ANBIETERINFORMATION*

Verlässlicher Partner für moderne Praxisradiologie

Jordi Röntgentechnik: Starker Auftritt, klare Lösungen, überzeugende Perspektiven.

Jordi Röntgentechnik blickt auf einen äusserst erfolgreichen Auftritt an der DENTAL BERN 2026 zurück. Der schweizweit führende Anbieter für dentale Bildgebungslösungen verzeichnete an allen Messetagen einen hohen Besucherandrang und zahlreiche Fachgespräche, die den aktuellen Bedarf an verlässlicher Diagnostik, Ersatzinvestitionen und effizienten radiologischen Workflows deutlich widerspiegelten.

Ersatzinvestitionen als dominierendes Thema

Ein zentrales Anliegen vieler Besucherinnen und Besucher waren Ersatzinvestitionen für Systeme, die das Ende ihres Lebenszyklus erreicht haben. Jordi Röntgentechnik präsentierte hierzu massgeschneiderte Upgrades und Austauschkonzepte, inklusive attraktiver Eintauschaktionen. Die Fachbesucherinnen erhielten klare technische und wirtschaftliche Entscheidungsgrundlagen, um den Übergang in den Praxisalltag ohne Unterbruch zu planen.

Modernisierung von Digora und Cranex Systemen

Auch die Zukunftssicherheit von Digora und Cranex Geräten war ein häufig diskutiertes Thema. Viele Praxen nutzen diese Systeme weiterhin zuverlässig, stehen jedoch mittelfristig vor einer Modernisierung. Die präsentierten Alternativen zeigten, wie sich Befundungsqualität und Prozesssicherheit durch einen geplanten Ersatz deutlich steigern lassen.

Hohe Aufmerksamkeit für denvis – die herstellerübergreifende Röntgensoftware

Ein besonderes Highlight war die Software denvis, die Bilddaten aus Geräten verschiedener Hersteller zentral zusammenführt. Die einheitliche, intuitive Plattform überzeugte insbesondere Praxen, die heterogene Geräteparks betreiben oder digitale Workflows ohne Medienbrüche anstreben. Die Möglichkeit, 2D-Aufnahmen, DVT-Daten, Scannerbilder und Kamerafotos in einer Oberfläche zu vereinen, wurde von vielen Besucherinnen und Besuchern als entscheidender Effizienzgewinn bewertet.

Starkes Interesse aus der Kieferorthopädie

Die Produkte des Herstellers Ray fanden vor allem bei Kieferorthopädinnen und Kieferorthopäden grossen Anklang. Über 20 Schweizer Praxen setzen bereits auf diese Technologie. Die Kombination aus hoher Bildqualität, intuitiver Bedienung und attraktivem Kosten-Nutzen-Profil führte zu intensiven Gesprächen über zukünftige Investitionen.

Fokus auf diagnostische Präzision: Morita MAR

Auch die Präsentation der Metal Artifact Reduction(MAR)-Technologie von Morita stiess auf grosses Interesse. Die deutliche Reduktion von Störartefakten bei metallischen Restaurationen verbessert die diagnostische Aussagekraft – ein Vorteil, der insbesondere in der Implantologie und Endodontie geschätzt wird.

Persönliche Beratung und Servicekonzepte im Mittelpunkt

Viele Besucher nutzten die Möglichkeit, sich direkt mit den Inhabern der Jordi Röntgentechnik AG auszutauschen. Die Nachfrage nach individuell vorbereiteten Serviceverträgen war hoch – ein Zeichen dafür, dass Praxen zunehmend Wert auf



© OEMUS MEDIA AG

langfristige Betreuung, kurze Entscheidungswege und transparente Kostenstrukturen legen.

Neue Website mit laufenden Angeboten

Im Rahmen der Messe wurde auch die neue Website des Unternehmens vorgestellt. Dort finden Praxen künftig aktuelle Angebote, Informationen zu Ersatzinvestitionen, Software-Updates und praxisnahe Tipps rund um die radiologische Diagnostik. Ein regelmässiger Besuch lohnt sich – insbesondere für Teams, die ihre Bildgebung strategisch weiterentwickeln möchten.

Fazit

Die DENTAL BERN 2026 hat gezeigt, dass Praxen heute vor komplexen diagnostischen und technischen Herausforderungen stehen – und dass der Bedarf an klaren, verlässlichen Lösungen gross ist. Jordi Röntgentechnik konnte sich einmal mehr als kompetenter, langfristiger Partner positionieren, der Diagnostik, Effizienz und Investitionssicherheit überzeugend verbindet. DT

Jordi Röntgentechnik AG
www.rxtech.ch

Dental Mall: Alles für die Praxis an einem Ort

Rückblick: DENTAL BERN 2026.

An der DENTAL BERN 2026 präsentierten sich die Henry Schein Unternehmen abc dental und Condor Dental erstmals unter dem gemeinsamen Konzept «Dental Mall». Auch Camlog war mit an Bord. Vom 4. bis 6. Juni 2026 erhielten Besuchende die Gelegenheit, die Produkte und Dienstleistungen der drei Unternehmen an einem zentralen Standort kennenzulernen und sich über aktuelle Lösungen für den Praxisalltag zu informieren.

Im Mittelpunkt stand das Konzept, die Zahnarztpraxen und Dentallabore umfassend zu begleiten. Die Dental Mall vereinte Produkte, Dienstleistungen und Fachkompetenz aus verschiedenen Bereichen der Zahnmedizin und zeigte auf, wie sich Prozesse in der Praxis effizient gestalten lassen. Während Camlog als einer der führenden Anbieter von dentalimplantologischen Komplettsystemen und Produkten für die restaurative Zahnheilkunde eine Auswahl aus dem hochwertigen Produktportfolio des Unternehmens präsentierte und Condor Dental ihr breites Sortiment für den täglichen Praxisbedarf vorstellte, zeigte abc dental moderne Behandlungseinheiten und Praxistechnologien sowie ihre Dienstleistungen. Ein weiterer Bereich des Messestands wurde den Henry Schein Eigenmarken-Produkten gewidmet, die in der Schweiz sowohl über abc dental als auch über Condor Dental erhältlich sind.

Die offene Gestaltung des Standes mit Barista-Bar schuf einen einladenden Rahmen für persönliche Begegnungen. Zwischen Produktpräsentationen, Live-Demonstrationen und Fachgesprächen wurde sich intensiv rund um aktuelle Themen der Zahnmedizin ausgetauscht. Besonderes Interesse weckte die Eigenmarke von Henry Schein. Die Besuchenden konnten ausgewählte Produkte direkt kennenlernen und Muster für ihre eigene Praxis mitnehmen.

Ein weiterer Höhepunkt war das Kunden-Event «CONNECT & EDUCATE BERN» am Freitagabend im Schwellenmätteli direkt an der Aare. Der Anlass bot Gelegenheit zum persönlichen Austausch und zum Networking innerhalb der Branche. Darüber hinaus erhielten die Teilnehmenden exklusiven Zugang zu drei Webinaren, die die Themen geführte Implantologie mit VistaSoft Implant & Guide, Hygienemanagement in der Praxis und CAD/CAM-Chairside abdeckten.

Der gemeinsame Messeauftritt zeigte, wie sich die Kompetenzen der Unternehmen ergänzen und Praxen und Labore somit von diesem breit gefächerten Angebot profitieren können. Für individuelle Fragen und weiterführende Gespräche stehen die Spezialisten der drei Unternehmen gerne zur Verfügung. DT

Für individuelle Fragen

abc dental ag
www.abcdental.ch



© abc dental ag



© abc dental ag

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

Is Your Research Shaping
the Future of Dental Science?

NSK Blue Prize

Established with the vision of becoming dentistry's equivalent
of the Nobel Prize, this international award recognizes
groundbreaking research that is helping shape the future of dentistry.

Applications Now Open

Inaugural NSK Blue Prize

Recipients 3 awardees

Prize JPY 10 million for each awardee

Eligibility Open to researchers worldwide

Application Period July 1 – December 20, 2026

A Global Award for Breakthroughs in Dental Science.
The NSK Blue Prize honors researchers whose work has made a significant global impact on the advancement of dental medicine and oral healthcare.

Official Website
nsk-blueprize.com

NSK NAKANISHI
FOUNDATION