

Planung und Innenarchitektur

Praxisübernahme: Darauf kommt es an!

Eine Praxisübernahme bringt für Existenzgründer ganz besondere Herausforderungen mit sich. Denn im Gegensatz zu einer Neugründung übernimmt der Praxis-Abnehmer nicht nur die Praxisräume, sondern meistens auch die Patienten seines Vorgängers. Und die sind an die bisherige Praxis und ihren Service gewöhnt. Wie aber schafft man den Spagat zwischen bestehendem und eigenem Praxiskonzept? Und wie spiegelt sich das in der Praxisgestaltung wider?

Fernanda Dias/Offenbach, Heide C. Mühlmeister-Krause/Hannover

n Bei einer Praxisübernahme ist es wichtig, dass sich sowohl Praxis-Abgeber als auch -Übernehmer im Konzept wiederfinden, denn der bisherige Inhaber führte bis dahin die Praxis erfolgreich und hat der

Zahnarztpraxis seine individuelle und persönliche Note gegeben. Der Übernehmer ist in den meisten Fällen deutlich jünger – er kommt aus einer anderen Generation mit anderen Werten und Ansprü-

chen, die er in sein Praxiskonzept mit einfließen lassen möchte. Der Patient hingegen verbindet mit der Praxis ein bestimmtes Bild und auch eine bestimmte Behandlungsqualität, die er nicht missen möchte.



Praxiskonzept als Weiterentwicklung

Diese Anforderungen kann ein Praxis-Übernehmer mit seiner Planung gezielt berücksichtigen. Das neue Konzept setzt dabei auf Bestehendes und entwickelt dies konsequent weiter. Es ist demnach keine komplette Wendung, denn das könnte die Stammpatienten verschrecken.

Die Entwicklung des Praxiskonzeptes sollte sich zudem auch in der Gestaltung wiederfinden. Optimal ist es, wenn sowohl die treuen, langjährigen Patienten der Praxis angesprochen sowie ausgewählte neue Zielgruppen neugierig gemacht und begeistert werden. Doch worauf genau muss bei der Planung und Innenarchitektur einer Praxisübernahme geachtet werden? Aus unserer Sicht ist es wichtig, dass bewährte Elemente in das neue Praxiskonzept integriert werden.

Durch die Neugestaltung der Praxis, lässt sich der Generationswechsel gegenüber dem Patienten besonders gut darstellen. Dabei gilt es, Bewährtes fort-



ausreichend Spielraum zu lassen. Der Behandlungsschwerpunkt Parodontologie des Juniors spricht außerdem eine neue Zielgruppe an.

Authentizität

Auch ist großer Wert darauf zu legen, dass der Praxisinhaber und die Praxisgestaltung authentisch sind und sich vom Mitbewerber unterscheiden. Pauschale Tipps wie „ein Boden in Holzoptik bringt eine angenehme Atmosphäre und ist daher ideal“ sind eher kritisch – weil zu allgemein – zu betrachten. Eine Bestandsaufnahme der Praxis und eine individuelle Bedarfsanalyse sind daher die besten Voraussetzungen für eine erfolgreiche Praxisplanung. Die passenden Farben und Materialien entwickeln sich

erst aus dem individuellen Konzept und in persönlichen Gesprächen.

Für all diese erfolgskritischen Aspekte einer gekonnten Praxisübernahme finden Sie im Fachhandel den richtigen Partner. Wir freuen uns auf Ihre persönlichen Herausforderungen. <<

>> **KONTAKT**

Pluradent AG & Co KG

Kaiserleistraße 3
63067 Offenbach
Tel.: 0 69/8 29 83-0
www.pluradent.de

zuführen, gewachsenes Vertrauen zu bestätigen und trotzdem moderne, zeitgemäße Elemente einzubringen. Ein Anstrich der Wände reicht da meist nicht aus. Arbeitsabläufe in der Praxis und die Stilelemente der Architektur haben sich in den vergangenen Jahren gravierend verändert. Diese müssen in die Planung der Praxis einfließen. Durch eine Umstrukturierung des Empfangsbereiches, Änderung der Atmosphäre im Wartebereich, frische Farben und optimales Licht kommen neue Eindrücke in die Räume, die den alten und den neuen Patienten gleichermaßen ansprechen.

Neues kommt – Bewährtes bleibt

Ein schönes Beispiel ist eine Praxisübernahme, bei der der Sohn die Praxis der Mutter übernimmt. Dabei wird die Praxis nun als Zwei-Generationen-Praxis geführt. Mit dem weiterentwickelten Konzept bietet die Praxis nun dem Patienten in der gewohnten Lage das vertraute Praxisteam sowie langjährig bewährte und neue Technologien der Zahnheilkunde an. So wurde digitales Röntgen mit reduzierter Strahlenbelastung für den Patienten, CEREC CAD/CAM-System und verlängerte Öffnungszeiten für Berufspendler eingeführt. Zudem wurde ein neues Farbkonzept entwickelt und die Nutzung der Räume teilweise geändert. Bei dieser Praxis war es besonders wichtig, die liebevolle Gestaltung der Praxis durch die Mutter womöglich zu erhalten, aber auch den Ideen des Sohnes

ANZEIGE



INFRATRONIC SOLUTIONS
we think globally

VARIO - Schranksysteme
Innovativ, individuell und immer variabel



FACH DENTAL
SÜDWEST 2011

Besuchen Sie uns:
Halle 4
Stand 4C94

Weinmann GmbH
Frankenstraße 6
63776 Mömbris

Tel: 06029 / 99 303-0
Fax: 06029 / 99 303-29