DENTYTHING:

Materialverwaltung, die den Kopf frei macht

Ein Beitrag von Dorothee Holsten

[WARENWIRTSCHAFT] Sich nicht mehr um die Instrumentenbevorratung kümmern müssen. Wäre das nicht eine wunderbare Erleichterung? Lassen Sie diesen Gedanken einmal in Ruhe sacken und nehmen Sie Einblicke in die Praxis Dr. Wunden + Kollegen in Hillesheim. Dort wurde DENTYTHING in den Arbeitsalltag implementiert. Für Praxisgründerin Dr. Simone Wunden, M. Sc. und ihr Team sichert der Instrumentenschrank reibungslose Behandlungsabläufe, schafft freie Kapazitäten beim Personal und spart Nerven.

Abb. 1: DENTYTHING ist die Rundumsorglos-Lösung für die Materialverwaltung. Damit bekommen Praxen und Labore Kopf und Hände frei für das Wesentliche.

DENTYTHING (Abb. 1) ist ein vollautomatisierter Instrumentenschrank, der selbstständig bestellt. Jedes Produkt hat sein eigenes Fach, sodass ein gezielter Griff genügt. DENTYTHING optimiert durch die digitale Bevorratung den Workflow. Das findet auch Dr. Simone Wunden, Zahnärztin und zertifizierte Implantologin in Hillesheim. Sie kann einen klaren Unterschied in den Praxisabläufen vor und nach der Einführung von DENTYTHING in ihrer Praxis erkennen: „Mittlerweile haben wir in unserer Zahnarztpraxis in der Eifel zehn Behandlungszimmer und 35 Mitarbeiter. Wir entschieden uns für DENTYTHING, weil es die Lagerarbeit einfacher und klarer macht. Wir hatten vorher eine Schublade mit Instrumenten, in der vieles – eigentlich von Wert – einfach nur Platz wegnahm. Und jeder kennt bestimmt die Situation: Dann greife ich doch einmal in die Schublade und halte nur ein leeres Päckchen in der Hand. Seitdem wir mit DENTYTHING arbeiten, ist das nicht mehr passiert. Meine Bevorratungsbeauftragte lächelt mich nur noch verschmitzt an und sagt: Alles da!“

Abb. 2: Entnahmen und Einbuchungen werden direkt am DENTYHTING-Tablet eingegeben.

Ordnung, Wirtschaftlichkeit, freie Kapazitäten:
Dieser QR-Code führt zu allen Vorteilen, die DENTYTHING in eine Praxis einführt.

Infos zum Unternehmen

*Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

Abbildungen: © Komet Dental Gebr. Brasseler GmbH & Co. KG

© Dr. Simone Wunden

„Wir haben uns für DENTYTHING entschieden, weil wir die meisten Rosen- und Diamantbohrer bei Komet Dental bestellen. Die habe ich jetzt immer in einer definierten Menge vorrätig und muss nichts im Voraus bezahlen."

Ordentlich und wirtschaftlich

Mit DENTYHTING werden also Kapazitäten frei – Zeit, die die für die Bevorratung verantwortliche Assistenz bisher benötigte, um Nachbestellungen zu tätigen. DENTYTHING erkennt selbst, wenn Vorräte zur Neige gehen und bestellt selbstständig nach. Melissa, Assistenz und Prophylaxekraft bei Dr. Simone Wunden, ist froh, dass das Auffinden, Identifizieren und Durchzählen von Instrumenten endlich ein Ende hat: „Durch DENTYTHING haben wir nun die Sicherheit und den Überblick. Man hat beim ganzen Team die Erleichterung gemerkt. Die Handhabung von DENTYTHING ist leicht zu erlernen: Einfach das Fach aufmachen, das Produkt entnehmen und die Anzahl am Tablet anklicken, fertig (Abb. 2)!" Die Kombination aus Ordnungssystem und digitaler Warenwirtschaft ist bei DENTYTHING einmalig. Der Schrank funktioniert wie ein Konsignationslager: Bezahlt wird nur, was tatsächlich verbraucht wird. Durch den automatischen Bestellprozess sinken die Kapitalbindung und Prozesskosten. Gleichzeitig dürfen Zahnärzt/-innen und ihre Teams sicher sein, dass die Mischung der Instrumente die Produktivität und Effizienz am Behandlungsstuhl optimiert. Stefanie, Prophylaxekraft bei Dr. Simone Wunden, fasst die positive Veränderung seit Einführung in folgende Worte: „Die Erwartung an DENTYTHING war, dass uns damit Arbeit abgenommen und Zeit gespart wird. Die können wir jetzt anderweitig einsetzen. DENTYTHING arbeitet für uns mitwissend. Und wenn wir dadurch pünktlich in den Feierabend gehen können, ist das eine schöne Sache." ■

Weitere Infos auf **kometstore.de**.

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

ANZEIGE

DAS ÄNDERT SICH AB NOVEMBER:

ZAHNARZT-RATENZAHLUNG!

Zum 20.11.26 bringt die Verbraucherkreditrichtlinie strengere Regeln für Ratenzahlungen – auch für zinsfreie.

Bietet Ihre Zahnarztpraxis Ratenzahlung an? Dann sollten Sie wissen, was jetzt für Ihre Praxis gilt!

Kostenloses Webinar: Zahnarzt-Ratenzahlung Das ändert sich ab November!

DO, 12.11.2026 · 18:30 UHR
MICHAEL WAGNER
Fachanwalt für Medizin-, Bank- und Kapitalmarktrecht
medavo GmbH Rechtsanwaltsgesellschaft

JETZT GRATIS ANMELDEN! →

ZA – Weil jede Praxis zählt.

ZA Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft Düsseldorf AG
Werftstraße 21 | 40549 Düsseldorf | www.die-za.de