

KN SERVICE

ULTRADENT – Die Zukunft hat begonnen

Von Beginn an steht der Name ULTRADENT für deutschen Erfindergeist. Viele Ideen der Münchener Dentalmanufaktur haben neue Standards gesetzt und gelten nach wie vor als Vorbild. Die kundenorientierte Entwicklung und der Einsatz innovativer Technologien waren und sind auch heute noch der wichtigste Erfolgsfaktor.

Unter der Leitung des heutigen Eigentümers Ludwig Ostner, dem Neffen des Firmengründers Hans Ostner, ist ULTRADENT zu einem der bekanntesten Anbieter moderner, praxisgerechter Behandlungseinheiten für alle Bereiche der Zahnheilkunde herangewachsen. Auch die Zukunft von ULTRADENT liegt in den Händen der Familie. Ludwig Johann Ostner, der Sohn des jetzigen Firmenlenkers, hat bereits heute Verantwortung im Bereich Produktentwicklung übernommen. Das Familienunternehmen entwickelt und produziert im Stil einer Manufaktur mit hoher Fertigungstiefe dental-medizinische Geräte, die sich durch exzellente Qualität, ausgesuchte Werkstoffe und ein besonderes Design auszeichnen. Der wichtigste Markt für ULTRADENT ist Deutschland. Durch intensive Arbeit im Vertrieb konnte der Anteil des Exports in den letzten Jahren aber deutlich erhöht

werden. Und so ist das Unternehmen weniger von der deutschen Gesundheitspolitik abhängig. In diesem Zuge hat ULTRADENT, den Wirtschaftsprognosen zum Trotz, gerade mit dem Bau einer neuen Firmenzentrale in Ottobrunn/München begonnen. Mit Vorteilen für Logistik, der Zusammenlegung aller Produktionsbereiche und dem Ziel, ideale Voraussetzungen für Entwicklung und Produktion zu schaffen, geht man bei ULTRADENT ganz offensiv in die Zukunft. Damit übernimmt wieder einmal das mittelständische Familienunternehmen gerade in schwierigen Zeiten eine Vorreiterrolle. Für (Fach-)Zahnärzte und den Dentalhandel profiliert sich ULTRADENT somit erneut als verlässlicher,

innovativer und zukunftsorientierter Partner, auf den man bauen kann.

Partnerschaft, Mitarbeiter und Kunden

Die Wünsche und Bedürfnisse von Zahnärzten, Kieferorthopäden, Chirurgen und ihren Patienten bilden die Grundlage der täglichen Arbeit. Anwenderorientiertes Design, kundendienstfreundliche Bauelemente und ein striktes Qualitätsmanagement stellen die Zufriedenheit unserer Kunden und Partner auf Dauer sicher. Als deutscher Hersteller ist für ULTRADENT die Wertbeständigkeit, Zuverlässigkeit und die langfristige Ersatzteilversorgung von zentraler Bedeutung. Die Angebotspolitik mit einem transparenten Preissystem und der Möglichkeit einer

ganz individuellen Ausstattung bildet die vertrauensvolle Bindung zu Fachhandel, Ärztinnen und Ärzten.

Unsere enge Partnerschaft mit dem Dentalfachhandel garantiert dabei umfassende Beratung und kompetenten, verlässlichen Service. Das alles zum Nutzen unserer Kunden.

Gegründet 1924 in München – „made in Germany“

Ein neuer Stammsitz im Gewerbegebiet Brunthal/München bietet ab 2010 logistisch alle Möglichkeiten, die jetzt und noch in Zukunft auf die Dentalspezialisten zukommen können. Hier wird den Kunden eine noch größere Schauffläche geboten, um aktuelle Produkte praxisnah zu erleben. Sogar individuelle, außergewöhnliche Wünsche können realisiert werden und tragen so zu einer erfolgreichen Praxis bei. Unzählige innovative Produktideen, firmeneigene Patente und Gebrauchsmuster bedeuten technologischen



Die wichtigsten Produkte im Überblick (N = Neuheit, W = Weiterentwicklung)

Premium Kompakt-Behandlungseinheiten: } U 1500, U 5000 S (W), U 5000 F (W)	Spezial-Behandlungseinheit für die Kinderzahnheilkunde: } Fridolin (W)
easy Kompakt-Behandlungseinheiten: } easy FLY (W), easy GO, easy KFO (N)	Multimedia-System: } ULTRADENT Vision: TFF-Monitor UV 6000 (N), Intraoralkamera UV 5080, ULTRADENT PC-Adapter
Standard Kompakt-Behandlungseinheiten: } U 3000 (W), U 1260, HK 1300	Zubehör: } Arbeitsstühle: Ei-UD, Pluto
Kompakt-Behandlungseinheiten für die Kieferorthopädie: } easy KFO (N), U 1307 (W)	} OP-Leuchte: U 2001, ULTRADENT LED-Behandlungsleuchte (N)
Kompakt-Behandlungseinheit für die Prophylaxe: } U 1307 (W), Vario 60	} Mikromotoren, Chirurgiemotoren, integrierte Zusatzgeräte, Massage-Polster für Kompakt-Einheiten, Klimapolster für alle Premium-Einheiten

Vorsprung, Exklusivität und für unsere Produkte höchste Zuverlässigkeit und langfristige Ersatzteilversorgung. Investitionen in modernste Produktionstechnologien und ständige Aus- und Weiterbildung der Mitarbeiter lassen unsere Ideen und Visionen auch in Zukunft für Sie Realität werden. So werden auch zur IDS 2009 wieder viele Neuheiten, wie die Behandlungseinheit für die Kieferorthopädie, easy KFO, und viele Weiterentwicklungen

von der Münchener Dental-Manufaktur präsentiert.

KN Adresse

ULTRADENT
Dental-Medizinische Geräte
GmbH & Co. KG
Stahlgruberring 26
81829 München
Tel.: 0 89/42 09 92-70
Fax: 0 89/42 09 92-50
E-Mail: info@ultradent.de
www.ultradent.de

ANZEIGE

FALTEN- UND LIPPENUNTERSPRITZUNG
INTENSIVKURS 2009
mit Dr. Kathrin Ledermann

Mehr als 2.000 Teilnehmer haben in den letzten Jahren die Kursreihen der OEMUS MEDIA AG „Unterspritzungstechniken zur Faltenbehandlung im Gesicht“ besucht. Besonderer Beliebtheit haben sich dabei auch die im Rahmen von verschiedenen Fachkongressen zum Thema angebotenen eintägigen „Intensivkurse“ erwiesen. Aufgrund der großen Nachfrage werden auch in 2009 die „Intensivkurse“ mit Frau Dr. Kathrin Ledermann angeboten. Die Teilnehmer haben die Möglichkeit, theoretische und praktische Kenntnisse (u.a. Live-Demonstrationen) zur Falten- und Lippenunterspritzung zu erlangen.

UNTERSPRITZUNGSTECHNIKEN
zur Faltenbehandlung im Gesicht

INTENSIVKURS 2009
mit Dr. Kathrin Ledermann

2. KURS

06.03.2009 IN **SIEGEN** 13.00–18.00 UHR
[anlässlich der 1. Siegener Implantologietage]
Siegerlandhalle

3. KURS

01.05.2009 IN **MÜNCHEN** 13.00–18.00 UHR
[anlässlich der 19. Jahrestagung des DZO]
Hotel Hilton München City

4. KURS

22.05.2009 IN **ROSTOCK** 09.00–15.30 UHR
[anlässlich des Ostseekongresses/2. Norddeutsche Implantologietage]
Hotel NEPTUN Rostock-Warnemünde

5. KURS

04.09.2009 IN **LEIPZIG** 13.00–18.00 UHR
[anlässlich des 6. Leipziger Forums für Innovative Zahnmedizin]
Hotel The Westin Leipzig

6. KURS

18.09.2009 IN **KONSTANZ** 14.00–19.00 UHR
[anlässlich des EUROSIMPOSIUMS/4. Süddeutsche Implantologietage]
Konzil Konstanz

7. KURS

23.10.2009 IN **WIESBADEN** 13.00–18.00 UHR
[anlässlich der 8. Jahrestagung der DGEEndo]
Dorint Hotel Wiesbaden

8. KURS

06.11.2009 IN **KÖLN** 13.00–18.00 UHR
[anlässlich des 13. LEC Laserzahnmedizin-Einsteiger-Congresses]
Pullman Hotel Köln

9. KURS

13.11.2009 IN **BERLIN** 13.00–18.00 UHR
[anlässlich der 26. Jahrestagung des BDO]
Hotel Palace Berlin



ORGANISATORISCHES

PREISE

Kursgebühr (pro Kurs) 150,00 € zzgl. MwSt.
Tagungspauschale (pro Kurs) 45,00 € zzgl. MwSt.
(umfasst Kaffeepause/Imbiss und Tagungsgetränke)

VERANSTALTER

OEMUS MEDIA AG • Holbeinstraße 29 • 04229 Leipzig
Tel.: 03 41/4 84 74-3 08 • Fax: 03 41/4 84 74-2 90
E-Mail: event@oemus-media.de • www.oemus-media.de

Nähere Informationen zum Programm, den Allgemeinen Geschäftsbedingungen und Veranstaltungsorten finden Sie unter www.oemus-media.de

Anmeldeformular per Fax an
03 41/4 84 74-2 90
oder per Post an

OEMUS MEDIA AG
Holbeinstr. 29
04229 Leipzig

KN 3/08

Für den Intensivkurs „UNTERSPRITZUNGSTECHNIKEN zur Faltenbehandlung im Gesicht“

- | | | | |
|------------------------------------------------|------------------------------------------------|--------------------------------------------------|-----------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> 06.03.2009 in SIEGEN | <input type="checkbox"/> 22.05.2009 in ROSTOCK | <input type="checkbox"/> 18.09.2009 in KONSTANZ | <input type="checkbox"/> 06.11.2009 in KÖLN |
| <input type="checkbox"/> 01.05.2009 in MÜNCHEN | <input type="checkbox"/> 04.09.2009 in LEIPZIG | <input type="checkbox"/> 23.10.2009 in WIESBADEN | <input type="checkbox"/> 13.11.2009 in BERLIN |

melde ich folgende Personen verbindlich an: (Zutreffendes bitte ausfüllen bzw. ankreuzen)

Name/Vorname _____
Praxisstempel _____
E-Mail: _____

Name/Vorname _____
Die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der OEMUS MEDIA AG erkenne ich an.
Falls Sie über eine E-Mail-Adresse verfügen, so tragen Sie diese bitte links in den Kasten ein.
Datum/Unterschrift _____

KaVo wird Partner von Miles & More

Zum Jahresauftakt 2009 präsentiert KaVo eine neue, attraktive Partnerschaft mit Miles & More. Damit profitieren KaVo-Kunden seit dem 16. Februar 2009 nicht mehr nur von der bekannten hohen Qualität und Präzision der Produkte, sondern können darüber hinaus wertvolle Miles & More-Prämienmeilen sammeln.



KaVo-Kunden sind in Zukunft „meilenweit voraus“, und das nicht nur durch die herausragenden Produkte, die der Dentalmarktführer seit nunmehr 100 Jahren anbietet. Als exklusiver Partner aus der Dentalbranche möchte sich KaVo mit dem renommierten Kundenbindungsprogramm der Lufthansa langfristig auf besondere Art und Weise bei seinen Kunden für das langjährige Vertrauen und die Treue bedanken.

Seit 16. Februar 2009 entdecken KaVo-Kunden beim Neukauf einer Vielzahl von Produkten, wie Instrumente, Behandlungseinheiten, Laser- und Röntgengeräte (KaVo oder Gendex) nicht nur die Zu-

kunft der Zahnmedizin, sondern sichern sich gleichzeitig lukrative Prämienmeilen, die jederzeit gegen attraktive Prämien eingetauscht werden können. Ob Flüge in europäische Metropolen, Weltreisen oder Ballonfahrten bis hin zu tollen Sachprämien: Mit KaVo und Miles & More können sich KaVo-Kunden zurücklehnen und genießen.

Mehr als 16 Mio. Menschen weltweit haben sich mittlerweile für die Teilnahme am Miles & More-Programm entschieden – dem erfolgreichsten Vielfliegerprogramm Europas. Dabei ist Miles & More längst nicht mehr nur für Vielflieger attraktiv, denn das Sammeln und Einlösen von Prämienmeilen ist bei einer Vielzahl von Partnern möglich. Mit dem exklusiven Miles & More-Programm honoriert KaVo das jahrzehntelange

Vertrauen seiner Kunden. Als führendes Dentalunternehmen mit hohem Bekanntheitsgrad, hoher Glaubwürdigkeit und herausragendem Qualitätsanspruch hat KaVo mit Miles & More zugunsten seiner Kunden einen Partner auf gleicher Augenhöhe gefunden.

Das System ist einfach: Registrieren, Meilen sammeln und diese gegen attraktive Prämien einlösen. Nähere Informationen unter angegebener Adresse. **KN**

KN Adresse

KaVo Dental GmbH
Bismarckring 39
88400 Biberach/Riß
Tel.: 0 73 51/56-0
Fax: 0 73 51/56-14 88
E-Mail: info@kavo.com
www.kavo-club.com

Neue Prophylaxe-DVD erhältlich

Abwechslungsreiches Lehrmedium speziell für Kinder der Grundschule

Bildungsoffensive: Mit der neuen Video-DVD „Deine Zähne – Aufbau & Pflege“ präsentiert der Verein für Zahnhygiene e.V. (VFZ) jetzt speziell für Kinder in Grundschulen ein abwechslungsreiches Lehrmedium rund um die Prophylaxe. Die Filmkapitel – frei wählbar in den Off-Sprachen Deutsch, Englisch und Türkisch – informieren dabei in verständlicher und einfacher Darstellung sowohl über den Aufbau und die Funktion der Zähne als auch über die tägliche Mundpflege und die Notwendigkeit des regelmäßigen Zahnarztbesuchs. Ergänzt zu diesen Beiträgen enthält die DVD einen auslesbaren PC-ROM-Teil für Windows und Mac, um Arbeitsmaterialien für die Schüler auszudrucken. Beste Voraussetzungen also für eine filmreife Kinderprophylaxe, die Schule machen kann!

Multimediales Lernen macht Kindern weitaus mehr Spaß als nur Lernen durch Lesen oder Zuhören „allein“. Schließlich können die Themeninhalte dank verschiedener Medienformate besonders plastisch dargestellt werden. Die neue Lehr-DVD „Deine Zähne – Aufbau & Pflege“ macht da keine

Ausnahme: In genau 18:08 Minuten informiert sie zunächst in Filmform Grundschulkin- der fundiert und leicht nachvollziehbar über alle wichtigen Aspekte rund um Zähne und Prophylaxe. Dabei präsentiert die Video-DVD „zielgerecht“ für Grund-

Zentrale Aussage der Filmbeiträge: Regelmäßiges und gründliches Zähneputzen ist die erste Voraussetzung, dass Zähne ein Leben lang gesund bleiben. Um diese und weitere Botschaften rund um die Kinderprophylaxe zu vermitteln, können Lehrerinnen und Lehrer neben Grafiken und Fotos auch noch über einen umfassenden PC-ROM-Teil für Windows und Mac zahlreiche Arbeitsmaterialien sowie Testaufgaben abrufen und ausdrucken – zur zusätzlichen Unterstützung des Schulunterrichts und einer „kinderleichten“ Lehrstunde mit Biss!

Erhältlich ist die neue Grundschul-DVD „Deine Zähne – Aufbau & Pflege“ (Bestell-Nr. 5024) zum Preis von 19,90€ inkl. MwSt. direkt unter angegebener Adresse. **KN**

KN Adresse

Verein für Zahnhygiene e.V.
Liebigstraße 25
64293 Darmstadt
Tel.: 0 61 51/1 37 37-10
Fax: 0 61 51/1 37 37-30
E-Mail: info@zahnhygiene.de
www.zahnhygiene.de



schule, Förderschule und Sekundarstufe I (Jahrgangsstufe 5 und 6) in fünf Programmkapiteln die Themen „Das Gebiss“, „Die vier Säulen der Zahngesundheit“, „Zahnpflege“, „Schutz für Deine Zähne“ und „Der Zahnarztbesuch“ sowie eine pantomimische Darstellung des Zähneputzens nach der KAI-Methode. Praktisch: Im DVD-Menü sind die Offsprecher in Deutsch, Englisch und Türkisch frei wählbar.

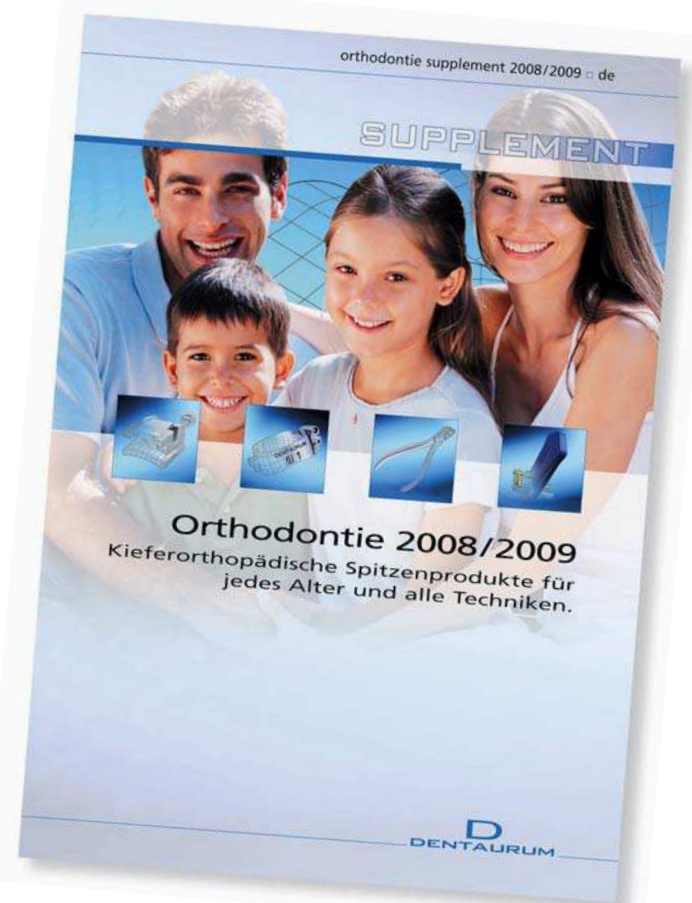
KN Veranstaltungen April 2009

Datum	Ort	Veranstaltung	Info
03.–05.04.2009	Wyk/Föhr	9. Norddeutsches CMD-Curriculum – Teil 4: Die okklusale Rehabilitation des funktionstherapierten Patienten Referenten: Dr. Andreas Köneke, Dr. Christian Köneke	Dr. Christian Köneke Tel.: 04 21/34 35 38 www.cmd-therapie.de
04.04.2009	Hamburg	orthocaps Zertifizierungskurs Referent: Dr. Wajeeh Khan	orthocaps E-Mail: jocelyne.khan@orthocaps.de www.orthocaps.de
22.04.2009	Frankfurt am Main	Multiloop-Technique (MEAW) – „The Importance of Occlusal Plane: Development, Characteristics, Diagnostic and Therapeutic Aspects“ Referent: Prof. Dr. Sadao Sato	Torque Team E-Mail: torqueteam@web.de www.torqueteam.de
24.04.2009	Hamburg	Die skeletale Verankerung mit Mini-Schrauben in der Kieferorthopädie Referenten: Prof. Dr. Tomasz Gedrange, Prof. Dr. Jochen Fanghänel	FORESTADENT Tel.: 0 72 31/4 59-0 E-Mail: kurse@forestadent.com
24.04.2009	Neuss	Betriebswirtschaftliches Management für das Unternehmen „Kieferorthopädische Praxis“ Referent: Dipl.-Kaufmann Markus Scheelen	3M Unitek Tel.: 0 81 91/94 74-50 24 E-Mail: uwagemann@mmm.com
25.04.2009	Ispringen	Pendelapparaturen und ihre Modifikationen Referentin: Ursula Wirtz	DENTAURUM Tel.: 0 72 31/8 03-4 70 E-Mail: sabine.trautmann@dentaurum.de

Jede Menge Produkt-Highlights

Viel Neues, aber auch Bewährtes in Dentaurums Orthodontie-Supplement 2008/2009

Ergänzend zum aktuellen Orthodontie-Katalog präsentiert Dentaurum das neue Supplement 2008/2009. Im handlichen DIN A5-Format und auf über 200 Seiten werden, neben den bewährten Produkten, viele interessante Neuheiten vorgestellt. In Form und Gestaltung ist das Supplement dem aktuellen Orthodontie-Katalog nachempfunden. Besonderen Wert wurde auf eine übersichtliche und einheitliche Darstellung gelegt, sodass der Leser schnell und einfach die gewünschten Produkte findet. Zu den Produkt-Highlights im neuen Supplement zählt u.a. das neue tomas®-auxiliary kit, welches das erfolgreiche tomas®-Verankerungssystem abrundet. Dastomas®-auxiliary kit enthält alle wichtigen Zubehörteile zum Mesialisieren, Distalisieren und Aufrichten von Zähnen. Viele verschiedene Kopplungsaufgaben können mit dem praxiserprobten Zubehör problemlos gelöst werden. Auch bei den weltweit kleinsten selbstligierenden Brackets discovery® sl gibt es Neues zu berichten. Ab Mitte 2009 gibt es diese nun auch in Roth 18. Das discovery® sl-System zeichnet sich durch eine ausgezeichnete Therapie-Effizienz, eine überzeugend einfache und verlässliche Handhabung sowie einen sehr hohen Patientenkomfort aus.



Das gesamte kieferorthopädische Produktprogramm von Dentaurum kann auch komfortabel, sicher und versandkostenfrei im Online-Shop unter www.dentaurum.de rund um die Uhr bestellt werden. Das neue Orthodontie-Supplement ist unter angegebener Adresse kostenlos erhältlich. **KN**

KN Adresse

DENTAURUM
J. P. Winkelstroeter KG
Turnstr. 31
75228 Ispringen
Tel.: 0 72 31/8 03-0
Fax: 0 72 31/8 03-2 95
E-Mail: info@dentaurum.de
www.dentaurum.de

ANZEIGE

BEB-Laborliste seit 01.01.2009 komplett überarbeitet! Perfektionieren Sie jetzt Ihre Laborabrechnung!

Die BEB-Laborliste wurde vom VDZI (Verband Deutscher Zahntechniker-Innungen) in Struktur und Systematik komplett überarbeitet.

Der Verband empfiehlt, die private Laborabrechnung so schnell wie möglich auf die neue BEB 2009 umzustellen.

Nutzen Sie die vielfältigen Möglichkeiten beider Laborlisten (BEL II und BEB) und damit die Chance zu einer perfekten und angemessenen Laborabrechnung – es lohnt sich!

Übrigens: Die BEB-Liste ist die einzig richtige Liste zur Abrechnung von Laborleistungen bei Privatpatienten!



Dipl.-Kffr. Ursula Duncker
Referentin, angeh. Zahntechnikerin,
Betriebswirtin, Praxismanagerin,
Qualitätsmanagementbeauftragte

Kursschwerpunkte Laborabrechnungs-Seminar:

- Rechtliche Grundlagen zur Anwendung der BEB-Liste
- Erläuterung aller KFO-relevanten Laborpositionen nach BEL II und BEB
- Gegenüberstellung BEB 1997 – BEB 2009
- Betriebswirtschaftlich fundierte Kalkulation eines angemessenen BEB-Laborpreises
- Abrechnung von Arbeits- und Diagnostikmodellen
- Abrechnung von Reparaturen, Übungen

Kursschwerpunkte Laborabrechnungs-Workshop:

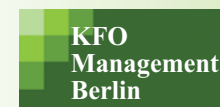
- Intensives Training einer angemessenen, optimalen Laborabrechnung zahlreicher KFO-Geräte – jeweils nach BEL II und BEB, die Übungen Schritt für Schritt
- Abrechnung von Einzelkiefer-Geräten, FKO-Geräten, festsitzenden Apparaturen, Retentionsgeräten/Schienen
- Ob im Workshop nach BEB 1997 oder BEB 2009 abgerechnet wird, hängt vom aktuellen Stand der Dinge ab (Veröffentlichung der Planzeiten vom VDZI)

Seminargebühr (je Teilnehmer und Seminar): 245,- € zzgl. 19 % MwSt.; Seminarzeiten: freitags 14:00 – 20:00 Uhr bzw. samstags 09:00 – 16:00 Uhr; **7 Fortbildungspunkte** (Seminar) bzw. **8 Fortbildungspunkte** (Workshop) gemäß der Leitsätze der KZBV / Punktebewertung der BZÄK und der DGZMK.

Seminaranmeldung kopieren und dann faxen an 030 / 96 06 55 91

KFO-Laborabrechnungs-Seminar: Einstiegerkurs	KFO-Laborabrechnungs-Workshop: Fortgeschrittenkurs	
Freitag, 15.05.2009 – Frankfurt/M.	O Samstag, 16.05.2009 – Frankfurt/M.	O
Freitag, 26.06.2009 – Berlin	O Samstag, 27.06.2009 – Berlin	O
Freitag, 03.07.2009 – München	O Samstag, 04.07.2009 – München	O
Freitag, 21.08.2009 – Düsseldorf	O Samstag, 22.08.2009 – Düsseldorf	O
Freitag, 09.10.2009 – Stuttgart	O Samstag, 10.10.2009 – Stuttgart	O
Freitag, 20.11.2009 – Frankfurt/M.	O Samstag, 21.11.2009 – Frankfurt/M.	O
Teilnehmende Person(en):		
1. _____	1. _____	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px;"> Absender (Stempel reicht aus) Datum / Unterschrift: _____ </div>
2. _____	2. _____	
3. _____	3. _____	
4. _____	4. _____	

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie unverzüglich eine Anmeldebestätigung, eine Hotelinformation und die Rechnung.



Weitere Informationen und Anmeldung auch im Internet unter: www.kfo-abrechnung.de und telefonisch unter 030 / 96 06 55 90.

KFO-Management Berlin, Münchener Str. 26, 13465 Berlin, Geschäftsführerin: Dipl.-Kffr. Ursula Duncker

Eine führende Kraft
in der Plaque-Biofilm
Entfernung.



**Philips auf der IDS 2009:
Halle 11.3, Gang H, Stand 19**

Die Sonicare FlexCare ist wissenschaftlich erwiesen besonders wirkungsvoll und trotzdem bemerkenswert sanft.

- Entfernt Plaque-Biofilm in den Approximalräumen mit deutlich besseren Ergebnissen als eine Handzahnbürste.⁽¹⁾
- Sicher und schonend zum Zahnfleisch und 50% weniger Zahnoberflächenabrieb im Vergleich zu einer Handzahnbürste.⁽²⁾
- Zwei spezielle Bürstenköpfe mit konturiertem Borstenfeld sorgen für eine sehr gute Erreichbarkeit aller Zahnflächen.
- 80% weniger Vibration mit dem fortschrittlichen FlexCare Vibrations-Dämpfungs-System.⁽³⁾



Mehr Information unter
www.sonicare.de
oder unter 07249-952574.

PHILIPS
sonicare
the sonic toothbrush

PHILIPS
sense and simplicity

1. Platt K, Jenkins W, Schmitt P, Strum D, Hefti A. Vergleich der Plaque-Entfernung zwischen Sonicare FlexCare und einer Handzahnbürste bei einer Minute Putzzeit. 2. De Jager M, Nelson R, Schmitt P, Moore M, Putt MS, Kunzelmann KH, Nyamaa I, Garcia-Godoy F, Garcia-Godoy C. In vitro Bewertung der Abnutzung von natürlichen und stärkenden Materialien durch Zahnbürsten. Comp Cont Educ Dent 2007;28. 3. Daten vorhanden, 2008 und im Vergleich zur Sonicare Elite.