

KOSTENLOSER BEGEHUNGS-CHECK

Praxisbegehungen müssen kein Stressfaktor sein. Mit dem kostenlosen Begehungs-Check von Dürr Dental erhalten Zahnarztpraxen durch qualifizierte Medizinprodukteberaterinnen in nur 30 Minuten eine fundierte Einschätzung zentraler hygienerelevanter Abläufe – direkt im laufenden Praxisbetrieb. Ziel ist es, Sicherheit zu schaffen, Zusammenhänge ver-

ständig zu machen und konkrete Verbesserungsmöglichkeiten aufzuzeigen. Geprüft wird die regelkonforme Aufbereitung von ZEG-Aufsätzen sowie der sichere Einsatz von Absaugkanülen, die zuverlässig vor Aerosolen und Reflux aus dem Saugsystem schützen müssen. Mögliche Rückflussrisiken werden identifiziert und durch klare, praxisnahe

Empfehlungen minimiert. Ebenso ist die Aufbereitung thermolabiler Geräte Bestandteil des Checks. Der Begehungs-Check zeigt, wie z.B. Intraoralkameras sicher, materialschonend und regelkonform aufbereitet werden. Ergänzend wird geprüft, ob die Sauganlage die empfohlene Saugleistung von 300 l/min erreicht und damit die Aerosolbildung wirksam verhindert.

Jetzt unnötigen Stress vermeiden & einen kostenlosen Begehungs-Check buchen:

duerrdental.com/begehungs-check

Damit aus „AHH“



ein „AHA“ wird



DÜRR DENTAL SE
www.duerrdental.com

MARKTEINFÜHRUNG B.A. INTERNATIONAL ULTICLEAN UC600L

Das neue Scaler- und Pulverstrahlgerät kombiniert die Ultraschall-Zahnsteinentfernung mit der Pulverstrahlreinigung für supragingivale und subgingivale Anwendungen. Mit bis zu sechs Betriebsmodi unterstützt das Gerät ein breites Spektrum klinischer Anforderungen. Das leichte, rutschfeste Design sowie die integrierte LED-Beleuchtung ermöglichen gute Sichtverhältnisse und

präzises Arbeiten. Der LED-beleuchtete Pulverbehälter erleichtert die Unterscheidung verschiedener Pulver und optimiert so die Workflows. Weitere Ausstattungsmerkmale sind automatische Reinigungszyklen per One-touch-Bedienung, eine mehrsprachige adaptive Benutzeroberfläche, ein duales Heizsystem zur Bereitstellung von warmem Wasser für Ultraschall- und Pul-

verstrahlfunktionen sowie ein Düsen-Design, das einen leiseren Pulverstrahl und damit ein verbessertes Patientenerlebnis ermöglicht.

Zubehör und Prophylaxe-Pulver für das Ulticlean UC600L

Das Ulticlean UC600L wird mit einem umfangreichen Zubehörpaket ausgeliefert, das verschiedene Komponenten der Erstausrüstung umfasst, darunter ein supragingivales und ein subgingivales Handstück, zwei Scaler-Handstücke sowie eine Auswahl an Aufsätzen. Ergänzendes Zubehörteile sind separat erhältlich, darunter ein speziell entwickeltes Cart für den mobilen Einsatz sowie kabelgebundene und kabellose Fußschalter. Darüber hinaus stehen B.A. Prophylaxe-Pulver zur Verfügung.



HENRY SCHEIN
DENTAL DEUTSCHLAND GMBH
www.henryschein-dental.de

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.



KOMPROMISSLOSE FLEXIBILITÄT FÜR EFFIZIENTE BEHANDLUNGSABLÄUFE

Platznehmen, während eine Tragfähigkeit von über 200 Kilogramm zusätzliche Sicherheit bietet. Knickstuhlvarianten unterstützen zudem einen komfortablen Ein- und Ausstieg. Dies ist ein spürbarer Vorteil für Patienten mit eingeschränkter Mobilität.

Die EURUS S1 Cart präsentiert sich als besonders flexibles Behandlungssystem. Der frei stehende Behandlungstuhl und die fest am Stuhl oder am Boden installierte Speifontäne werden dank des dazugehörigen mobilen Carts zum echten Allrounder und passen sich unterschiedlichen Arbeitsstilen und Raumsituationen mühelos an. Ob Links- oder Rechtshänder-Konfiguration: Die EURUS S1 Cart lässt sich schnell und unkompliziert an wechselnde Anforderungen anpassen und bringt so einen Gewinn für effiziente Abläufe und ergonomisches Arbeiten. Das intuitive Touchscreendisplay des Carts bietet den gleichen Funktionsumfang wie die klassische „Über dem

Patienten“-Variante und steuert sämtliche Komponenten von Stuhl über Instrumente und Speibecken bis hin zur OP-Leuchte über eine robuste Verbindung, die je nach Bedarf in drei Längen zur Verfügung steht (2,7 m/4,2 m/6,5 m). Das höhenverstellbare, fahrbare Cart bietet als Holder-Variante mit stehenden Instrumenten maximale Flexibilität, ist äußerst stabil und gleitet dank leichtgängiger Rollen mühelos über jede Art von Untergrund in der Praxis – eine kompromisslos funktionale Lösung mit klarer Ästhetik

Mit der EURUS-Familie eröffnet das japanische Traditionsunternehmen seinen Kunden eine unvergleichliche Vielfalt an Möglichkeiten. Alle Modelle basieren auf einem elektrohydraulischen Antriebsmechanismus, der sanfte, leise Bewegungen ermöglicht. Die niedrige Ausgangshöhe der Patientenstühle erleichtert das

BELMONT TAKARA COMPANY
EUROPE GMBH
www.belmontdental.de

WASSERSICHERHEIT IM GESAMTEN KREISLAUF: MEDENTEX ERWEITERT EXPERTISE

Was vor 40 Jahren mit dentaler Entsorgung begann, führt medentex nun zu einer lückenlosen Lösung für die gesamte Wasserhygiene zusammen. Durch die Kooperation mit Blue Safety wird der Wasserkreislauf geschlossen – vom hygienischen „Input“ am Behandlungsstuhl bis zum rechtssicheren „Output“.

Die Partnerschaft beendet das „Schnittstellen-Chaos“. Während Blue Safety für hygienisch einwandfreies Frischwasser sorgt, garantiert medentex rechtssichere Probenentnahme nach RKI-Standardprozessen. Der Clou: Zeigt ein Wassertest eine Verkeimung, steht sofort die technologische Lösung bereit. Statt nur Probleme zu finden, wird die Lösung direkt mitgeliefert. Dabei setzt medentex auf Eigenkontrolle: Die Probenahme erfolgt unkompliziert durch das Praxisteam, ohne externe Ter-



mine oder Störung des Betriebs. Das sorgt für maximale Gelassenheit und den Fokus auf das Wesentliche: die Arbeit am Patienten.

MEDENTEX GMBH
www.medentex.com

„MEIN GERL.“ ALS NEUE DIGITALE PLATTFORM FÜR PRAXIS UND LABOR

Mit dem Kundenportal „Mein GERL.“ erweitert GERL., einer der führenden Komplettanbieter der Dentalbranche, sein Serviceangebot um eine digitale Plattform, die zentrale Prozesse bündelt und jederzeit verfügbar macht. „Das Portal wurde gezielt entwickelt, um Praxis- und Laborinhaber/-innen sowie ihre Teams im Alltag zu entlasten und administrative Aufgaben deutlich effizienter zu gestalten“, erklärt Inhaber Prof. Dr. Henning Richter.

Ein intuitives Dashboard bietet eine Übersicht über Geräte, Bestellungen, Serviceanfragen und Wartungen. Individuelle Favoriten ermöglichen den schnellen Zugriff auf häufig genutzte Funktionen. Das integrierte Gerätemanagement erlaubt die zentrale Verwaltung aller Geräte. Wartungsprotokolle, Prüftermine und Statusmeldungen sind jederzeit abrufbar.

Darüber hinaus wird „Mein GERL.“ künftig um Funktionen wie

Live-Chat, Aufgabenmanagement, Zeiterfassung, Schichtplanung und ein integriertes QM-Handbuch erweitert.

GERL.
www.gerl-dental.de



Mein GERL.



MODERNE RÖNTGENTECHNOLOGIE MIT ATTRAKTIVEN AKTIONSVORTEILEN

Mit zwei Aktionsangeboten unterstützt orangedental Zahnarztpraxen vom 1. Juli bis 31. Dezember 2026 bei der Modernisierung ihrer Röntgentechnik. Beim Kauf eines Green Xevo DVT erhalten Praxen 10.000 Euro Rückkaufprämie für ihr bestehendes Großröntgengerät, 10 Jahre Protect & Care Garantie inklusive Teilegarantie sowie ein Jahr byzz 11-Wartungsvertrag. Ergänzt wird das Angebot durch moderne DVT-Technologie mit KI-Unterstützung und kostenfreier Altgeräteentsorgung. Das Digitalpaket PaX-i HD+ inklusive 5 Jahren Protect & Care Garantie sowie VSP-Folienscanner oder EzSensor HD ist zum Aktionspreis von 29.900 Euro zzgl. MwSt. erhältlich. Die Aktionen gelten bis 31. Dezember 2026.

ORANGEDENTAL GMBH & CO. KG
www.orangedental.de

MEHR ALS FACTORING: DIE MEDISERV BANK ALS FINANZPARTNER FÜR ZAHNARZTPRAXEN



© Tom Werner – gettyimages.de

Alles aus einer Hand -

Factoring,
Finanzierung,
Geldanlage,
Versicherung.

Steigende Kosten, Investitionen in moderne Praxistechnik und der Ausbau des Leistungsspektrums fordern Zahnarztpraxen wirtschaftlich zunehmend heraus. Gerade bei privatärztlichen Leistungen zählt da eine verlässliche Liquiditätsplanung.

Die mediserv Bank bietet hierfür Factoring als etablierte Lösung: Honorarforderungen werden angekauft und zu 100 Prozent sofort ausgezahlt – unabhängig davon, wann Patienten zahlen. Ausfallrisiko und Forderungsmanagement inklusive Mahnwesen übernimmt die Bank. So gewinnt die Praxis planbare Liquidität für Investitionen, Personal und laufende Kosten.

Dabei macht das Gesamtangebot der mediserv Bank den entscheidenden Unterschied: Als einzige Bank unter den privatärztlichen Abrechnungsstellen in Deutschland bietet sie Zahnarztpraxen neben Factoring auch Finanzierung, Geldanlage und Versicherung für Heilberufe – alles aus einer Hand, mit persönlicher Beratung und individueller Betreuung.

MEDISERV BANK GMBH
www.mediservbank.de



mediservBank

PRÄZISE KONTROLLE FÜR BÄNDER UND KEILE

Garrison Dental Solutions, ein weltweit führender Anbieter restaurativer Dentalprodukte, erweitert sein Instrumentensortiment um das neue Band- & Wedge Instrument (BWI). Die fortschrittliche Pinzette für Bänder und Keile wurde für eine verbesserte Kontrolle, Griffigkeit und Sicherheit bei restaurativen Eingriffen entwickelt. Das Instrument verfügt über eine 45-Grad-Winkelspitze für einen optimierten Zugang zum Seitenzahnbereich sowie speziell entwickelte Greifzähne zur sicheren Platzierung von Bändern und Keilen. Mit einer bis zu 16-fach höheren Griffigkeit (basierend auf internen Tests von Garrison Dental Solutions) im Vergleich zu Stan-

Garrison®



dardpinzetten stellt das BWI eine vielseitige Ergänzung zu bisherigen Pinzetten dar. Das Band- & Wedge Instrument (BWI) ist ab sofort über den Dentalhandel erhältlich.

GARRISON DENTAL
SOLUTIONS, LLC.
garrisondental.com