

BVD AKTUELL // In einer Branche, die sich durch rasanten technologischen Fortschritt und hoch spezialisierte Fachterminologie auszeichnet, ist fundiertes Wissen die wichtigste Währung. Anfang März 2026 bewies der Bundesverband Dentalhandel e.V. (BVD) mit seinem 113. Schulungslehrgang erneut, warum diese überbetriebliche Weiterbildung eine zentrale Säule der Personalentwicklung im Dentalhandel darstellt.

DIE SPRACHE DER KUNDEN VERSTEHEN: 113. BVD-SCHULUNGSLEHRGANG ALS KARRIERE-TURBO FÜR DEN BRANCHENNACHWUCHS

Marcus Hoffmann / Köln

Das Teilnehmerfeld des diesjährigen Kurses spiegelte die dynamische Struktur moderner Dentaldepots wider: Hoch motivierte Auszubildende im letzten Lehrjahr trafen auf neue Außendienstmitarbeiter, die frisch in die Branche gestartet sind. Dieser Mix sorgt für einen wertvollen Erfahrungsaustausch über Unternehmensgrenzen hinweg und stärkt das Netzwerk der kommenden Generation von Branchenexperten.





Impressionen des 113. Schulungslehrgangs. Die Kompositionen wurden durch den BVD unter Verwendung von KI erstellt.

Das Ziel: Nomenklatur und Bedarfssituation beherrschen

Die übergeordnete Zielsetzung des Lehrgangs ist klar definiert: Die Absolventen sollen die Welt ihrer Kunden nicht nur kennen, sondern verstehen. Es geht darum, die Nomenklatur der Zahnmedizin sicher zu beherrschen und ein tiefes Verständnis für die täglichen Bedarfe in Praxis und Labor zu entwickeln.

Ein besonderes Highlight war hierbei die intensive Einführung in die Zahnheilkunde durch einen erfahrenen Zahnarzt. Dieser vermittelte aus erster Hand, worauf es am Behandlungsstuhl wirklich ankommt. Durch diesen Perspektivwechsel lernen die Teilnehmenden, Beratungsgespräche auf Augenhöhe zu führen und passgenaue Lösungen anzubieten – ein unschätzbarer Vorteil für die Kundenbindung.

Geballte Branchenkompetenz namhafter Partner

Der überbetriebliche Charakter wurde durch die Beteiligung zahlreicher führender Industrieunternehmen unterstrichen. Ohne den Fokus auf einzelne Personen zu legen, bot die Woche einen lückenlosen Überblick über das gesamte dentale Spektrum:

- **Hygiene & Sterilisation:** Von der Wasseraufbereitung bis zum rechtssicheren Instrumentenkreislauf (ALPRO MEDICAL, B. Braun, MELAG).
- **Praxisinfrastruktur:** Einblicke in Röntgen, Bildgebung, Druckluft und Absaugung (Dürr Dental).
- **Klinik & Technik:** Von der Materialkunde über CAD/CAM und Prothetik bis hin zur Implantologie und Endodontie (Dentsply Sirona, Ivoclar, Meisinger, DMG, Coltène/Whaledent, W&H).
- **Handelsstrukturen:** Die Organisation des modernen Depots und effiziente Logistikprozesse (Henry Schein).

Exzellente Ergebnisse – ein Versprechen für die Zukunft

Die Qualität der Ausbildung spiegelt sich in den Zahlen wider: Bei einer Gesamtzufriedenheit von 100 Prozent erreichten die Teilnehmer herausragende Prüfungsergebnisse mit Spitzenwerten von über 95 Prozent. Für die entsendenden Unternehmen bedeutet dies: Ihre Mitarbeiter kehren mit einer massiv gesteigerten Fachkompetenz und einem gestärkten Selbstbewusstsein in den Arbeitsalltag zurück.

Ausblick: Sichern Sie sich die Plätze für 2027

Der Erfolg des BVD-Schulungslehrgangs zeigt, dass die Investition in den Nachwuchs die beste Strategie gegen den Fachkräftemangel ist. Der Lehrgang bietet eine Lernkurve, die betriebsintern in dieser Kürze und Breite kaum zu realisieren ist.

Unternehmen aus Industrie und Handel sollten bereits jetzt planen: Der nächste Schulungslehrgang findet in der Kalenderwoche 7 im Jahr 2027 statt. Eine frühzeitige Anmeldung wird empfohlen, um dem eigenen Nachwuchs diesen entscheidenden Wissensvorsprung zu ermöglichen.

www.bvdental.de