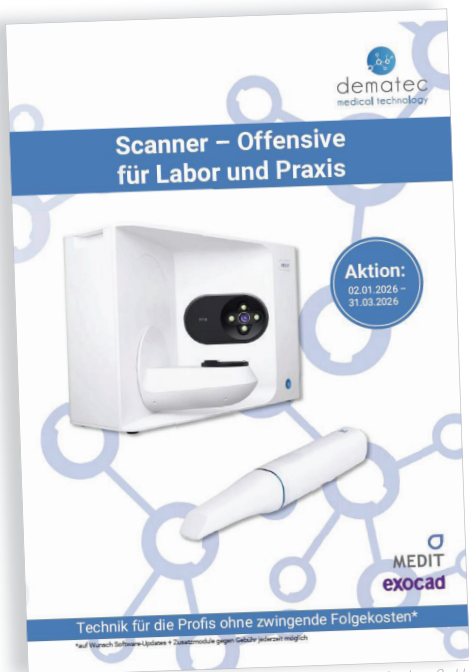


Letzte Gelegenheit für 2026



© dematec medical technology GmbH

Noch bis Ende März 2026 haben Interessenten die Möglichkeit, von der „Scanner-Offensive“ bei dematec mit sehr attraktiven Paketlösungen bei der Scantechnik von Medit zu profitieren. Laborseitig können mit dem Medit T310 auch kleine und mittlere Labore die fortschrittliche 3D-Scantechnologie von Medit nutzen. Der Scanner ist ideal als Einstiegsmodell. Einer der stärksten Scanner von Medit ist das Modell T510, das für mittlere Labore ausgelegt ist. Zahlreiche Features und Module sind hierbei inkludiert. Für mittlere bis große Labore empfiehlt sich der Medit T710. Er kommt in Laboren zum Einsatz, die höchste Anforderungen an Präzision und Detaillierungsgrad für anspruchsvolle Anwendungen stellen. Beim Kauf eines Laborscanners sind im Paket auch exocad DentalCAD und eine PC-Workstation enthalten.

Der Zahnarztpraxis steht mit dem Medit i900 Mobility ein hochmoderner Intraoralscanner für die digitale Abformung zur Verfügung. Die Technologie macht es einfach, den Scanner in den Arbeitsablauf zu integrieren und den digitalen Workflow zwischen Praxis und Labor zu optimieren. Mit dem Medit i900 Mobility werden die Ansprüche und Erfordernisse der Praxis erfüllt, Arbeitsabläufe optimiert und Flexibilität garantiert. Ein hoher ROI, Flexibilität des offenen Systems, beeindruckende Scangeschwindigkeit und die hohe Genauigkeit zeichnen dieses Modell aus. Beim Kauf des Intraoralscanners sind im Paket auch die Scan-Software sowie ein iPad enthalten.

dematec medical technology GmbH • www.dematec.dental

Digitales und modulares Factoring für Dentallabore

Mit „LAB#1“ erweitert die ZA Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft AG ihr Portfolio um das Labor-Factoring. Als einer der führenden Anbieter im Dental-Factoring begleitet die ZA seit Jahrzehnten Zahnarztpraxen mit zuverlässigen Factoring-Lösungen und ist mit LAB#1 nun auch starker Partner für die Zahntechnik. Factoring bietet Laboren Entlastung und sofortige Liquidität, indem Forderungen an einen spezialisierten Partner übertragen werden, der zugleich das Zahlungsmanagement übernimmt. Durch die enge inhaltliche Verbindung zwischen Praxis und Dentallabor kann die ZA mit LAB#1 ihre umfassende Markt- und Prozess Erfahrung einbringen. LAB#1 setzt dabei als Besonderheit auf ein modulares Factoring-Konzept, das sich an die individuellen Anforderungen von Dentallaboren anpassen lässt. Kunden wählen ihre Leistungen bedarfsgerecht in Bezug auf Factoring-Basis (mit/ohne Ausfallschutz), Einreichungsoptionen (Einzel-/Sammleinreichungen) oder Gebührenmodell (fix/flexibel). Die Leitung des neuen Geschäftsbereichs übernimmt der erfahrene Branchenexperte Kay Wolter.

ZA Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft Düsseldorf AG • www.lab1-factoring.de

Das ist GC.

Von Diagnose bis Therapie: GC-Kampagne zum Thema Tooth Wear

Tooth Wear (Zahnverschleiß) ist ein zunehmend relevantes Thema, das sich immer stärker auf die tägliche Praxis auswirkt. Schätzungen zufolge sind vier von zehn Patient/-innen von mäßigem bis schwerem Zahnverschleiß betroffen. Angesichts der steigenden Prävalenz in allen Altersgruppen ist eine wirksame Behandlung wichtiger denn je. Zahnärzt/-innen spielen eine entscheidende Rolle dabei, Betroffene mit nicht kariösen Substanzverlusten zu unterstützen, um Folgeerscheinungen zu minimieren und ein weiteres Fortschreiten zu verhindern. GC hat es sich zur Aufgabe gemacht, zahnärztlich und zahntechnisch Tätige bei der Behandlung von Zahnverschleiß mit praktischen Lösungen und Ressourcen zu unterstützen. Diese Initiative umfasst von Expert/-innen geleitete Kurse, fundierte Fachbeiträge, aufschlussreiche Interviews und interaktive Webinare, die Fachleuten das nötige Wissen und die erforderlichen Instrumente vermitteln, um die Auswirkungen von Tooth Wear zu minimieren und sein Fortschreiten zu verhindern. In den ersten Monaten der Kampagne stehen die Ursachen und wichtigsten Therapieansätze bei moderatem Zahnverschleiß im Mittelpunkt, bevor im Laufe des Jahres schwerwiegende Verschleißerscheinungen eingehender beleuchtet werden. Diese Kampagne spiegelt das kontinuierliche Engagement von GC für Innovation und Fortbildung im Bereich der Mundgesundheit wider. Durch die Teilnahme an diesem Programm können Praxisteams aktuelle Entwicklungen frühzeitig aufgreifen und ihren Patient/-innen die bestmögliche Versorgung bieten.

Weitere Infos auf campaigns-gceurope.com/wear-solutions.



Hier gehts zur
GC-Kampagne.

„Unser Ziel ist es, Zahnärzt/-innen evidenzbasierte Lösungen und praktische Anleitungen an die Hand zu geben, die sie in ihrer täglichen Praxis anwenden können. Wir möchten verschiedene Ansätze vorstellen und erläutern und so die nötigen Informationen liefern, mit denen Behandelnde die beste Option für ihre Patient/-innen auswählen können.“

(Earta Lauka, Business Unit Manager Restorative Composites bei GC Europe)



GC Europe N.V.
gc.dental/europe/de-DE

Persönlicher Service: Direkt erreichbar. Verlässlich begleitet.



systeme. Offene Fragen klären wir sofort oder melden uns aktiv zurück. Auch beim Datenupload oder bei Konstruktionsfragen unterstützen wir Sie Schritt für Schritt.

Damit Sie noch flexibler arbeiten können, bieten wir verschiedene Serviceoptionen:

- **Konstruktionsservice:** Wunschkonstruktion auf Basis Ihres Modells oder Ihrer Scandaten, professionell umgesetzt.
- **Stand-by:** Vorteilhafter Preis bei zusätzlichem Werktag Produktionszeit.
- **OneDay:** Bei bestimmten Produkten Versand am gleichen Tag, wenn die Datengrenze eingehalten wird.
- **Express-Service:** Versand am nächsten Werktag nach telefonischer Rücksprache.
- **Kulanzversicherung:** Rundum-sorglos-Paket gegen Abdruckfehler oder Schäden.

So kombinieren Sie schnelle Erreichbarkeit mit passgenauen Optionen. Gerade beim Einstieg profitieren

Labore von diesem Service – wir begleiten den ersten Auftrag, erklären Abläufe und geben Sicherheit. Sie erreichen uns Montag bis Donnerstag von 7:30 bis 17 Uhr bzw. Freitag von 7:30 bis 16 Uhr telefonisch unter +49 821 5999965-0.

CADdent GmbH • www.caddent.eu

Digitaler Zahnersatz braucht mehr als gute Technik. Er braucht Menschen, die erreichbar sind und helfen. Genau darauf setzt CADdent. Unser Serviceteam ist persönlich für Sie da – vom ersten Auftrag bis zur laufenden Produktion.

Ein Anruf genügt. Sie sprechen direkt mit erfahrenen Ansprechpartnern aus Auftragsmanagement und Technik. Keine Umwege, keine Ticket-

Gold als Geschenk zu besonderen Anlässen

Für wichtige Anlässe wie eine Hochzeit, einen runden Geburtstag oder Konfirmation und Kommunion das passende Geschenk zu finden, stellt meist keine leichte Aufgabe dar. „Wer ein ausgefalleneres, aber dennoch wertiges Geschenk sucht, liegt mit einem Goldbarren auf jeden Fall richtig. Dieser stellt nicht nur eine Aufmerksamkeit für den Moment dar, sondern ein Investment für die Zukunft“, erklärt Dominik Lochmann, Geschäftsführer der ESG Edelmetall-Service GmbH & Co. KG. Bei Gold handelt es sich um ein Geschenk mit langer Tradition. Schon seit Jahrtausenden begeistert das glänzende Edelmetall die Menschen und wird als Zeichen der Wertschätzung überreicht. Insbesondere in Form von Schmuck erfreut es sich großer Beliebtheit. Aber auch Goldbarren oder -münzen eignen sich als Geschenk, denn mit ihnen erhält der Beschenkte mehr als den reinen Wert des Edelmetalls: finanzielle Sicherheit. „Bei staatlichen Währungen lässt die Kaufkraft des Geldes durch Inflation oftmals nach. Gold hingegen stellt auch in Krisenzeiten eine stabile Alternativwährung dar“, weiß Dominik Lochmann. Während Geld in der Regel einfach ausgegeben wird, bewahrt der Beschenkte Gold oftmals als Investment auf



und erinnert sich somit auch noch Jahre später an den Schenkenden. Da es Goldbarren in den verschiedensten Größen gibt, ist für jeden Geldbeutel und Anlass das passende Geschenk dabei.

ESG Edelmetall-Service GmbH & Co. KG
www.edelmetall-handel.de

Materialkompetenz trifft digitale Erweiterung



Dental Direkt präsentierte auf der Zahntechnik plus am 6. und 7. März in Leipzig sein umfassendes Portfolio als Hersteller hochwertiger Zirkonoxid- und CAD/CAM-Materialien. Im Fokus standen das breit aufgestellte Zirkonoxid-Sortiment, moderne Polymerwerkstoffe sowie 3D-Druck-Resine für digitale Fertigungsverfahren im Labor. Ergänzend zeigte das Unternehmen intraorale Scannerlösungen als wichtigen Baustein im digitalen Workflow. Besucher erhielten am Stand einen praxisnahen Einblick in die Verbindung von präziser Datenerfassung und materialseitiger Umsetzung – mit klarer Ausrichtung auf reproduzierbare Ergebnisse und sichere Prozessabläufe.

Als weiteren Schritt innerhalb des digitalen Gesamtkonzepts stellte Dental Direkt die Vertriebspartnerschaft für das DIR®-System zur digitalen Funktionsdiagnostik vor. Die objektive Analyse von Kieferfunktion und Bisslage ergänzt die prothetische Planung um eine funktionelle Grundlage und erweitert damit das digitale Behandlungskonzept sinnvoll. Fachkundige Ansprechpartner standen für Informationen und Austausch bereit.

Dental Direkt GmbH • www.dentaldirekt.de



ZT Impressum

Verlag
OEMUS MEDIA AG
Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig
Tel.: +49 341 48474-0
Fax: +49 341 48474-290
kontakt@oemus-media.de

Herausgeber
Torsten R. Oemus

Vorstand
Ingolf Döbbecke
Dipl.-Betriebsw. Lutz V. Hiller
Torsten R. Oemus

Chefredaktion
Katja Kupfer (V.i.S.d.P.)
Tel.: +49 341 48474-327
kupfer@oemus-media.de

Redaktionsleitung
Kerstin Oesterreich
Tel.: +49 341 48474-145
k.oesterreich@oemus-media.de

Projektleitung
Stefan Reichardt (verantwortlich)
Tel.: +49 341 48474-222
reichardt@oemus-media.de

Produktionsleitung
Gernot Meyer
Tel.: +49 341 48474-520
meyer@oemus-media.de

Anzeigendisposition
Lysann Reichardt
(Anzeigendisposition/-verwaltung)
Tel.: +49 341 48474-208
Fax: +49 341 48474-190
l.reichardt@oemus-media.de

Abonnement
abo@oemus-media.de

Art Direction
Dipl.-Des. (FH) Alexander Jahn
Tel.: +49 341 48474-139
a.jahn@oemus-media.de

Grafik
Nora Sommer-Zernechel (Layout, Satz)
Tel.: +49 341 48474-117
n.sommer@oemus-media.de

Druck
Dierichs Druck+Media GmbH & Co. KG
Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel

Die ZT Zahntechnik Zeitung erscheint regelmäßig als Monatszeitung. Bezugspreis: Einzelexemplar: 3,50 € ab Verlag zzgl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Jahresabonnement im Inland: 55 € ab Verlag inkl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Abo-Hotline: +49 341 48474-0. Die Beiträge in der ZT Zahntechnik Zeitung sind urheberrechtlich geschützt. Nachdruck, auch auszugsweise, nur nach schriftlicher Genehmigung des Verlages. Für die Richtigkeit und Vollständigkeit von Verbands-, Unternehmens-, Markt- und Produktinformationen kann keine Gewähr oder Haftung übernommen werden. Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung (gleich welcher Art) sowie das Recht der Übersetzung in Fremdsprachen – für alle veröffentlichten Beiträge – vorbehalten. Bei allen redaktionellen Einsendungen wird das Einverständnis auf volle und auszugsweise Veröffentlichung vorausgesetzt, sofern kein anders lautender Vermerk vorliegt. Mit Einsendung des Manuskriptes gehen das Recht zur Veröffentlichung als auch die Rechte zur Übersetzung, zur Vergabe von Nachdruckrechten in deutscher oder fremder Sprache, zur elektronischen Speicherung in Datenbanken, zur Herstellung von Sonderdrucken und Fotokopien an den Verlag über. Für unverlangt eingesandte Manuskripte, Bücher und Bildmaterial übernimmt die Redaktion keine Haftung. Es gelten die AGB und die Autorenrichtlinien. Gerichtsstand ist Leipzig.

Editorische Notiz
(Schreibweise männlich/weiblich/divers)
Wir bitten um Verständnis, dass aus Gründen der Lesbarkeit auf eine durchgängige Nennung der Genderbezeichnungen verzichtet wurde. Selbstverständlich beziehen sich alle Texte in gleicher Weise auf alle Gendergruppen.

Hinweis zum Einsatz von KI
Unsere Redaktion schreibt für Menschen, von Menschen. Wir nutzen künstliche Intelligenz unterstützend, zum Beispiel für Recherche, Transkriptionen oder Entwürfe. Alle veröffentlichten Inhalte werden jedoch von qualifizierten Redakteuren erstellt, überprüft und auf Fakten kontrolliert. Fachjournalistische Verantwortung und Qualität stehen für uns an erster Stelle.

www.zt-zeitung.de



WIR SIND IHR COPILOT FÜR SICHERE FINANZEN.

Wir finanzieren Ihre Außenstände vor und
übernehmen das komplette Ausfallrisiko. Dadurch
behalten Sie jederzeit die Kontrolle über Ihre Liquidität.

**Viele Labore setzen seit Jahrzehnten
auf unsere Stabilität und unser Know-how.**

L.V.G. Labor-Verrechnungs-Gesellschaft mbH
Hauptstraße 20 / 70563 Stuttgart
T 0711 66 67 10 / F 0711 61 77 62
kontakt@lvg.de



www.lvg.de