

Neue Spitze bei Kerr

Rainer Zoppke jetzt Country Manager

Rainer Zoppke kennt den Dentalmarkt seit mehr als 20 Jahren und war in mehreren namhaften Unternehmen mit den unterschiedlichsten



Managementaufgaben betraut. Zuletzt verantwortete er als Sales Director den Vertrieb bei Sybron Implant Solutions für Deutschland.

Nach der Zusammenführung der zuletzt fusionierten Firmen Implant Direct und Sybron Implant Solutions begleitete er das neue Vertriebsteam und die Adaption der internationalen Vertriebsstrategie auf die hiesigen Marktstrukturen. Nun wechselt Rainer Zoppke innerhalb der Sybron-Gruppe und leitet das Geschäft der Kerr GmbH in Deutschland und Österreich. „Wir sind sicher, mit Rainer Zoppke den richtigen Manager für diese wichtige Aufgabe gefunden zu haben. Seine Fähigkeiten und seine Erfahrung prädestinieren ihn dafür, bei Kerr den eingeschlagenen Weg erfolgreich fortzusetzen, wegweisende Akzente zu setzen und die gesteckten Ziele zu erreichen“, so Michele Puttini, Managing Director Sales Europe Kerr Hawe SA. [DI](http://www.kerr.de)

www.kerr.de

Horizontenwechsel

Rolf Wangler arbeitete 30 Jahre für die DENTSPLY Familie, im Juli ging er in den Ruhestand. Nachfolger wurde Jochen Bohnes. Von Johannes Eschmann, Dental Tribune Schweiz.



Seit 1997 war Rolf Wangler Ansprechpartner von DENTSPLY Maillefer für die Zahnärzte in der Schweiz und Österreich. Dabei lernte er die Unterschiede zwischen Privat- und Kassenmedizin kennen. Keine Frage, welches System er für effizienter hält. Eine sorgfältige Endo ist seiner Meinung nach mit den limitierten Vorgaben der Kassenmedizin nicht zu machen. Wie so oft, ist billig am Ende teuer.

Zufrieden in den Ruhestand

Wanglers Karriere war geprägt durch die Einführung der Nickel-Titan-Feile „ProFile“, die den Zahnärzten neue Wege der Aufbereitung ermöglichte. Mit Einführung der „ProTaper“ vor zehn Jahren vereinfachte sich das Protokoll wesentlich.

dann sehen wir weiter. Ein Berufsleben lang Dental – da ist ein Wechsel des Horizonts angesagt“, sagte Rolf Wangler und lenkte das Gespräch auf seinen Nachfolger.

Kooperation mit Universitäten

Jochen Bohnes kann ebenfalls 20 Jahre Dentalerfahrung nachweisen. In den vergangenen Jahren arbeitete Bohnes für Morita in der Schweiz und Europa. Jetzt konzentriert sich der Endo-Spezialist auf die beiden Alpenländer. Was wird er ändern? „Nicht viel, Rolf Wangler hat mir ein hervorragend bestelltes Feld übergeben.“ Endo ist für Bohnes ein Wachstumsmarkt. Die Unterstützung der Anwender, Schulungen und Vermittlung von Basiswissen in den Depots sieht er als vordringliche Aufgabe.



Foto: Johannes Eschmann, Dental Tribune Schweiz

Jochen Bohnes freut sich auf seine neue Aufgabe bei DENTSPLY Maillefer und Rolf Wangler darüber, dass er beruhigt in Pension gehen kann.

Kurz vor seiner Pensionierung konnte Rolf Wangler auf dem Endo-Kongress in Zug, Schweiz, das Single-Instrumenten-System „WaveOne“ präsentieren. „Mein letzter Streich“, so Wangler. „Jetzt gehe ich dankbar und zufrieden in den Ruhestand.“ Und was kommt danach, wollten wir wissen? „Jetzt genieße ich erst einmal meine neuen Freiheiten, gehe mit meiner Partnerin auf Reisen und

Die Arbeit mit den Universitäten will er kontinuierlich fortsetzen. „Da sehe ich noch Potenzial.“ Auf Jochen Bohnes warten viele Aufgaben, die er gezielt angehen will. Außerdem freut er sich auf die Zusammenarbeit mit der Zentrale von DENTSPLY Maillefer in der Schweizer Juragemeinde Ballaigues. [DI](http://www.dentsplymaillefer.com)

www.dentsplymaillefer.com

Kombinierte Nass- und Trockensauganlage:

TURBO-SMART

mit Amalgamabscheider

kompakt
leistungsstark
kostengünstig

- **Schnelle Installation durch den Techniker**
- **Voll elektronisch geregelt**
- **Leistungssteuerung nach Bedarf**
- **Ohne Gerätewechsel auf bis zu 4 Behandlungsplätze gleichzeitig erweiterbar**
- **Amalgamabscheider ohne Zentrifuge und ähnliche bewegliche Bauteile**

DIBT-ZULASSUNG: Z-64.1-23



Empf. VK-Preis (zzgl. MwSt.):

- 2 Behandler gleichzeitig

nur **4.760,- €**

- 4 Behandler gleichzeitig

nur **5.620,- €**



CATTANI Deutschland GmbH & Co. KG
Scharnstedter Weg 20 • 27637 Nordholz
Tel.: +49 4741 – 18 19 80
Fax: +49 4741 – 18 19 810
info@cattani.de • www.cattani.de

Technischer Dienst + Vertrieb
Stützpunkt Linz/ ÖSTERREICH
Tel.: +43 (0) 650 727 80 62