

Jetzt auch auf Facebook:

CHARLY by solutio

Soziale Netzwerke wie beispielsweise Facebook verzeichnen nicht nur im privaten Bereich einen steten Mitgliederzuwachs, sondern sind auch aus der zeitgemäßen Unternehmenskommunikation kaum noch wegzudenken. Diesen Trend greift solutio auf und ist ab sofort bei Facebook präsent. Zusätzlich zur bestehenden Homepage können sich Kunden und Interessenten auf der Facebook-Seite „CHARLY by solutio“

über das Unternehmen, dessen Jobangebote sowie aktuelle Themen rund um die Praxismanagement-Software CHARLY informieren.

„Mit dem Unternehmensauftritt bei Facebook bauen wir unser Engagement im Bereich Social Media aus“, erklärt Ilona Schneider, Geschäftsführerin der solutio GmbH. „Wir möchten damit noch näher an unseren Kunden sein, den interaktiven Kontakt mit unseren Zielgruppen pflegen und zeitnah informieren.“

Auf der Facebook-Seite von solutio kann jeder Benutzer über den „Gefällt mir“-Button Fan von „CHARLY by solutio“ werden. Auf diese Weise haben



CHARLY-Fans und solche, die es werden wollen, stets aktuelle Neuigkeiten zum Unternehmen und der Praxismanagement-Software im Blick. Zum Start des Facebook-Auftritts lockt ein Online-Gewinnspiel mit tollen Preisen. **solutio GmbH**
Tel.: 07031 4618-700
www.solutio.de



Rotierende Instrumente:

Erweiterung des Produktportfolios



powered by
American Dental Systems

Ein Höchstmaß an Qualität, Innovation und Leistung zeichnet die rotierenden Instrumente von BUSA aus. Nicht umsonst sind diese deshalb Marktführer in den USA. American Dental Systems holt das BUSA-Produktportfolio nun exklusiv nach Deutschland und bietet seinen Kunden ab sofort eine Vielzahl erstklassiger rotierender Instrumente an.

Die Produktpalette ist breit und erlesen: BUSA-Instrumente aus Hartmetall und Diamant sowie Schleifsteine und Polierer sind erhältlich. American Dental Systems hat außerdem eine logistische Lösung entwickelt, die den Praxisalltag dank eines personalisierten Systems effizienter

gestaltet und eine unmissverständliche Handhabung verspricht: BUSA Logistic Solution. Damit hat der Zahnarzt die Möglichkeit, sich individuelle Bohrer-Kits zusammenstellen zu lassen, die passgenau auf seine Wünsche zugeschnitten sind. Zusätzlich erhält der Zahnarzt ein perfekt abgestimmtes Ordnungssystem, das seinem Praxisteam die Arbeit mit den Instrumenten sowie deren Aufbewahrung und Nachbestellung stark erleichtert. Das Resultat: Kein überflüssiger Organisationsaufwand und mehr wertvolle Zeit für die Behandlung des Patienten.

American Dental Systems GmbH
Tel.: 08106 300-300
www.ADSystems.de



Neustart:

Vertriebsniederlassung in der Türkei gegründet



Der Bremer Implantatspezialist BEGO Implant Systems hat zu Beginn des Jahres eine Vertriebsniederlassung in der türkischen Metropole Istanbul gegründet. Sie entstand aus der Übernahme des

früheren Exklusivpartners der BEGO Implant Systems, der Firma HG Dis Desposu Türkei und einer Gründungsfinanzierung durch die BEGO Bremer Goldschlägerei Wilh. Herbst GmbH und Co. KG. Geschäftsführender Gesellschafter des neuen Unternehmens BEGO Türkiye ist Hakan Görgün, der frühere Inhaber von HG Dis Desposu. „HG Dis Desposu hat den türkischen Markt für unsere Implantologielösungen sehr gut entwickelt. Für uns ist das eine ideale Voraussetzung, unsere Position in einer der dynamischsten Wirtschaftsregio-

nen der Welt noch weiter auszubauen“, ist Walter Esinger, Geschäftsführer von BEGO Implant Systems, überzeugt. Bereits heute zählt BEGO zu den fünf größten Implantatanbietern in der Türkei. Die neue Niederlassung soll künftig als wichtiger Ausgangspunkt für die Intensivierung der Geschäftstätigkeiten im Kaukasus, in Zentralasien, dem Nahen Osten und Nordafrika dienen.

BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG
Tel.: 0421 2028-246
www.bego-implantology.com



Entsorgung:

Wohin mit den scharfen und spitzen Gegenständen?

Darf ich meine scharfen und spitzen Gegenstände über den Hausmüll entsorgen? Werden spezielle Anforderungen an die Sammelbehälter gestellt? Was für Behälter darf ich in meinen Behandlungsraum stellen? Dürfen die scharfen und spitzen Gegenstände eingegipst werden? Muss mein Behälter über eine bestimmte Abstreifvorrichtung verfügen? Und wer kann mir bei all diesen Fragen kompetent zur Seite stehen? enretec. Das Unternehmen verfügt über geschultes Personal, welches stets auf dem neusten Stand rund um das Thema „Entsorgung von Praxisabfällen“ ist. Gesetzliche Grundlagen, Richtlinien und Vollzugshilfen sind ständiger Begleiter des enretec Beratungsteams und somit erste Anlaufstelle für sämtliche abfallrelevante Fragen.

Wenden Sie sich an die enretec und vertrauen Sie auf jahrelange Erfahrung



und Kompetenz. Dabei kann aus einem Angebot von verschiedenen großen Behältersystemen gewählt werden. Die Behälter werden den Praxen in unterschiedlichen Sets angeboten, in dem die Lieferung, Abholung, Entsorgung

und der Entsorgungsbeleg enthalten sind.

Der Service erfolgt innerhalb von 24 Stunden und ist zudem eine kostengünstige Alternative zum klassischen Entsorgungsvertrag.

Als Entsorgungspartner des deutschen Dental-Fachhandels können Sie diesen Service auch über Ihr Depot in Anspruch nehmen.

Für eine ausführliche Beratung steht Ihnen das enretec-Service-Team unter der kostenfreien Rufnummer gern zur Verfügung.

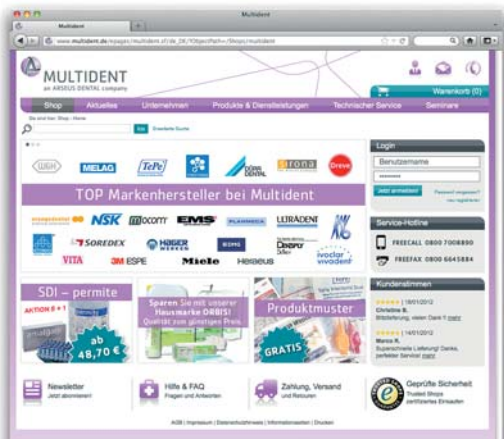
enretec GmbH
Tel.: 0800 3673832
www.enretec.de



QR-Code: Video zum Entsorgungskonzept von enretec. QR-Code einfach mit dem Smartphone scannen.

Relaunch:

Multident E-Shop in neuem frischen Outfit



„Moderner, jünger, übersichtlicher, nicht zuletzt benutzerfreundlicher sollte er werden“, so Ariane Fiebig, zuständig für das Onlinemarketing bei Multident. „Und natürlich wollten wir unser neuentwickeltes Erscheinungsbild in Szene setzen.“ Seit dem 9. Januar ist er nach dreimonatigem Umbau unter www.multident.de wieder live im Netz: der E-Shop des traditions-

Hinzu kommen regelmäßig attraktive Angebote und interessante Aktionen. Zum Testen lassen sich jederzeit Produktmuster gratis mitbestellen.

reichen Dentalhandelshauses. Ebenso neu wie das einladend frische Design des Multident E-Shops sind multimediale Produktvideos, zu finden auf den Detailseiten der Artikel. Ansonsten wird jeder, der bereits Multident-Onlinekunde war, alles schnell wiederfinden. Das in der Vergangenheit bereits erfolgreiche Shopsystem „ePages“ ist geblieben. Der Onlinekatalog umfasst über 23.000 Artikel, die den dentalen Praxis- und Laborbedarf abdecken. Alle Preise sind tagesaktuell. Hinzu kom-

men regelmäßig attraktive Angebote und interessante Aktionen. Zum Testen lassen sich jederzeit Produktmuster gratis mitbestellen.

Doch auch wer auf individuellen Service setzt, wird bestens bedient. Zum einen über das Newsletter-Abo mit Aktionshinweisen und Gutscheinen, zum anderen per Merk- und Bestelllistenarchiv für den Schnelleinkauf. Außerdem bietet das Multident Service-Center unter einer Free-Call-Nummer tagsüber persönliche Beratung. Zudem ist www.multident.de seit dem 13. Januar „Trusted Shops“-zertifiziert. Das Gütesiegel steht für hohe Standards hinsichtlich Seriosität, Datenschutz und Liefersicherheit. Außerdem signalisiert der integrierte Käuferschutz eine über die gesetzlichen Bestimmungen hinausgehende Geld-zurück-Garantie. Reinschauen lohnt sich also.

Multident Dental GmbH
Tel.: 0800 7008890
www.multident.de



Einkaufsgemeinschaft:

Neuer Online-Shop www.imexklusiv.de

„Im Einkauf liegt der Gewinn“, sagt eine alte Kaufmannsweisheit. Und in der Tat: Was im Einkauf eingespart werden kann, steigert im selben Umfang die Rendite. Das gilt selbstverständlich auch für jede Zahnarztpraxis.

Gerade bei Verbrauchsmaterialien, die zwar einzeln betrachtet zum Teil einen niedrigen Stückpreis haben, aber tagtäglich vielfach Verwendung finden, summieren sich die Ausgaben über ein Geschäftsjahr zu stattlichen Beträgen. Es lohnt sich also allemal beim Praxisbedarf auf Preise und Einsparmöglichkeiten zu achten.

Doch dabei gilt es immer, auch den Aufwand zu berücksichtigen, der mit dem ständigen Vergleichen von Preisen ver-

bunden ist. Optimal ist, wenn man seinen Praxisbedarf von einem Anbieter beziehen kann, der durchweg bei allen Produkten günstige Preise bietet und darüber hinaus über ein breites Angebotsspektrum verfügt. Und das möglichst flexibel, einfach und schnell – just in time. Genau hier setzt das Konzept der Imex Dental und Technik GmbH an. Imexklusiv bietet im Rahmen einer Einkaufsgemeinschaft Preisvorteile für viele Produkte des täglichen Praxisbedarfs. „Das Einsparpotenzial beträgt je nach Produkt bis zu 25 Prozent. Praxen können ihre Ausgaben im Wareneinkauf über den imexklusiv-Online-shop spürbar reduzieren. Darüber hinaus profitieren sie von der einfachen,



schnellen Abwicklung und der Anwenderfreundlichkeit des imexklusiv-Shops“, so Jan-Dirk Oberbeckmann, M.B.A. (USA) geschäftsführender Gesellschafter der Imex Dental und Technik GmbH, und er betont: „Bei den angebotenen Produkten handelt es sich um geprüfte Markenware in hoher Qualität. Die Lieferung erfolgt bundesweit innerhalb nur eines Arbeitstages.“

Imex Dental und Technik GmbH
Tel.: 0201 7499926 und
0800 4639336.
www.imexklusiv.de

Jubiläum:

20-jähriges Bestehen der m&k gmbh

Die m&k gmbh ist ein im thüringischen Kahla ansässiges, inhabergeführtes Unternehmen, das sich sowohl auf den Vertrieb ausgewählter Dentalprodukte als auch auf den Handel mit Spezialprodukten aus Edelmetall und Edelmetall-Recycling spezialisiert hat. Als Startkapital konnten die Unternehmensgründer Bodo Müller und Hans-Georg Kiaulens damals ihre wissenschaftlich-technische Kompetenz, erworben bei Carl Zeiss Jena, einbringen. Stetig gewachsen ist seitdem nicht nur die Zahl der Mitarbeiter, die sich um den Kundenstamm aus Zahnärzten, Implantologen, Zahntechnikern, Chirur-



gen, Juwelieren, Forschungszentren und industriellen Unternehmen kümmern, sondern auch das angebotene Produktportfolio. Im Mittelpunkt stehen hier die Implantatsysteme ixx2® und Trias®.

Mit dem Vertrieb allein wollte sich die Führungscrew aber nicht zufriedengeben. Die 2007 gegründete m&k Akademie eröffnet die Möglichkeit der Qualifizierung und des Erfahrungsaustausches für Zahnärzte, Zahntechniker und zahnmedizinische Angestellte, und ist somit das Herzstück der Serviceleistungen im Bereich Aus- und Weiterbildung. Ergänzt wird dieses Angebot durch die jährlich stattfindende Implantologie-Tagung Kahla.

Seit jeher legt die m&k gmbh sehr viel Wert auf einen intensiven persönlichen Kontakt zu ihren Kunden und ist sicher, dass dies eine wesentliche Grundlage für den kontinuierlich wachsenden Erfolg ist. Deshalb will das Unternehmen sich auch zu seinem 20-jährigen Bestehen nicht auf dem bisher Erreichten ausruhen, sondern seinen Kunden kontinuierlichen Fortschritt in den Bereichen Service, Fortbildung und Produktangebot bieten – und dies bei hoher Qualität trotz moderater Preise.

m&k gmbh
Tel.: 036424 811-0
www.mk-webseite.de

ANZEIGE

www.zwp-online.info

FINDEN STATT SUCHEN.

ZWP online



Dental-Versandhandel:

Jetzt auch apothekenpflichtige Ware online zu bestellen

NETdental, der kundenorientierte Dental-Versandhandel für zahnärztliches Verbrauchsmaterial, hat mal wieder nachgedacht, wie das Leben für seine Kunden noch ein kleines bisschen einfacher werden könnte. Das Ergebnis: Ab sofort muss kein Praxismitarbeiter „schnell mal in die Apotheke“ – NETdental Kunden können jetzt auch apothekenpflichtige Waren online bestellen. Wie üblich bei NETdental funktioniert das unkompliziert, schnell und günstig.



Die Idee war naheliegend, die Umsetzung kombiniert Sicherheit und Fachkompetenz mit den NETdental typischen Vorteilen für den Kunden: NETdental kooperiert für das neue Angebot mit der Schloss Apotheke, Bergisch Gladbach. Apothekenpflichtige Waren für den Gebrauch in der Praxis, für Patienten, Mitarbeiter und natürlich für den privaten Bedarf können ab sofort bequem über NETdental bei der Schloss Apotheke bestellt werden. Ob Grippemittel oder Nasenspray, Nahrungsergänzungsmittel oder Vitaminpräparate, hochwertige Kosmetik oder

medizinische Hilfsmittel – der NETdental Online-Shop bietet auch in diesem Bereich ein kunden- und bedarfsorientiertes Sortiment.

Die Schloss Apotheke sichert als zugelassene Versandapotheke die erforderliche professionelle Kompetenz. Hoch qualifiziertes pharmazeutisches Fachpersonal steht zur Beratung bereit, individuelle Fragen werden bei Bedarf von Apothekern beantwortet. Die Bestellung ist so einfach und übersichtlich strukturiert wie aus dem NETdental Online-Shop bekannt. Die Schloss Apotheke liefert direkt in die Praxis – schnell, sicher, zuverlässig und in der Regel am nächsten Werktag. Mit dem neuen Online-Apotheke-Angebot auf www.netdental.de bietet



NETdental einen weiteren Baustein in Sachen Kundenorientierung: Das Angebot umfasst jetzt noch mehr von dem, was das Praxisteam bei der täglichen Arbeit braucht.

So einfach ist das.

NETdental GmbH
Tel.: 0511 353240-0
www.netdental.de



ANZEIGE





EverClear™

der revolutionäre Mundspiegel!

Sie sehen was Sie sehen wollen – immer!



Die Spiegelscheibe von EverClear™ rotiert, angetrieben von patentiertem Mikromotor, mit 15.000 U/min.

Bohrstaub und Spraynebel werden einfach weggeschleudert. EverClear™ ist ausbalanciert und handlich und selbstverständlich 100% autoklavierbar.

EverClear™ und Sie haben die Präparation immer klar im Blick!

I.DENT Vertrieb Goldstein • Kagerbauerstr. 60 • 82049 Pullach
tel +49 89 79 36 71 78 • fax +49 89 79 36 71 79 • info@i-dent-dental.de • www.i-dent-dental.com