

# Mehr Rentabilität in der Zahnarztpraxis

| Remko de Vries

Wegen hoher Preise wird die Behandlung mit Zahnersatz oft verschoben und Abrechnungsmodalitäten strapazieren die Liquidität. Preiswerter Qualitätszahnersatz macht jedoch eine erstklassige Behandlung für alle Patienten möglich und kann sogar den Gewinn der Praxis erhöhen.

**M**achbarkeit sollte nicht von den Kosten abhängen. Aufgrund hoher Preise wird medizinisch notwendiger Zahnersatz oft nicht realisiert und es wird weniger hochwertiger ZE angefertigt. Das reduziert das Zahnarthonorar. Wie soll man dem Problem begegnen, dass eine große Zahl behandlungsbedürftiger und -williger Patienten schlicht nicht zahlungskräftig genug sind, um hohe Eigenanteilsrechnungen zu bezahlen? Nachfrage, ja! Finanzkraft, nein! Und eben dort müssen die Zahnärzte ihre Patienten abholen. Das Angebot an preiswertem Qualitätszahnersatz von Semperdent sichert medizinisch und wirtschaftlich notwendige ZE-Umsätze in den Zahnarztpraxen. Patienten können so den gewünschten Qualitätszahnersatz bezahlen. Da die Prothetik seit 2005 aus der Budgetierung herausgenommen wurde, kann der Zahnarzt so viel Prothetik machen, wie medizinisch notwendig ist. So profitieren Patient und Zahnarzt gemeinsam.

## Liquiditätsprobleme

Allerdings stellt die allgemein übliche Finanzierungspraxis bei Zahnersatz ein hohes finanzielles Risiko für die Zahnarztpraxis dar. Zahnersatz darf vom Zahnarzt erst nach dessen Eingliederung abgerechnet werden, aber die Laborrechnung kommt jeweils am Ende des laufenden Monats. Das hat unter Umständen enorme Vorfinanzierungskosten für den Zahnarzt zur Folge. Gerade bei einer Praxisüber-

nahme oder Neugründung dürfen die Kosten für die Vorfinanzierung der Laborkosten nicht unterschätzt werden, sonst wird das Warten auf die Quartalszahlung zur unter Umständen finanziell bedrohlichen Durststrecke. Da die Betriebskosten hauptsächlich aus dem Betriebsmittelkredit bedient werden, sind hohe Laborkosten in dieser Situation eine schmerzliche Zusatzbelastung. Darum ist es wichtig, die Laborkosten möglichst niedrig zu halten. Bekommt ein Patient nach Ablauf der zweijährigen Gewährleistungsfrist auf Zahnersatz Probleme, kann das ebenfalls ein finanzielles Risiko darstellen. Der Zahnarzt haftet für die komplette Arbeit. Angesichts der aktuellen Honorarumsätze ist der Spielraum äußerst gering, um für Laborkosten im Rahmen einer Gewährleistung einzutreten. Bei kostengünstigem Qualitätszahnersatz von Semperdent stehen erstens Honorar und Laborkosten in einem deutlich günstigeren Verhältnis zueinander und zweitens bietet Semperdent fünf Jahre lang eine hundertprozentige Garantie.

## Entscheidungsfreiheit

Zahnarzt und Patient haben durch die Befundorientierung beim Festzuschuss die Möglichkeit, die Behandlungsalternative zu wählen. Für den Patienten ist die Gesamtsumme entscheidend. Zahnärzte können eine zusätzliche Honorarleistung oder einen höheren Steigerungssatz berechnen, ohne dass der Gesamtbetrag für den Patienten zum Problem wird.

Für Patienten, die der Härtefallregelung mit Anspruch auf doppelten Festzuschuss unterliegen, kann durch die niedrigen Laborpreise von Semperdent sogar eine spezielle Versorgung ohne Zuzahlung angeboten werden. Darüber hinaus bietet Semperdent den Patienten die Vollverblendung (andersartige Versorgung) zum Preis der vestibulären Verblendung (Regelversorgung) für 22,50 Euro an. Zum Vergleich liegt der Preis für eine VMK-Verblendung im deutschen Labor bei circa 120 bis 150 Euro pro Zahn.

Warum liegt der Preis für Qualitätszahnersatz aus Fernost 50 Prozent und mehr unter gleichen Leistungen aus deutschen Laboren? Die Antwort gibt Remko de Vries, Geschäftsführer von Semperdent: „An unserem Fertigungsstandort Shenzhen sind die Löhne vergleichsweise niedrig. Deshalb können wir in unserem Labor die besten, CE-zertifizierten Materialien mit Spitzentechnologie verarbeiten und trotzdem niedrige Preise anbieten. China ist technologisch führend und die Techniker in unserem Vertragslabor werden ständig weitergebildet. Das gewährleistet die konstant hohe Semperdent Qualität.“

## Chancen

Vorausgesetzt, es handelt sich um preiswerten Qualitätszahnersatz, wird der wirtschaftliche Erfolg sogar umso größer, je mehr medizinisch notwendigen Zahnersatz der Zahnarzt ausführt. Die Praxisrentabilität steigert sich.

# Natürlicher Schmelz geklont in Komposit



**HRi** Das einzige Komposit mit dem gleichen Lichtbrechungsindex wie natürlicher Schmelz.

**HRi** Eliminiert den Grauschleier in der Restauration und macht Füllungsänderungen unsichtbar.

**HRi** Vereinfacht die Schichttechnik und reduziert die Behandlungszeit. Für direkte und indirekte Restaurationen.



Grundsätzlich nur 22,50 Euro für je eine Vollverblendung (andersartige Versorgung; links) und eine vestibuläre Verblendung (Regelversorgung).

## Variante 1

Patienten, denen schon der Eigenanteil für eine Regelversorgung aus einem deutschen Labor zu hoch ist, sind mit dem durch den niedrigen Semperdent-Preis reduzierten Eigenanteil zur Behandlung bereit. Und das bei gleichem Honorar!

## Variante 2

Patienten, denen einerseits die Regelversorgung nicht zusagt, andererseits eine gleich- oder andersartige Versorgung aus deutscher Fertigung zu kostspielig ist, sind nun auf einem anderen Kostenniveau des Semperdent-Preises zur Behandlung bereit. Und das bei gleichem Honorar!

## Variante 3

Viele besonders umfangreiche Behandlungen lassen sich durch außervertragliche Leistungen qualitativ nochmals verbessern, weil die Patienten zur Qualitätssteigerung gerne durch den Semperdent-Preis frei gewordene finanzielle Ressourcen in ihre Versorgung investieren. Zu erschwinglichen Preisen und gesteigertem Honorar!

## Fazit

Einsparungen beim Laborpreis von 50 Prozent und mehr machen die Erfüllung der Versorgungswünsche von Patienten wieder möglich. Offensichtlich lässt sich mit einer ästhetisch schönen Krone zu einem Semperdent-Preis gut „Mundpropaganda“ machen. Das ist die einfachste und effektivste Werbung! Ein schlüssiges Konzept, das Sie sofort in Ihrer Praxis anwenden können.

## kontakt.

**Semperdent GmbH**  
Tel.: 02822 981070  
www.semperdent.de



Klinische Fälle: Prof. Dr. L. Vanini

## ENAMEL<sup>plus</sup> HRi

HRi hat die gleichen Eigenschaften wie natürlicher Zahnschmelz: es abradert gleichermaßen, d.h. es wird dünner und transparenter. Zudem überzeugt es aufgrund der unkomplizierten Farbauswahl, der einfachen Verarbeitung und der hervorragenden Polierbarkeit. Enamel plus HRi ist sowohl für Front- als auch für Seitenzahnrestorationen geeignet. Fragen Sie uns nach praktischen Arbeitskursen zur Komposit-Schichttechnik.



**LOSER & CO**  
*öfter mal was Gutes...*



LOSER & CO GMBH • VERTRIEB VON DENTALPRODUKTEN  
BENZSTRASSE 1c, D-51381 LEVERKUSEN  
TEL.: +49 (0) 21 71 / 70 66 70 • FAX: +49 (0) 21 71 / 70 66 66  
www.loser.de • info@loser.de