



## „Eine gigantische Frühlingswoche mit sehr guten Ergebnissen“

Werner Schmitz, Inhaber und Geschäftsführer

■ **Unser absolutes Highlight** war unbestritten die neue Ritter KFO-Behandlungseinheit auf Basis unseres Format C plus Konzeptes. Das klassische und klare Design kombiniert mit dem hervorragendem Preis-Leistungs-Verhältnis ist bei den Zahnärzten mit kieferorthopädischem Schwerpunkt richtig gut angekommen.

Ferner ist das mobile Röntgengerät Port-XIII ein Publikumsmagnet gewesen. „Ist ja toll, und damit kann man Röntgen? Das sieht ja aus wie ein großer Fotoapparat!“, meinten viele der Besucher. In der Tat wurde das Port-XIII für den mobilen Einsatz, z.B. Altenheimen und Hausbesuchen, konzipiert. Der Zahnarzt kann vom Stativ Röntgenbilder genau wie in der Praxis mit den gewohnten Einstellmöglichkeiten aufnehmen. Mit einem Preis von 3.490 EUR (zzgl. MwSt.) ein richtiger „Messereenner“. Ergänzt wurden die Neuheiten durch zwei komplett neue Behandlungseinheiten, die erstmalig gezeigt wurden. Der neue Contact Ultra-Lite steht dabei für ein Maximum an Leistung bei einem Minimum an Preis. Die IDS eignet sich immer sehr gut, um Meinungen über neue Produkte einzuholen. So war das Feedback zur neuen Patientenliege des ContactLite Comfort



austausch erfreuen. Die IDS und damit Köln war für uns – wie immer – ein wichtiges und tolles Ereignis. Es war ein bisschen so wie das Wetter: eine gigantische Frühlingswoche mit vielen neuen Kontakten, sehr guten Ergebnissen und Perspektiven, angefangen von neuen Händlern bis hin zu konkreten Aufträgen.

Die künftige Entwicklung des Gesamtmarktes für unsere Produkte schätzen wir sehr positiv ein, da wir als flexibles und schnell reagierendes Unternehmen mit unserer vielseitigen Produktpalette sehr gut aufgestellt sind. Wir haben für unsere internationalen

Kunden auch erstmalig Ritter Implantate und Ritter Instrumente vorgestellt – und trotz der vielen Implantathersteller war das Interesse riesig! Wir werden diese Geschäftszweige weiter ausbauen. Wir haben auch festgestellt, dass die Nachfrage nach Ritter-Behandlungseinheiten nach Veränderung verlangt, um den deutschen Markt optimal zu befriedigen. Wir freuen uns auf die Zukunft! <<



durchweg positiv und sehr aufschlussreich. Abgerundet wurde das Ritter-Produktportfolio um Ritter America Behandlungseinheiten für den internationalen Markt sowie Kompressoren, Absauganlagen, Autoklaven und Sterilisationszubehör, die ebenfalls ein hohes Besucherinteresse auf sich zogen.

Alles in allem konnten sich unsere Besucher auf der diesjährigen IDS bei einem frischen Glas Kölsch an vielen Innovationen und einem regen Informations-

