IDS-Gewinnüberraschung in der Praxis

| Monique Kohler-van Hees

Die Firma Stoma Dentalsysteme veranstaltete während der diesjährigen IDS in Köln ein Gewinnspiel. Tina Storz-Mazzeo, Geschäftsführerin des Familienunternehmens, übernahm die Gewinnziehung und Martin Mazzeo, Leiter der Abteilungen Marketing und Produktmanagement, freute sich nun, den ersten drei Gewinnern ihre Preise persönlich zu überreichen.

In Absprache mit ihrem Chef, wurde Michaela Erdle aus der Praxis Dr. Klaus Rüßmann in Memmingen mit dem Hauptgewinn, einem iPad 2, überrascht. Frau Erdle ist fortgebildete zahnmedizinische Fachangestellte im Bereich Prophylaxe und seit einigen Jahren mit großem Engagement verantwortlich für die Materialbestellung. Seit ihrer Ausbildung vor 16 Jahren kennt sie stoma®-Instrumente. Zahnarzt Dr. Rüßmann bietet das gesamte Spektrum der Zahnmedizin an und setzt stoma®-Instrumente in allen Bereichen ein. Vor 16 Jahren erlangte er die Zertifizierung der Implantologie und führt viele Operationen in diesem Bereich durch.

Über den zweiten Gewinn freute sich Dr. Franz-Rudolf Hoffmann in Konz. Zusammen mit stoma®-Beraterin Elke Goedecke überreichte Martin Mazzeo ihm einen iPod classic. Dr. Hoffmann lernte stoma® während seiner Assistenzzeit in Trier kennen. In seiner Praxis werden die bewährten Instrumente in allen Bereichen verwendet. Dass stoma® laut Dr. Hoffmann immer sehr innovative Produkte auf den Markt gebracht hat, hat seinen Entschluss, weiterhin auf stoma®-Instrumente zu setzen, bestätigt. „Die Beratung vor Ort ist ganz entscheidend", so Dr. Hoffmann, „man kann sich die Instrumente vor dem Kauf ansehen und in die Hand nehmen."

Einen iPod nano konnte die Drittplatzierte Anne Kardenbach aus der Gemeinschaftspraxis Kardenbach in Göllheim entgegennehmen. Sie startete ihre zahnärztliche Karriere in der Praxis ihres Vaters, der seit über 30 Jahren mit stoma®-Instrumenten arbeitet und diese seiner Tochter weiterempfahl. Zusammen mit ihrem Mann eröffnete Frau Kardenbach 2009 eine moderne und breit aufgestellte Zahnarztpraxis, die ihren Patienten das gesamte Spektrum der Zahnmedizin, von der Prophylaxe über die ästhetische Zahnerhaltung bzw. Zahnersatz bis hin zur Implantologie bietet.

Wichtige Kriterien, die bei allen Gewinnern eine große Rolle hinsichtlich der Kaufentscheidung spielen, sind u.a. der selbstverständliche Service, die fachlich fundierte Beratung vor Ort und Betreuung durch die Beraterin oder den Berater. Entscheidend sind außerdem das gute Preis-Leistungs-Verhältnis sowie die Zuverlässigkeit und Langlebigkeit der Instrumente.

Oben: Tina Storz-Mazzeo, Geschäftsführerin des Familienunternehmens Stoma, und Martin Mazzeo, Leiter der Abteilungen Marketing und Produktmanagement, bei der Gewinnziehung. Unten: Gewinnübergabe in der Praxis Rüßmann in Memmingen. stoma®-Berater Arno Fuhrmann, Gewinnerin Michaela Erdle, stoma®-Marketingleiter Martin Mazzeo und Praxisinhaber Dr. Klaus Rüßmann (v.l.n.r.)

kontakt.

Stoma – Storz am Mark GmbH – Dentalsysteme GmbH & Co. KG
Emminger Straße 39
78576 Emmingen-Liptingen
Tel.: 0 74 65/92 60 70
E-Mail: sam@stoma.de
www.stoma.de

BRITE VENEERS®

Smile Design – mit non-prep Veneers
der schmerzlosen Alternative für zufriedene Patienten

Zertifizierungskurs (9 Fortbildungspunkte)

Erlernen Sie die **einfache Handhabung** des revolutionären BriteVeneers® non-prep Systems zum Wohle Ihrer Patienten und Ihrer Praxis

Vorteile für Ihre Patienten

- schmerzfrei – keine Spritze
- schonend – keine Entfernung gesunder Zahnsubstanz
- schnell – keine Provisorien
- strahlend – einfach schöne Zähne

Vorteile für Ihre Praxis

- attraktive Neupatienten/Praxisumsatzsteigerung
- überregionale Marketing- und Werbeunterstützung
- breit gefächertes non-prep Veneersystem
- einfache Möglichkeit der Form- und Farbveränderung

In einer kleinen Arbeitsgruppe erleben Sie die Anwendung des BriteVeneers®-Systems bei der Komplettbehandlung durch den zahnärztlichen Trainer. Zusätzliche Sicherheit können Sie durch die Teilnahme am Hands-on Kurs gewinnen, indem Sie selbständig einen kompletten Veneerbogen, sowie ein Einzel Veneer am Phantomkopf platzieren.

Wählen Sie individuell nach dem Anspruch Ihrer Patienten das passende Veneersystem

BriteVeneers®
One-Step ceramic
Zeitersparnis mit der patentierten Tray-Technolgie
100 % Keramik

BriteVeneers®
handcrafted ceramic
individuelle Kreation mit maximalen Transluzenz- und Farbvariationen
100 % Keramik

NEU
BriteLays
BriteCrowns
BriteAligner

Kurse 2011

München	Wien	Berlin	Düsseldorf
17.09. od. 19.11.11	15.10.11	22.10. od 03.12.11	29.10.11

Kursdauer: 10.00–16.00 Uhr 1. Teil: Theoretische Einführung in das BriteVeneers®-System • 2. Teil: Demonstrationsbehandlung am Phantomkopf • 3. Teil: 16.00–18.00 Uhr Hand-on Kurs Einsatz von 6 Veneers am Phantomkopf durch jeden Teilnehmer (fakultativ)

MELDEN SIE SICH JETZT AN!

Tel.: +49-3 41/9 60 00 60 · Fax: +49-3 41/4 84 74 600 · E-Mail: info@brite-veneers.com · www.brite-veneers.com

Die Veranstaltung entspricht den Leitsätzen und Empfehlungen der KZBV einschließlich der Punktebewertungsempfehlung des Beirates Fortbildung der BZÄK und der DGZMK. **9 Fortbildungspunkte** (Teil 3)