Großpackung mit 1.000 Stück loser Gummis bestellbar. Extraorale Energy Pak™ werden ausschließlich im Beutel mit 30 Tütchen à 50 Gummis angeboten.

Sämtliche Energy Pak™ Gummizüge sind Deutschland-exklusiv über dentalline erhältlich.

**dentalline GmbH & Co. KG**  
[info@dentalline.de](mailto:info@dentalline.de) • [www.dentalline.de](http://www.dentalline.de)



**smiledental®**

[www.smile-dental.de](http://www.smile-dental.de)

JETZT  
DEMOTERMIN  
SICHERN!



**WELTNEUHEIT ENTDECKEN  
UND INDIVIDUELLEN  
DEMOTERMIN BUCHEN!**

Online auf [www.smile-dental.de](http://www.smile-dental.de) oder persönlich und telefonisch bestellen unter **+49 210215467-0**.