

Innovatives 1-Feilen-System

One Shape: Sicherheit für den Patienten,
Zeit- und Kostenersparnis für den Zahnarzt.



MICRO-MEGA führte im Juni 2012 das einzige 1-Feilen-System in kontinuierlicher 360°-Rotation für die endodontische Aufbereitung von Wurzelkanälen ein.

Die Produktgruppe der 1-Feilen-Systeme wird zurzeit von reziprok laufenden NiTi-Systemen inklusive der notwendigen Spezialendomotoren beherrscht. MICRO-MEGA zeigt mit dem One Shape System, dass 1-Feilen-Systeme aus NiTi auch einfacher gehen.

Vereinfachte Instrumentensequenz

Im apikalen Teil der Feile arbeiten drei Schneiden, zum koronalen Teil hin reduziert sich die Zahl auf zwei. Die Schneiden ermöglichen die Abtragung von Dentin, die Wurzelkanalreinigung und den Abtransport von Debris. Progressiver Steigungswinkel der Helices und deren variierender Abstand verhindern effektiv ein Verschrauben. Diese vereinfachte Instrumentensequenz spart Zeit und ist sicher. Da keine weiteren Winkelstücke oder teure Spezialmotoren angeschafft werden müssen, ist die Anwendung von One Shape zu-



dem auch noch ausgesprochen kostengünstig.

Das System liegt in der Größe ISO 25 in den Längen 21, 25 und 29 mm vor. Der aktive Teil der Feile ist 16 mm lang. Die Konizität von sechs Prozent sorgt für eine effektive Aufbereitung bis hin zum Apex und ermöglicht eine effektive Spülung.

Selbstverständlich besitzen auch die One Shape-Feilen die von MICRO-MEGA bekannte inaktive Spitze.

Das 1-Feilen-System wird steril in Blistern zu fünf Stück angeboten. Daher entfällt auch die vorherige Sterilisation. Empfohlen wird der Einmal-Gebrauch, das heißt eine Feile für einen Patienten beziehungsweise einen Zahn. Dadurch wird zudem die Materialermüdung des Instrumentes vermieden und die Sicherheit der Behandlung erhöht. ■

SciCan GmbH

Vertrieb MICRO-MEGA
Wangener Str. 78
88299 Leutkirch
Tel.: 030 28706056, Fax: 030 28706055
www.micro-mega.com



Einfach und direkt scannen

Hochleistungsprodukt für Einphasen-Präzisionsabformungen.

Das neue MONO S SCAN der Firma R-dental ist ein scanbares Einphasen-Präzisionsabformmaterial für das direkte Scannen einer intraoralen Abformung. Es wird von SIRONA für CEREC AC mit CEREC Bluecam empfohlen.

Der große Vorteil liegt darin, dass durch das direkte Scannen der Abformung (des Negativs) der Schritt Ausgießen mit anschließendem Scannen des Modells (des Positivs, Gips, Kwikk-Model®-A-Silikone) eingespart wird. Das reduziert eine mögliche Fehlerquelle dieses Arbeitsschrittes, aber auch einen nicht unerheblichen Zeitaufwand.

Das Abformmaterial ist neben Einphasenabformungen zudem für Funktionsabformungen in der Doppelmischtechnik, für Kronen und Brücken, Inlays und andere Abfor-



Biß zur Perfektion

mungen indiziert. Mit dem sehr standfesten und thixotropen Material gelingt nicht nur die puderfreie, optische Erfassung der CAD/CAM-Daten ausgezeichnet; die hervorragende, superhydrophile Konsistenz ermöglicht durch die gute Benetzbarkeit zudem eine präzise Detailwiedergabe.

MONO S SCAN ist in handelsüblichen Doppelkartuschen à 50 ml erhältlich. ■

R-dental Dentalerzeugnisse GmbH

Winterhuder Weg 88
22085 Hamburg
Tel.: 040 22757617, Fax: 040 22757618
info@r-dental.com, www.r-dental.com

Zahnaufhellung live erleben

Kostenlose Schulung für das gesamte Praxisteam.

Philips ZOOM ist die Zahnaufhellungssparte des Unternehmens Philips. Die Kombination aus ZOOM-Aufhellungsgel und ZOOM WhiteSpeed LED-Lampe erzielt signifikante Ergebnisse. Schon durch eine 45-minütige Behandlung in der Praxis können die Zähne um bis zu acht Helligkeitsstufen aufgehellt werden. Praxisteam haben die Chance, diesen Effekt selbst kennenzulernen.

Bundesweit können sich Praxen einmalig für eine kostenlose Zahnaufhellungsschulung anmelden. Beim Termin vor Ort wird der gesamte Ablauf einer Be-



Anmelden: zoom.deutschland@philips.com

handlung mit Philips ZOOM vorgestellt und die Wirkweise der Philips-Produkte aufgezeigt.

Mit diesem Wissen ausgestattet ist das Praxisteam in der Lage, Patienten kompetent zu beraten und Empfehlungen auszusprechen. ■

Philips GmbH

Lübeckertordamm 5
20099 Hamburg
Tel.: 040 2899-1509
Fax: 040 2899-71509
www.philipsoralhealthcare.com



ANZEIGE

EVE PROPHYCLEAN® Zahnreinigungsinstrument

Instrument für vielseitige Anwendungen bei der Prophylaxebehandlung.

- Entfernung von Zahnstein, Belägen, Verfärbungen und Initialkaries
- Entfernung von Bracketkleberresten und Zementüberschüssen
- Subgingivale Wurzelglättung
- Politur schwer zu erreichender Bereiche; auch nach Ultraschallanwendung empfehlenswert
- Mechanische Prophylaxeoption bei Überempfindlichkeit gegen Ultraschall
- Keine Abnutzung von Zahnhartsubstanz und Keramik
- Durch optimierte Körnung keine Verletzung am Zahnschmelz
- Durchgehend imprägniert mit Körnung
- Faserfrei
- Latexfrei

EVE – Qualität aus Tradition – Vorsprung durch Innovation

TOP INNOVATION



Qualitätsmerkmale und Eigenschaften von EVE Produkten

- Lange Lebensdauer
- Exakter Rundlauf
- Träger aus rostfreiem Edelstahl
- Passgenauigkeit
- Hohe Konzentration der verwendeten Körnung
- Optimale Bindungshärte
- Alle EVE Polierer sind ohne Polierpaste verwendbar
- Latexfrei
- Alle Produkte der Medizinproduktklasse IIa sind sterilisierbar
- REACH konforme Rohstoffe/ Geprüfte Qualität nach ISO 9001



www.eve-rotary.com



Effektiv und sauber

Erstmals während des Midwinter Meetings in Chicago präsentiert: Das neue Access Edge von Centrix.



Eigenschaft erreicht Centrix durch die Verwendung von Aluminiumchlorid und Kaolin. Diese Kombination kontrolliert Blutungen und das Aussickern von Flüssigkeiten. Die hydrophile Wirkung der Tonerde absorbiert die Nässe.

Nach der Einwirkzeit wird die Paste ausgespült und bei gleichzeitiger Absaugung wieder entfernt. Access Edge hinterlässt einen sauberen, offenen Sulkus. Im Anschluss kann dünnfließendes Abdruckmaterial, z.B. Access Gold,

Access Edge von Centrix ist eine auf Tonerde basierende Gingiva-Retraktionspaste in portionsdosierten Tips (Karpulen für Kapselpistolen). Das Zahnfleisch wird verdrängt und zieht sich zurück. Access Edge wirkt auf mechanische und chemische Weise. Das Material wird subgingival und um die Präparationsgrenze herum injiziert und verbleibt dort für wenige Minuten.

Zur Unterstützung der Retraction kann ein Centrix GingiCap™ eingesetzt werden, um so den Kompressionsdruck zu erhöhen. Die adstringierende und hämostatische



mithilfe von Centrix-Spritzen eingebracht werden, um die subgingivalen Details besser darzustellen. ■

Centrix, Inc.
770 River Road, Shelton CT 06484, USA
Vertrieb Deutschland:
Schlehdornweg 11a, 50858 Köln
Tel.: 0221 530978-0, Fax: 0221 530978-22
www.centrixdental.de



Mehr Nachfrage durch Zahnarztverbund

Viele tausend Klicks pro Monat auf www.dent-net.de.

Das Internet spielt im heutigen Medienzeitalter eine zentrale Rolle – auch bei Zahnbehandlungen und Zahnersatz. Dies zeigen statistische Internetauswertungen, wie zum Beispiel die des dent-net®-Markenzahnarztverbunds, mit bereits heute über 640 angeschlossenen Zahnärzten. Täglich informieren sich 800 bis 1.000 Patienten auf den dent-net®-Internetseiten ganz gezielt über teilnehmende Zahnärzte in ihrer Region.

Gefragt sind dabei nicht nur Regelfersorgungen, sondern insbesondere hochwertige Privatleistungen, die über das Netzwerk deutlich günstiger zu bekommen sind. Auch die professionelle Zahnreinigung, die von den über 50 am dent-net® teilnehmenden Krankenkassen ihren Mitgliedern bezahlt wird, stößt bei Patienten auf großes Interesse.

Weitere Krankenkassen im dent-net®-Verbund

Auch die Zahl der teilnehmenden Kassen im dent-net®-Netzwerk steigt stetig. Und damit natürlich auch die Zahl der Versicherten, die dent-net®-Leistungen in Anspruch nehmen können. Insgesamt sind es mittlerweile



profitieren Patienten und Zahnärzte gleichermaßen. Statt zweckmäßiger Minimalversorgungen kommen vermehrt Premiumlösungen zur Umsetzung.

Öffentlichkeitsarbeit zeigt Wirkung

dent-net®-Zahnersatz und die damit verbundenen Vorteile sind bei Patienten zunehmend bekannter. Zum einen tragen die teilnehmenden Krankenkassen zu der stetig wachsenden Nachfrage in Form von Mitgliederzeitschriften, persönlichen Anschreiben oder Presseartikeln bei. Zum anderen informieren sich viele Patienten über das Internet.

Bei dent-net® ist hierfür eine separate Abteilung für die Betreuung der Patienten eingerichtet. Hier beantwortet ein qualifiziertes Team die Fragen der Patienten zu allen dent-net®-Leistungen, Kosten und Versorgungsabläufen. Zudem können Patienten schnell, unkompliziert und direkt an Zahnärzte im Verbund vermittelt werden. Mehr Informationen unter: 0800 9080808 ■

indento Managementgesellschaft
Tel.: 0201 38372600, www.dent-net.de

mehr als 20 Millionen Mitglieder. Alle Krankenkassen bieten im Rahmen des dent-net®-Konzeptes ihren Versicherten nicht nur zahlungsfreie Regelleistungen, deutlich kostenreduzierte außervertragliche Leistungen und Implantatversorgungen, sondern als weiteres dent-net®-Leistungsmodul eben auch die zahlungsfreie professionelle Zahnreinigung.

Neben den vielen gesetzlichen Krankenkassen im dent-net®-Verbund gibt es auch eine intensive Zusammenarbeit mit etablierten Privatversicherungen. Dadurch sind für immer mehr Patienten auch hochwertige Privatleistungen bei Zahnersatzlösungen zu 100 Prozent abgedeckt. Von der vollständigen Kostenübernahme für viele prothetische High-End-Versorgungen

ANZEIGE

| Kursreihe 2012/13 |
| Dr. med. Andreas Britz/Hamburg |

neu!

unterspritzungstechniken

| Basisseminar mit Live- und Videodemonstration |

JETZT AUCH MIT VIDEODEMONSTRATION ZU
PAPILLEN-AUGMENTATION UND GUMMY-SMILE-BEHANDLUNG

| Prof. Dr. Marcel Wainwright/Kaiserwerth |

SCAN MICH

DVD Vorschau
„Unterspritzungstechniken“

QR-Code einfach
mit dem Smartphone
scannen (z.B. mithilfe
des Readers Quick Scan)

inkl. DVD

faxantwort

0341 48474-390

Für das Basisseminar „Unterspritzungstechniken“
melde ich folgende Personen verbindlich an:

OST	<input type="checkbox"/> 07.09.2012 Leipzig <input type="checkbox"/> 17.11.2012 Berlin <input type="checkbox"/> 15.06.2013 Berlin
SÜD	<input type="checkbox"/> 21.09.2012 Konstanz
WEST	<input type="checkbox"/> 02.11.2012 Essen <input type="checkbox"/> 01.02.2013 Unna
NORD	<input type="checkbox"/> 01.12.2012 Hamburg <input type="checkbox"/> 07.06.2013 Rostock-Warnemünde

Termine 2012/13

HAUPTKONGRESS			
07.09.2012	13.00 – 18.00 Uhr	Ost	Leipzig
21.09.2012	13.00 – 18.00 Uhr	Süd	Konstanz
02.11.2012	13.00 – 18.00 Uhr	West	Essen
17.11.2012	09.00 – 15.00 Uhr	Ost	Berlin
01.12.2012	09.00 – 15.00 Uhr	Nord	Hamburg
01.02.2013	13.00 – 18.00 Uhr	West	Unna
07.06.2013	13.00 – 18.00 Uhr	Nord	Rostock-Warnemünde
15.06.2013	09.00 – 15.00 Uhr	Ost	Berlin

Organisatorisches |

Kursgebühr pro Kurs inkl. DVD 225,- € zzgl. MwSt.
 Tagungspauschale pro Kurs 45,- € zzgl. MwSt.
 umfasst Kaffeepause/Imbiss und Tagungsgetränke

OEMUS MEDIA AG
 Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig
 Tel.: 0341 48474-308
 Fax: 0341 48474-390
 event@oemus-media.de
 www.oemus.com

Nähere Informationen zu den Kursinhalten und den
 Allgemeinen Geschäftsbedingungen erhalten Sie unter
www.oemus.com

Dieser Kurs wird unterstützt

NAME | VORNAME

NAME | VORNAME

PRAXISSTEMPEL

DTG 6/12