



## Tradition, Event, sinnvoll investierte Lebenszeit

Dr. Martin Rickert, Vorsitzender des Verbandes der Deutschen Dental-Industrie (VDDI)  
Foto: Koelnmesse

# Die Nase vorn – auf der Internationalen Dental-Schau können Sie nur gewinnen!

Die Internationale Dental-Schau (IDS) spiegelt schon seit 1923 die aktuellen Trends in unserer Branche wider und Generationen von Zahnärzten und Zahntechnikern haben sie besucht. Ich kann Ihnen nur empfehlen: Gönnen Sie sich selbst und Ihrem Team dieses Erlebnis von geballter Intensität. Es handelt sich hier aber nicht nur um eine ehrwürdige Tradition oder nur um ein modernes Event, sondern um eine vor mehr als achtzig Jahren wie heute ökonomisch sinnvolle Investition Ihrer wertvollen Zeit.

Wie lange arbeiten Sie an einer Behandlungseinheit? Zehn, zwanzig Jahre? Auf der IDS haben Sie von mehr als zwanzig namhaften Anbietern auf überschaubarem Raum eine Vielzahl von Varianten zur Auswahl. Sind Sie Linkshänder? Behandeln Sie viele Senioren oder Kinder? Möchten Sie in zwanzig Jahren dank einer ergonomischen Arbeitshaltung körperlich topfit sein wie heute? Zielgenauer können Sie Ihre Praxisausstattung gar nicht finden, als wenn Sie zwischen den Alternativen in Köln genau die richtige aussuchen. Die ausstellenden Industrieunternehmen sind jetzt schon gespannt, welches ihrer aktuellen Produkte Ihrem kritischen Blick genügt!

Das war aber nur ein klassisches Beispiel zum Warmwerden. Vielleicht möchten Sie selbst bestimmen, wie Ihre Praxis in zwei bis fünf Jahren aussehen könnte. Und mit dem Anteil der Digitalisierung steigt auch das Tempo der Veränderung in der Zahnheilkunde. Ein regelmäßiges Update Ihres Informationsstandes auf dem „State of the Art“ versteht sich von selbst. Ob es sich um Oralscanner handelt, um CAD/CAM-Equipment für Praxis und Labor – auf der IDS finden Sie alles auf einen Blick.

Es ist diese einzigartige Informationsdichte, welche Sie Ihre Entscheidungen sicherer treffen lässt. Und das zahlt sich meist schon in ein bis drei Jahren in der Betriebskostenrechnung aus.

Einen Schritt weiter geht, wer seinen Blick auch auf die aktive Seite der Bilanz richtet. Denn mit der Digitalisierung in Diagnostik und Prothetik sowie mittelfristig mit der Biologisierung der Zahnheilkunde werden ganz neue Geschäftsmodelle attraktiv. Die IDS bringt Sie als Praxisinhaber mit Zahntechnikern, Industriestrategen und Entwicklern sowie Handelspartnern zusammen. Eigenfertigung und Outsourcing, neue fachliche Schwerpunkte und Praxis-Shop, die Bildung innovativer Netzwerke – all dies wird in Köln intensiv wie nirgends sonst diskutiert. Wer vom 22. bis zum 26. März 2011 hierherkommt, wird zum Zeitpunkt der IDS 2013 die Nase vorn haben!

**In Diesem Sinne: Herzlich willkommen in Köln!**

Ihr  
Dr. Martin Rickert

# RECIPROC®

one file endo



Besuchen Sie uns  
auf unserem Stand!

Halle 14.1  
Stand B 50/C 51



## Professionelle Aufbereitung – so einfach wie noch nie!

- **Weniger Arbeitsschritte** ▶ konische Greater-Taper-Aufbereitung mit nur einem Instrument
- **Sichere Anwendung** ▶ selbst stark gekrümmte und enge Kanäle können einfach aufbereitet werden
- **Bequeme Einmalverwendung** ▶ kein Reinigen, kein Sterilisieren

Weitere Informationen zu unserem RECIPROC® System unter  
▶ [www.RECIPROC.com](http://www.RECIPROC.com)

VDW GmbH  
Bayerwaldstr. 15 • 81737 München  
Tel. +49 89 62734-0 • Fax +49 89 62734-304  
[www.vdw-dental.com](http://www.vdw-dental.com) • [info@vdw-dental.com](mailto:info@vdw-dental.com)



Endo Einfach Erfolgreich®

