

# IDS-Gewinnüberraschung in der Praxis

| Monique Kohler-van Hees

Die Firma Stoma Dentalsysteme veranstaltete während der diesjährigen IDS in Köln ein Gewinnspiel. Tina Storz-Mazzeo, Geschäftsführerin des Familienunternehmens, übernahm die Gewinnziehung und Martin Mazzeo, Leiter der Abteilungen Marketing und Produktmanagement, freute sich nun, den ersten drei Gewinnern ihre Preise persönlich zu überreichen.

In Absprache mit ihrem Chef, wurde Michaela Erdle aus der Praxis Dr. Klaus Rübmann in Memmingen mit dem Hauptgewinn, einem iPad 2, überrascht. Frau Erdle ist fortgebildete zahnmedizinische Fachangestellte im Bereich Prophylaxe und seit einigen Jahren mit großem Engagement verantwortlich für die Materialbestellung. Seit ihrer Ausbildung vor 16 Jahren

kennt sie stoma®-Instrumente. Zahnarzt Dr. Rübmann bietet das gesamte Spektrum der Zahnmedizin an und setzt stoma®-Instrumente in allen Bereichen ein. Vor 16 Jahren erlangte er die Zertifizierung der Implantologie und führt viele Operationen in diesem Bereich durch.

Über den zweiten Gewinn freute sich Dr. Franz-Rudolf Hoffmann in Konz. Zusammen mit stoma®-Beraterin Elke Goedecke überreichte Martin Mazzeo ihm einen iPod classic. Dr. Hoffmann lernte stoma® während seiner Assistenzzeit in Trier kennen. In seiner Praxis werden die bewährten Instrumente in allen Bereichen verwendet. Dass stoma® laut Dr. Hoffmann immer sehr innovative Produkte auf den Markt gebracht hat, hat seinen Entschluss, weiterhin auf stoma®-Instrumente zu setzen, bestätigt. „Die Beratung vor Ort ist ganz entscheidend“, so Dr. Hoffmann, „man kann sich die Instrumente vor dem Kauf ansehen und in die Hand nehmen.“

Einen iPod nano konnte die Drittplatzierte Anne Kardenbach aus der Gemeinschaftspraxis Kardenbach in Göllheim entgegennehmen. Sie startete

ihre zahnärztliche Karriere in der Praxis ihres Vaters, der seit über 30 Jahren mit stoma®-Instrumenten arbeitet und diese seiner Tochter weiterempfahl. Zusammen mit ihrem Mann eröffnete Frau Kardenbach 2009 eine moderne und breit aufgestellte Zahnarztpraxis, die ihren Patienten das gesamte Spektrum der Zahnmedizin, von der Prophylaxe über die ästhetische Zahnerhaltung bzw. Zahnersatz bis hin zur Implantologie bietet.

Wichtige Kriterien, die bei allen Gewinnern eine große Rolle hinsichtlich der Kaufentscheidung spielen, sind u.a. der selbstverständliche Service, die fachlich fundierte Beratung vor Ort und Betreuung durch die Beraterin oder den Berater. Entscheidend sind außerdem das gute Preis-Leistungs-Verhältnis sowie die Zuverlässigkeit und Langlebigkeit der Instrumente.



Oben: Tina Storz-Mazzeo, Geschäftsführerin des Familienunternehmens Stoma, und Martin Mazzeo, Leiter der Abteilungen Marketing und Produktmanagement, bei der Gewinnziehung. Unten: Gewinnübergabe in der Praxis Rübmann in Memmingen. stoma®-Berater Arno Fuhrmann, Gewinnerin Michaela Erdle, stoma®-Marketingleiter Martin Mazzeo und Praxisinhaber Dr. Klaus Rübmann (v.l.n.r.)

## kontakt.

**Stoma – Storz am Mark GmbH –  
Dentalsysteme GmbH & Co. KG**

Emminger Straße 39  
78576 Emmingen-Liptingen  
Tel.: 0 74 65/92 60 70  
E-Mail: sam@stoma.de  
www.stoma.de

BRITE VENEERS®

## Smile Design – mit non-prep Veneers der schmerzlosen Alternative für zufriedene Patienten

Zertifizierungskurs (9 Fortbildungspunkte)



vorher



10  
Veneers in  
1 Stunde



nachher

Erlernen Sie die **einfache Handhabung** des revolutionären BriteVeneers® non-prep Systems zum Wohle Ihrer Patienten und Ihrer Praxis

### Vorteile für Ihre Patienten

- schmerzfrei – keine Spritze
- schonend – keine Entfernung gesunder Zahnschubstanz
- schnell – keine Provisorien
- strahlend – einfach schöne Zähne

### Vorteile für Ihre Praxis

- attraktive Neupatienten/Praxisumsatzsteigerung
- überregionale Marketing- und Werbeunterstützung
- breit gefächertes non-prep Veneersystem
- einfache Möglichkeit der Form- und Farbveränderung

In einer kleinen Arbeitsgruppe erleben Sie die Anwendung des BriteVeneers®-Systems bei der Komplettbehandlung durch den zahnärztlichen Trainer. Zusätzliche Sicherheit können Sie durch die Teilnahme am Hands-on Kurs gewinnen, indem Sie selbstständig einen kompletten Veneerbogen, sowie ein Einzel Veneer am Phantomkopf platzieren.

Wählen Sie individuell nach dem Anspruch Ihrer Patienten das passende Veneersystem

#### BriteVeneers® One-Step ceramic

Zeitersparnis mit der  
patentierten Tray-Technologie  
100% Keramik

#### BriteVeneers® handcrafted ceramic

individuelle Kreation mit maximalen  
Transluzenz- und Farbvariationen  
100% Keramik

NEU  
BriteLays  
BriteCrowns  
BriteAligner

### Kurse 2011

München

17.09. od. 19.11.11

Wien

15.10.11

Berlin

22.10. od 03.12.11

Düsseldorf

29.10.11

Kursdauer: 10.00–16.00 Uhr 1. Teil: Theoretische Einführung in das BriteVeneers®-System • 2. Teil: Demonstrationsbehandlung am Phantomkopf • 3. Teil: 16.00–18.00 Uhr Hand-on Kurs Einsatz von 6 Veneers am Phantomkopf durch jeden Teilnehmer (fakultativ)

MELDEN  
SIE SICH  
JETZT AN!

Tel.: +49-3 41/9 60 00 60 · Fax: +49-3 41/4 84 74 600 · E-Mail: [info@brite-veneers.com](mailto:info@brite-veneers.com) · [www.brite-veneers.com](http://www.brite-veneers.com)

Die Veranstaltung entspricht den Leitsätzen und Empfehlungen der KZBV einschließlich der Punktebewertungsempfehlung des Beirates Fortbildung der BZÄK und der DGZMK. **9 Fortbildungspunkte** (Teil 3)