

© zendograph – stock.adobe.com

# Es muss nicht immer teurer sein

## Wichtige Hinweise zu Beitragsanpassungen in der Berufshaftpflichtversicherung

**Die Berufshaftpflichtversicherung ist für Zahnärztinnen und Zahnärzte unverzichtbar. Sie sichert die berufliche Tätigkeit gegen Schadensersatzansprüche ab. Während der Versicherungsschutz existenziell ist, rücken aktuell auch die Kosten der Policen in den Fokus.**

Zahlreiche Versicherer haben angekündigt, die Beiträge anzupassen – ein Umstand, der mit der sogenannten Treuhänderklausel nach § 8 AHB zusammenhängt. Diese Klausel ermöglicht es Versicherungsunternehmen, die Beiträge zur Haftpflichtversicherung einseitig zu erhöhen, wenn sich die Schadensaufwendungen deutlich erhöhen. Gerade in der Berufshaftpflicht für Heilberufe war in den vergangenen Jahren eine Zunahme der Schadenshöhen zu beobachten.

### Beitragssteigerung berechtigt zum Wechsel

In der Praxis bedeutet das, dass Zahnärzte mit steigenden Prämien rechnen müssen. Was häufig übersehen wird: Eine Beitragsanpassung hat für Versicherte ein Sonderkündigungsrecht zur Folge. Es besteht keine Verpflichtung, die höhere Prämie stillschweigend hinzunehmen, sondern der Vertrag kann – unabhängig von der regulären Laufzeit – gekündigt und zu einem günstigeren oder leistungsstärkeren Angebot gewechselt werden.

### Sonderkonditionen nutzen

Unter diesen Vorzeichen sind Sonderkonditionen für den Berufsstand besonders interessant. Die eazf Consult GmbH hat seit Jahren Rahmenverträge etabliert, die speziell auf die Bedürfnisse von Zahnärzten in Bayern zugeschnitten sind. Diese Verträge bieten im Marktvergleich nicht nur ein attraktives Beitragsniveau, sondern auch umfassende Service- und Leistungsmerkmale, die im Schadenfall entscheidend sein können.

- Zügige Schadensbearbeitung: Schäden werden von erfahrenen Sachbearbeitern schnell aufgenommen und bearbeitet, sodass keine lange Unsicherheit besteht.
- Unterstützung durch Spezialisten: In medizinisch komplexen Haftungsfällen stehen fachkundige Gutachter zur Seite.
- Sollte es zu rechtlichen Auseinandersetzungen kommen, ist eine kompetente juristische Unterstützung gewährleistet – ein Punkt, der bei langwierigen Prozessen von hohem Wert ist.
- Die Berater der eazf Consult sind gut erreichbar und bieten persönliche Unterstützung – sei es telefonisch, digital oder in einem Beratungsgespräch.

Diese Kombination sorgt dafür, dass die Berufshaftpflicht nicht nur eine „Pflichtpolice" bleibt, sondern zu einer echten Sicherheitsgarantie im Praxisalltag wird. Hinzu kommt: Der Rahmenvertrag der eazf Consult gewährleistet Zahnärzten günstigere Konditionen als vergleichbare Standardlösungen.

Es ist daher ratsam, bestehende Versicherungen genau zu prüfen. Wer von seinem Sonderkündigungsrecht Gebrauch macht, kann im Rahmenvertrag der eazf Consult nicht nur seine Prämienbelastung deutlich verringern, sondern gleichzeitig von verbesserten Serviceleistungen profitieren. Viele Zahnärzte scheuen noch immer den Wechsel, weil sie Nachteile oder bürokratische Hürden befürchten. Doch dieser Eindruck ist unbegründet: Der Wechselprozess gestaltet sich in der Praxis unkompliziert, bestehende Versicherungszeiten werden nahtlos anerkannt, und es entstehen keine Lücken im Versicherungsschutz. Nicht selten ist sogar eine deutliche Verbesserung der Bedingungen möglich.

Beitragsanpassungen im Zuge der Treuhänderklausel müssen Sie also nicht einfach hinnehmen. Ein Wechsel in einen Rahmenvertrag mit exklusiven Sonderkonditionen eröffnet die Chance, Kosten zu sparen und gleichzeitig den Versicherungsschutz auf ein höheres Niveau zu heben. Die eazf Consult GmbH bietet dafür maßgeschneiderte Lösungen mit verlässlichem Service, juristischer Expertise und attraktiven Prämien.

Michael Weber
Geschäftsführer der eazf Consult

**KONTAKT**

Bei Interesse an einer Analyse und Beratung zur Berufshaftpflichtversicherung, einer Überprüfung anderer Versicherungsverträge oder der Betreuung Ihrer Versicherungen durch die eazf Consult können Sie unter www.zahnarzt-versichern.de eine Anfrage stellen. Nähere Auskünfte erhalten Sie bei unserem Berater Michael Weber auch unter der Telefonnummer 089 230211-492.

ZEP **Zentrum** für **Existenzgründer** und **Praxisberatung** der BLZK

## Das Beratungskonzept des ZEP

Das ZEP bietet eine umfassende individuelle und kostenfreie **Erstberatung** zu Ihren Fragen rund um die geplante Niederlassung oder Praxisabgabe.

Planen Sie die Beratung idealerweise neun bis zwölf Monate vor der Existenzgründung oder Praxisabgabe ein – in jedem Fall **vor verbindlichen Entscheidungen** oder dem Abschluss von Verträgen.

## Kontakt

ZEP Zentrum für Existenzgründer und Praxisberatung der BLZK

Dipl.-Volkswirt Stephan Grüner
ZÄ Katrin Heitzmann
Michael Weber

Telefon 089 230211-412/-414
Fax 089 230211-488
zep@blzk.de

blzk.de/zep

## Expertenwissen und Rüstzeug für Ihre Praxis

Das Beratungsgespräch bezieht **alle relevanten Bereiche** einer erfolgreichen Praxisgründung, -entwicklung oder -übergabe mit ein:

- Betriebswirtschaftliche Fragen
- Steuerliche und rechtliche Fragen
- Wahl der Rechtsform
- Einschätzung zur Praxisbewertung
- Businessplan und Praxisfinanzierung
- Überlegungen zum Personalkonzept
- Umfang des erforderlichen Versicherungsschutzes und Analyse bestehender Versicherungen
- Praxismarketing und Praxismarke
- Umsetzung von QM, Arbeitssicherheit und Hygienemanagement (BuS-Dienst der BLZK)
- Externe Abrechnung

## Unsere Servicepartner

VVG Versicherungsvermittlung und Gruppenversicherung

- Kostenfrei Überprüfung bestehender Verträge
- Beratung zum Versicherungsschutz
- Attraktive Gruppenversicherungsverträge für Praxen
- Kompetente Betreuung Ihrer Versicherungen

www.vvg.de
mweber@eazf.de

PREMIUM ABRECHNUNG BAYERN

- Rechtssichere Abrechnung vertraglicher und außervertraglicher Leistungen
- Erstellung und Abrechnung von HKP und Kostenvoranschlägen
- Individuelle Betreuung durch geschulte Abrechnungsfachkräfte
- Kostensparende Online-Abrechnung ohne langfristige Vertragsbindung

www.premiumabrechnung.de
info@preab.info

eazf Consult

- Erfolgreiche Prophylaxe – Individuelle PZR-Schulung für Ihr Team in Ihrer Praxis
- Notfallsituationen in der zahnärztlichen Praxis – Individuelles Teamtraining in Ihrer Praxis
- Business-Coaching: Chef-/Führungskräfte-Coaching, Umgang mit Stress, Einzelcoaching oder Team-Entwicklung
- Praxis-Check nach den Anforderungen der Gewerbeaufsicht (Hygienemanagement und Arbeitssicherheit)
- Datenschutz-Check – Externer Datenschutzbeauftragter auf Ihre Praxis
- Praxisdesign – Entwicklung einer Praxismarke, Praxismarketing
- TV-Wartezimmer – Multimediale Patientenkommunikation in Ihrem Wartezimmer

www.eazf-consult.de
info@eazf.de