BACK TO THE ROOTS:

Wenn die erste Praxis ins Portfolio zurückgeholt wird

DR. STEPHAN ZIEGLER



Oft stecken hinter den Entscheidungen, die wir treffen, ganz besondere Storys. Bestes Beispiel: Dr. Stephan Ziegler. Nachdem er seine allererste Zahnarztpraxis in Berlin-Wilmersdorf verkaufte, um an einem neuen Standort expandieren zu können, kehrte er nach 20 Jahren zurück und erwarb die ehemaligen Praxisräumlichkeiten, ein zweites Mal. Möglich gemacht hat diesen besonderen Schritt der unternehmerische Erfolg der Berliner Praxiskette KU64.



© photografic-berlin

Ein Beitrag von Marlene Hartinger

Herr Dr. Ziegler, warum wollten Sie Ihre erste Praxis zurückkaufen?
Weil ich sie damals nur höchst ungern verkauft habe. Ich war jung und brauchte das Geld als Investition für neue Praxisräumlichkeiten am Kurfürstendamm. Ich habe mich aber immer mit dieser ersten Praxis verbunden gefühlt, sie ist für mich ein Ort voller Geschichten und Begegnungen. Hier jetzt wieder Hausherr sein zu können, erfüllt mich mit großer Freude und Stolz.

Welche Erinnerungen verbinden Sie mit damals?
Zu Beginn meiner ersten Praxis habe ich auch vor Ort gewohnt. Nach und nach wurde die Praxis dann immer größer und mein Wohnraum im selben Maße kleiner. Am Ende hatte ich nur noch ein Hochbett und darunter meinen Kleiderschrank, der Rest war dann schon Labor. Meine Mitarbeiter habe ich oft morgens im Bademantel begrüßt. Meine damaligen Liebschaften fanden das eher weniger cool.

Was unterscheidet die KiezPraxis von Ihrer Praxis am Berliner Kudamm?
Eigentlich wenig. Natürlich haben es kleinere Praxen leichter, ein familiäres Klima zu erzeugen, jedenfalls dann, wenn die Mitarbeiter konstant bleiben. Ich hatte aber auch in der Praxis am Kudamm das große Glück, einige ganz großartige Mitarbeiter zu haben, die von meinen Patienten geliebt wurden. Man kannte die Familienverhältnisse der Patienten und hatte eine große Vertrautheit mit ihnen. Und das in einer hochmodernen Praxis, die sich über 3.000 Quadratmeter erstreckt und vier Rezeptionen hat! Das ist schon eine Leistung.

Inwieweit trägt die neue Praxis Ihre Handschrift?
Sie verbindet die warme, familiäre Vertrautheit einer kleinen Praxis mit dem Hightechansatz modernster Zahnmedizin, wobei sie „Rückendeckung“ von der größten Praxis von Berlin erhält. Das hat handfeste Vorteile für die Patienten, nicht zuletzt können wir so unsere Leistungen zu einem günstigeren Preis anbieten. Von der Atmosphäre der Neunzigerjahre ist nichts mehr übriggeblieben, alles ist neu und State of the Art. Aber das charmante Ambiente aufgrund der Räumlichkeiten im Jugendstilaltbau ist natürlich einmalig und verströmt nach wie vor einen Hauch von herrschaftlichem Wohnen.

Weitere Infos zur Praxis auf
ku64.de/wilmersdorf.

goDentis

Ihr Partner für Zahngesundheit
und Kieferorthopädie

Bevor Sie weiterblättern:

Scannen und entdecken, was Partnerschaft wirklich bedeutet.



Ein Unternehmen der ERGO