

Nachfolgeregelung beim Traditionsunternehmen Lometral AG

Florentin Schärli und Remo Capobianco gestalten ihre Zukunft

Es kommt zusammen was zusammen gehört, könnte man sagen. Florentin Schärli, Gründer und Inhaber der Lometral AG, Egliswil, und Remo Capobianco, ehemaliger Partner und Mitinhaber der DemaDent AG, gehen seit 1. April 2012 gemeinsam in eine neue Lometral-Zukunft. Remo Capobianco wird geschäftsführender Inhaber der Lometral AG, Florentin Schärli begleitet den Übergang.

Dass dies keine gewöhnliche Nachfolgeregelung darstellt, zeigt schon ein kurzer Blick in die Vergangenheit: Beide sind Profis in Beratung und Verkauf zahnärztlicher Investitionsgüter. Sie standen sich nicht selten als

Mitbewerber gegenüber. Dennoch sind sie sich immer mit Achtung und Respekt begegnet und dies machte ein Zusammengehen erst möglich. Wenn man mit beiden spricht, spürt man auch die gegenseitige Sympathie und denkt sogleich, dass hier zusammenkommt was zusammen gehört.

Florentin Schärli hat in den vergangenen 40 Jahren eine erfolgreiche, exklusive Partnerschaft mit dem deutschen Dental-Unit-Hersteller Ultradent für den Vertrieb und Serviceunterhalt in der Schweiz und Lichtenstein aufgebaut. Ihm ist es gelungen, mit einer kleinen und effizienten Crew über die Jahre mehr als 700 Zahnarztpraxen und Peripheriegeräten im Schweizer Markt zu platzieren und den Service dafür zu gewährleisten.

Remo Capobianco ist sich bewusst, dass er ein grosses Erbe antritt und weiss es umso mehr zu schätzen, dass Florentin Schärli ihm sein Vertrauen schenkt. Denn ohne Vertrauen, sind sich beide einig, ist eine solche Nach-

folgeregelung nicht denkbar. Das Finanzielle ist nur ein Mosaikstein von vielen, aber das gegenseitige Vertrauen ist das entscheidende Element, welches das Gesamtbild erst stimmig macht.

Die nahe Zukunft von Lometral wird sich nicht massgeblich verändern, sagt Remo Capobianco. Weiterhin steht die exklusive Vermarktung der Ultradent-Units im Vordergrund. Ferner möchte er bestehende Geschäfts-Kooperationen festigen und wo sinnvoll auch ausbauen. Natürlich stellt auch die Digitalisierung der Praxiswelt eine Herausforderung dar, für die er neue Produkte anbieten wird.

Beim Stichwort „Innovation“ rennt man bei Remo Capobianco (45 Jahre alt, verheiratet und Vater einer Tochter) sowieso offene Türen ein. 2010 absolvierte er an der FHS St. Gallen ein Masterstudium in Innovationsmanagement. Ihn reizt das Thema schon seit geraumer Zeit. Obwohl, wie er meint, der Begriff Innovation schon fast inflationär in Werbung und Marketing eingesetzt wird, sieht er dennoch Innovationspotenzial. Nicht nur in technischen Neuheiten, sondern auch in innovativen Dienstleistungspaketen und Fortbildungsveranstaltungen für die tägliche Praxis. Unterstützt wird er dabei auch



von seiner Frau Barbara Brezovar Capobianco, die viele Praxisinhaber/-innen und Dentalassistentinnen von ihren Führungsseminaren kennen dürften.

Florentin Schärli wird die Lometral AG die nächsten Jahre weiterhin begleiten, damit Remo Capobianco das grosse Know-how schrittweise übernehmen kann. Dies zeigt exemplarisch, wie man die Zukunft eines kleinen, erfolgreichen Unternehmens regeln kann, ohne dabei seine Identität und Eigenständigkeit zu verlieren, indem es sich z.B. in Strukturen eines grossen, unpersönlichen Anbieters wiederfindet. Genau das, sagen beide einstimmig, schätzen die Kunden von Lometral und es wird auch eines ihrer Erfolgsrezepte bleiben: persönlich, kompetent und zuverlässig.

DI

Über ULTRADENT

Das deutsche Traditionsunternehmen in der Nähe von München befindet sich seit 1924 in Familienbesitz. Aktuell sind ca. 20'000 Ultradent Behandlungseinheiten allein in deutschen Dentalpraxen im Einsatz.

Als einzige deutsche Dental-Manufaktur zeigt Ultradent ein unverwechselbares Profil: Sie bietet effiziente Behandlungseinheiten für Zahnarzt, Kinderzahnarzt, Kieferchirurg, Kieferorthopäde, Prophylaxe-Praxis und dentalmedizinische Abteilung in Klinik und Universität. Dabei ist Ultradent durch eine Manufaktur-Fertigung in der Lage, selbst individuellste Wünsche der Kunden zu erfüllen.

Ultradent steht für Kompaktarbeitsplätze mit modernen Geräten. Vor allem aber symbolisiert der Name eine lange Tradition des Erfolgs: Jahr für Jahr kommen mehrere hundert Einheiten hinzu, die in einem 2010 eröffneten Werk gefertigt werden.

Lometral AG

Dentaltechnik
CH-5704 Egliswil
Tel. +41 62 775 05 05
info@lometral.ch
www.lometral.ch

HALLE 3.0
STAND C42

ANZEIGE

Funktionelles Design - hohe Betriebssicherheit - tiefe Unterhaltskosten



Mod. Ultradent U1500

Die Firma LOMETRAL AG liefert von der Einzelplatz-Lösung bis zur Klinik-einrichtung das gesamte Spektrum.

LOMETRAL ist seit 40 Jahren exklusiver Lieferant der Marke Ultradent.

Ultradent steht für hohe Betriebssicherheit und tiefe Unterhaltskosten. Interessante Anschaffungspreise und innovative Lösungen runden das Ultradent-Paket zusätzlich ab.

Für alle Disziplinen in der Zahnmedizin liefert Ultradent das passende System.

Das deutsche Qualitätsprodukt ist seit 88 Jahren erfolgreich auf dem Markt. Über 20'000 Arbeitsplätze stellen dies täglich unter Beweis.

Testen Sie uns. Das erfahrene LOMETRAL-Team unterstützt Sie gerne in Beratung und Planung aus erster Hand.

ULTRADENT
Dental Units. Made in Germany

exklusiv bei LOMETRAL AG | 062 775 05 05
info@lometral.ch | www.lometral.ch



LOMETRAL
DENTALTECHNIK