

Sanavis Group (Sycotec GmbH & Co. KG, SciCan GmbH, MICRO-MEGA Endodontics)

„Die Qualität der Fachbesuche und der Gespräche war sehr hoch“

Dr. Martin Rickert, Geschäftsführender Gesellschafter



■ **Wir konnten eine Fülle an Produkten** und auch Neuheiten präsentieren. Zu letzteren gehörten u.a. der Schnell-Sterilisator Statim G4, der mit einem stark erweiterten Funktionsumfang präsentiert wurde. Auch der Thermodesinfektor Hydrim fand großes Interesse, da dieser genau die Anforderungen bestehender Regularien und Vorschriften erfüllt. Das Handstück-Reinigungs- und Pflegegerät Statmatic Plus begeisterte viele Fachbesucher, da es speziell für die Innenreinigung von Hand- und Winkelstücken sowie Turbinen entwickelt wurde und einen validierten Prozess darstellt. Dies zu einem sehr günstigen Preis, der in Kombination mit unserem Schnellsterilisator eine sehr flexible, sichere und wirtschaftliche Aufbereitung von Hand- und Winkelstücken garantiert. Weiterhin zeigten wir die neuen Mikro-Motoren E-Statim Advance, E-Statim Prep sowie eine neue Spindel u.a. für die CAD/CAM-Bearbeitung. Im Endo-Bereich konnten wir ein neues System zur Wurzelkanal-Füllung (Revo-S Obturation) und das EndoAce/EndoAce Torque als Antriebe für die Wurzelkanal-Aufbereitung präsentieren. Dies alles zusätzlich zu unseren bewährten Produkten, wie z.B. Statim-Sterilisatoren, Statis-Instrumenten, Optim-Oberflächendesinfektion und Revo-S NiTi-Feilen.

Die Resonanz der Fachbesucher auf der IDS bezüglich unseres Auftritts und unserer Produkte war hervorragend. Alle Marktteilnehmer haben uns einen starken und gelungenen Auftritt bescheinigt. Sowohl das Stand-Design, der Gesamtaufbau als auch die Produktpräsentationen kamen sehr gut an.

Ich kann, so glaube ich, ohne Übertreibung sagen, dass der Auftritt unserer drei Firmen unter dem Dach der Sanavis



Group ein überwältigender Erfolg war. Die Teams aller drei Firmen haben eine überragende Arbeit abgeliefert. Die IDS als Gesamtveranstaltung hat natürlich ihren Beitrag dazu geleistet, denn auch hier konnte ein Wachstum gegenüber der Vorveranstaltung verzeichnet werden. Die Qualität der Fachbesuche und der Gespräche war sehr hoch. Besonders hervorzuheben ist auch der hohe Anteil internationaler Besucher, die ebenfalls mit gezielten Themen auf uns zugekommen sind. Somit hat diese IDS wieder einmal einen deutlichen Schritt zu mehr Attraktivität für die gesamte Branche getan, und dies spiegelte sich auch für unsere Firmen wider.

Die Zeichen stehen insgesamt klar auf Wachstum. Dies zeigt sich bei allen Produktbereichen unserer Firmen bereits im ersten Quartal dieses Jahres. Der Verlauf und die Resonanz auf der IDS bestärken uns in unseren Erwartungen, dass die verbleibenden drei Quartale ebenfalls Wachstum im Vergleich zum Vorjahr bringen werden. Mit den Themen Praxishygiene, Dentale Antriebstechnik und Endodontie sind wir strategisch in Bereichen unserer Dentalbranche platziert, die sicherlich noch einiges Potenzial nach oben haben.

Bereits zur IDS hatten wir einige Sonderangebote, die bis zum 30. Juni 2011 gültig sind. Im Bereich Hygiene zählen hierzu unter anderem: Rückkaufaktionen für Autoklaven und Thermodesinfektoren sowie attraktive Kombi-Angebote für sich ergänzende Geräte zur idealen Instrumentenaufbereitung. Auch für die Endodontie haben wir interessante Angebots-Pakete für die einfache und sichere Wurzelkanalaufbereitung und -füllung geschnürt. <<

