

Erfolgreiche Fortbildungsreihe:

## 5. Implantologie-Tagung Kahla

Die m&tk gmbh lädt am 5. November 2011 zur bereits 5. Implantologie-Tagung Kahla in Folge in das Zeiss-Planetarium nach Jena ein. In diesem Jahr lautet das Thema der Veranstaltung: „Mini-Implantate: Chancen nutzen, Möglichkeiten entdecken.“

Die Vorteile von im Durchmesser reduzierten Implantaten liegen auf der Hand: Sie ermöglichen auch bei geringem Knochenangebot minimalinvasive Implantationen und kürzere Operationszeiten, können aber sofort belastet werden. Für die Patienten bedeutet das höheren Komfort während der OP, weniger post-invasive Beschwerden und sofort sichtbare Ergebnisse. Grund genug, sich mit Experten diversen Fragestellungen rund um die Mini-Implantate zu widmen. Das umfangreiche Themenspektrum wird von einem kom-

petenten Referententeam intensiv erörtert. Hierzu gehören Dr. Dr. Stephan Dietmair, Dr. Dr. Carsten Engel, Prof. Dr. Dr. Kai-Olaf Henkel, Prim. Dr. Peter Huemer, Dr. Wolfgang Krämer, Dr. Andreas Saal, Dr. Dr. Philipp Streckbein, Dr. Winfried Walzer sowie Prof. Dr.-Ing. Klaus Liefeth und Jürgen Rost.

Ergänzt wird die Implantologie-Tagung um zwei Veranstaltungen der m&tk akademie am Vortag. Dr. Dr. Stephan Dietmair und Dr. Wolfgang Krämer werden am Vormittag des 4. November eine Live-OP durchführen. Am Nachmittag findet unter Leitung der beiden Referenten ein Hands-on-Kurs statt. Die Teilnahmegebühr für die Tagung inklusive Abendveranstaltung beträgt 299 Euro, die Kursgebühr für die Teilnahme an der Live-OP beläuft sich auf 185 Euro beziehungsweise 150 Euro für



die Hands-on-Übung. Beide Kurse sind auch im Paket für den Vorzugspreis von 310 Euro buchbar. Alle Preise verstehen sich inklusive Mehrwertsteuer. Gemäß BZÄK/DGZMK werden für die Tagung 8, für die Live-OP und den Hands-on-Kurs jeweils 6 Fortbildungspunkte vergeben.

m&tk gmbh  
Tel.: 03 64 24/8 11-0  
www.mk-webseite.de



Dental Excellence Seminar 2011 in Wien:

## „Competence in Esthetics“-Symposium



Vom 11. bis 12. November 2011 treffen sich namhafte Praktiker und Wissenschaftler aus über zehn Ländern in Wien, um sich über die neuesten Behandlungsverfahren, bewährte Produkte und aktuelle klinische Daten auszutauschen. Unter dem Vorsitz von Univ.-Prof. Dr. Gerwin Arnetzl und Univ.-Prof. Dr. Dr. Andreas Moritz wird auf dem Hauptpodium über Themen aus Implantologie und Prothetik sowie über restaurative Verfahren referiert. Darüber hinaus werden parallel zum Hauptprogramm Workshops für Zahnärzte,

Zahntechniker und für die zahnärztliche Assistenz angeboten. Exklusiver Partner dieses Symposiums ist die Nobel Biocare GmbH, die das Programm mitgestaltet hat. Ein Gesellschaftsabend rundet das Symposium ab.

Im Mittelpunkt von „Competence in Esthetics 2011“ liegen die drei Kompetenzbereiche von Ivoclar Vivadent: Vollkeramik, Füllungsmaterialien und Implantatprothetik. „Mit dem gewählten Veranstaltungsformat, dem Symposium, betonen wir ganz bewusst unseren wissenschaftlichen Zugang – ohne den Bezug zum praktischen Anwender aus dem Auge zu verlieren. Daher wird in diesem Jahr zum ersten Mal eine Workshop-Reihe parallel zum Hauptprogramm angeboten“, so Gernot Schuller, Verkaufsdirektor für Österreich und Osteuropa bei Ivoclar Vivadent. Nach dem letztjährigen Erfolg in Budapest mit über 1.000 Teilnehmern findet das Symposium dieses Mal im Austria Center Wien statt.

Die Hauptthemen am ersten Kongresstag sind unterschiedliche Konzepte zur Sofortimplantation, CAD/CAM-gefertigte Einzelzahngerüste und zirkuläre Brücken, Ästhetik in direkten restaurativen Verfahren mit Composite sowie neue ästhetische Möglichkeiten in der Herstellung von metallfreien Versorgungen. In den Workshops werden neue Konzepte in der parodontalen Therapie und der Behandlung von Periimplantitis vorgestellt sowie Tipps und Tricks für die tägliche Praxis mit Composite-Füllmaterialien gegeben. Am zweiten Kongresstag wird der thematische Bogen von erweiterten Composite-Versorgungen über die computergestützte Ästhetik bis hin zur Wiederherstellung der Rot-Weiß-Ästhetik unter Anwendung minimalinvasiver Verfahren gespannt.

**Anmeldung:** Kongressteilnehmer registrieren sich online für das Symposium unter [www.ivoclarvivadent.com/cie](http://www.ivoclarvivadent.com/cie)





„Als Mitglieder sind wir nicht nur Kunden, sondern auch Teilhaber. Durch unsere Anteile an der apoBank sind wir am Gewinn beteiligt und können als Miteigentümer unsere Bank mitgestalten.“

## Eine Mitgliedschaft hat viele Vorteile.

Wir sind Teil einer starken Gemeinschaft.

Weitere Informationen erhalten Sie in Ihrer Filiale oder unter [www.apobank.de](http://www.apobank.de)

Weil uns mehr verbindet.

 deutsche apotheker-  
und ärztebank

Autodidaktischer Fernkurs:

## „Der Zahnarzt wird Heilpraktiker“

Der Bedarf an ganzheitlich medizinischen und auch medizinisch ästhetischen Behandlungen unter den Patienten ist in den letzten Jahren sehr stark angewachsen und wird entsprechend auch in Zahnarztpraxen nachgefragt. Denn gerade im Bereich des Gesichtes hat der Zahnarzt eine hohe Kompetenz, darf hier aber aus rechtlichen Gründen in vielen Regionen nicht tätig werden. Eine Zulassung zum Heilpraktiker (erfolgt nach bestandener amtsärztlicher Überprüfung) kann für Zahnärzte eine sinnvolle Erweiterung der beruflichen Tätigkeit sein. Einige Zahnärzte nutzen diese Möglichkeit schon heute und arbeiten in den umfangreichen Bereichen, in welchen der Zahnarzt nicht behandeln darf, dem Heilpraktiker jedoch erlaubt sind, sehr erfolgreich. Das Institut ABW bietet seit einiger Zeit einen auf Zahnärzte didaktisch speziell



vorbereiteten Fernkurs an, bei dem durch ein autodidaktisches Studium mit anschließender Ergänzung durch ein (fakultatives) Intensivseminar-Wochenende, eine umfangreiche Vorbereitung auf die amtsärztliche Überprüfung möglich wird. Im Fernkurs enthalten sind eine Lernsoftware, rechtliche Grundlagen und unterstützende Tutorials zum besseren Verständnis.

Mit dem Fernkurs erhalten Zahnärzte die Möglichkeit, mit einer flexiblen Studienzeit und ganz individuell zu lernen und sich danach in einem Intensivwochenende auf die zweimal im Jahr stattfindende Prüfung vorzubereiten.

Der autodidaktische Fernkurs im Zusammenhang mit dem Intensivseminar kombiniert so viel Präsenzzeit wie nötig bei zugleich so wenig Praxisausfallzeit wie möglich.

Institut für Akademische Bildung und Wissenschaft GmbH

Tel.: 0 30/60 98 85-8 20

www.Institut-ABW.de



4. Goldevent:

## „ZAHNTECHNIK – digital normal?!“

Bereits zum 4. Mal lädt GOLDQUADRAT zu seiner traditionellen Veranstaltung in den sächsischen Wintersportort Oberwiesenthal ein. Vom 13. bis 15. Januar 2012 trifft sich die GOLDQUADRAT-Familie in der hoffentlich verschneiten höchstgelegenen Stadt Deutschlands zum traditionellen Goldevent.

Nicht nur der Veranstaltungsort befindet sich auf höchstem Niveau, sondern auch das Vortragsprogramm für Labor und Praxis an beiden Seminartagen ist hochkarätig! Die Referenten ZTM Björn Roland, ZTM Andreas Piorreck, ZTM Andreas Klar, ZT Daniel Ellmann und

ZTM Josef Schweiger werden die Teilnehmer mit ihren zahntechnischen Themenvorträgen begeistern.

MDT Michael Bergler, Tomonari Okawa und Hiroki Goto verleihen der Veranstaltung internationales Flair. „Einsam oder gemeinsam – Prothetik live am Patient“ wird Thema eines Teamvortrages von Dr. Thomas Barth, Dr. med. dent. habil. Volker Ulrici und ZTM Walter Böthel sein. Der Kardiologe Markus Brode geht auf das aktuelle Thema der die Blutgerinnung beeinflussenden Medikamente im Hinblick auf eine operative Therapie ein und Dr. Roland Göbel

von der Uni Jena wird sich dem Werkstoff Zirkoniumdioxid mit aktuellen universitären Studien widmen.

Natürlich fehlen auch in diesem Jahr die besonderen Vorträge nicht, die jeden Seminartag abschließen. So werden Extremsportler Joey Kelly und Dr. Ulrich Lachmann die Teilnehmer mit ihren Vorträgen faszinieren – fernab der Dentalwelt.

Auch der 4. Goldevent wird von einer Dentalausstellung und einem Workshop-Programm für Seminarteilnehmer, Begleitpersonen und Kinder abgerundet. Ein „Abend im Golddrausch“ wird das Unterhaltungsprogramm am Samstagabend beschließen.

*Holen Sie sich Informationen und Inspiration für Ihre tägliche Arbeit und entspannen Sie in familiärer Atmosphäre beim 4. Goldevent!*

*Reservierungen können per Faxanmeldung der Einladungsbroschüre oder per Kontaktformular der Homepage getätigt werden.*

ANZEIGE

[www.zwp-online.info](http://www.zwp-online.info)

FINDEN STATT SUCHEN.

ZWP online

GOLDQUADRAT GmbH  
Tel.: 05 11/4 49 89 70  
www.goldquadrat.de

Dental-Versandhandel:

## Jetzt auch apothekenpflichtige Ware online zu bestellen



NETdental, der kundenorientierte Dental-Versandhandel für zahnärztliches Verbrauchsmaterial, hat mal wieder nachgedacht, wie das Leben für seine Kunden noch ein kleines bisschen einfacher werden könnte. Das Ergebnis: Ab sofort muss kein Praxismitarbeiter „schnell mal in die Apotheke“ – NETdental Kunden können jetzt auch apothekenpflichtige Waren online bestellen. Wie üblich bei NETdental funktioniert das unkompliziert, schnell und günstig.

Die Idee war naheliegend, die Umsetzung kombiniert Sicherheit und Fachkompetenz mit den NETdental typischen Vorteilen für den Kunden: NETdental kooperiert für das neue Angebot mit der Schloss Apotheke, Bergisch Gladbach. Apothekenpflichtige Waren für den Gebrauch in der Praxis, für Patienten, Mitarbeiter und natürlich für den privaten Bedarf können ab sofort bequem über NETdental bei der Schloss Apotheke bestellt werden. Ob Grippemittel oder Nasenspray, Nahrungsergänzungsmittel oder Vitaminpräparate, hochwertige Kosmetik oder medizinische Hilfsmittel – der NETdental Online Shop bietet auch in diesem Bereich ein kunden- und bedarfsorientiertes Sortiment.

Die Schloss Apotheke sichert als zugelassene Versandapotheke die erforderliche professionelle Kompetenz. Hoch qualifiziertes pharmazeutisches Fachpersonal steht zur Beratung bereit, individuelle Fragen werden bei Bedarf von Apothekern beantwortet. Die Be-



stellung ist so einfach und übersichtlich strukturiert wie aus dem NETdental Online-Shop bekannt. Die Schloss Apotheke liefert direkt in die Praxis – schnell, sicher, zuverlässig und in der Regel am nächsten Werktag.

Mit dem neuen Online-Apotheke-Angebot auf [www.netdental.de](http://www.netdental.de) bietet NETdental einen weiteren Baustein in Sachen Kundenorientierung: Das Angebot umfasst jetzt noch mehr von dem, was das Praxisteam bei der täglichen Arbeit braucht.

So einfach ist das.  
NETdental GmbH  
Tel.: 05 11/35 32 40-0  
[www.netdental.de](http://www.netdental.de)



oral + care

### DER BUSINESSCLUB DER ORAL + CARE

[www.oral-care.de/club](http://www.oral-care.de/club)

Kostenlose, unverbindliche Mitgliedschaft

Bis zu 20 % Rabatt auf Verbrauchsmaterialien

Bis zu 50 % Rabatt auf Dentalgeräte

Wir stärken die Wirtschaftlichkeit von Zahnarztpraxen

### UNSER NEUER NETZWERKPARTNER



**BLUE SAFETY™**

Die fortschrittlichste und **sicherste Hygiene-Technologie** gegen Biofilme & Pathogene



[www.bluesafety.de](http://www.bluesafety.de)

**oral + care**

Dienstleistungen für Zahnärzte GmbH  
Berliner Allee 61 · 40212 Düsseldorf  
Telefon +49 (0)2 11 86 32 71-72 · Telefax -77  
[info@oral-care.de](mailto:info@oral-care.de) · [www.oral-care.de](http://www.oral-care.de)

Wir können alles.  
Außer bohren.