

Öffnung der Vertriebsstruktur

Laserkompetenz und Vor-Ort-Support

Zum 1. April 2012 hat die elexxion AG mit Firmensitz in Radolfzell ihre Vertriebsstruktur in Deutschland erweitert. Nach drei Jahren, in denen das innovative Medizintechnikunternehmen mit der Pluradent AG als Exklusivhändler zusammengearbeitet hat, gehören ab sofort auch zehn weitere Dentalfachhändler zu den autorisierten Vertragspartnern – mit nach wie vor noch wachsender Anzahl. Damit öffnet sich der Laserhersteller neuen regionalen Vertriebswegen und erweitert so vor allem seine Service- und Beratungskompetenz beim Anwender vor Ort.

Marion Güntzel/Frechen

■ **Ob effiziente Diodenlaser** für den Einsatz im Weichgewebe oder leistungsstarke Er:YAG-Laser für das Hartgewebe: Seit zehn Jahren entwickelt die elexxion AG hochwertige Lasertechnologie unter dem Gütesiegel „made in Germany“. Dabei setzt die Firma nicht nur auf eine hohe Leistungsfähigkeit und Wirtschaftlichkeit ihrer Hightech-Geräte, sondern auch auf eine hohe Servicequalität und konsequente Kundenorientierung. Nach dem vor wenigen Monaten geschlossenen Kooperationsvertrag mit Unicorn Denmart, dem größten Dental-Distributor in Indien, und ersten Verkaufserfolgen dieses Jahr in Japan verstärkt das Unternehmen nun auch seine Vertriebs- und Vermark-



▲ Per Liljenqvist, Vorstandsvorsitzender der elexxion AG.

tungsaktivitäten in Deutschland. Nach dem Auslaufen des Exklusivvertrags mit der Pluradent AG zum 31. März dieses Jahres hat elexxion mit diversen renommierten Regional-Fachhändlern eine enge Zusammenarbeit vereinbart.

Nachfrage-Impulse abdecken und Marktposition ausbauen

Neben Anton Gerl (Köln) und Deppe Dental (Hannover) gehören jetzt u.a. auch Dental 2000 (Jena), Altschul Dental (Mainz) und Perudent (Bad Schwalbach) sowie Garlichs und Partner (Oldenburg) zu den neuen Vertriebspartnern von elexxion. „Und weitere Kooperationspartner werden folgen, wir sind noch mit diversen bekannten Fachhändlern im Gespräch“, erklärt Vorstandsvorsitzender Per Liljenqvist. Ziel sei es, mit dem qualifizierten Dentalfachhandel vor Ort die Nachfrage-Impulse nach Lasergeräten in den deutschen Zahnarztpraxen noch stärker abzudecken und gleichzeitig die herausragende Marktposition der klinisch bewährten claros- und duros-Laser weiter auszubauen. „Zudem haben wir gerade mit unserem neu entwickelten delos 3.0, dem ersten Dioden-/Er:YAG-Kombinationsgerät auf dem Markt, eine neue Laser-Referenzklasse geschaffen!“, ergänzt Liljenqvist stolz.

Der enge Kontakt zum Fachhandel würde gerade in der aktuell angespann-

ten Wirtschaftssituation zum entscheidenden Wettbewerbsfaktor. Liljenqvist: „Als führender Hersteller von Dental-lasern möchten wir den Zahnärzten herausragende Produkte gepaart mit umfangreichen Informationen und zuverlässigem Support anbieten. In den neuen regionalen Vertriebspartnern haben wir zusätzliche strategische Partner gefunden, die nicht nur unsere Begeisterung für qualitativ hochwertige Dentallaser



▲ delos 3.0: Das erste Dioden-/Er:YAG-Kombinationsgerät.



INFO

Kombi-Laser vereint Diode und Er:YAG

Der neue Dentallaser delos 3.0 der elexxion AG ermöglicht dem Zahnarzt zum ersten Mal eine schonende und effiziente Bearbeitung sowohl des Hart- als auch des Weichgewebes. Durch Kombination der beiden klinisch bewährten Wellenlängen 810 und 2.940 nm stellt das mobile Hightech-Gerät eine perfekte Symbiose aus einem der schnellsten Er:YAG-Laser und dem derzeit leistungsstärksten Diodenlaser dar. 810 nm und 2.940 nm sind die am häufigsten untersuchten Wellenlängen und mittlerweile wissenschaftlich anerkannt. delos 3.0 kombiniert nun erstmals die präzise Schneidleistung eines Er:YAG-Lasers mit der gewebeschonenden Therapie eines Diodenlasers und schafft somit eine neue Referenzklasse unter den Dentallasern. So gehört er nicht nur zu einem der universellsten und leistungsstärksten Geräte auf dem Markt, sondern dank der neu entwickelten „Floating-Arm-Technologie“ und dem großen Touchscreen mit bedienerfreundlicher Menüführung auch zu einem der komfortabelsten Hochleistungslaser seiner Klasse.

Mit bis zu 50 Watt und einer variablen Pulsfrequenz bis zu 20.000 Hz arbeitet der Diodenlaser im delos 3.0 bei geringer Eindringtiefe absolut schonend im Weichgewebe. Der Er:YAG-Laser im neuen Kombigerät überzeugt mit einem Leistungsplus von 50 Prozent: So verfügt das System anstelle der konventionellen Glasfaserkabel erstmals über eine hochwertige Spiegeloptik, die im Schwebearm integriert ist und den Laserstrahl direkt und ohne Lichtverluste zum Handstück leitet.

Je nach klinischer Anforderung lassen sich die diversen Leistungsmodifikationen einfach und individuell direkt auf dem 10,5 Zoll großen Touchscreen einstellen; mehr als 20 Indikationen wurden zudem bereits in der neu gestalteten Software vorgespeichert. Darüber hinaus verfügt das Lasergerät über ein effizientes Kühlsystem, ein anhängbares Ablagetray, einen speziellen Fußschalter zur Regelung der unterschiedlichen Leistungsstufen und Wellenlängen sowie über diverse Fasern, Saphir-Spitzen und autoklavierbare Handstücke, die sowohl den Kontakt- als auch den Non-Kontaktbetrieb erlauben. Ein interessantes Zusatztool: Der integrierte Honorarrechner erleichtert die Abrechnung der einzelnen Laserpositionen in der neuen GOZ.

teilen, sondern sie auch noch durch professionellen Service und langjährige Kundenzufriedenheit optimal ergänzen.“

Auf Augenhöhe mit Laseranwendern und Händlern

Ob vielseitiger Generalist oder Spezialist für Endodontie, Parodontologie oder Implantologie: Die neu geschulten Fachberater informieren ihre Kunden ab sofort umfassend über den klinisch und wirtschaftlich effizienten Einsatz von Er:YAG- und Diodenlasern und helfen den Zahnärzten gezielt bei der Auswahl der geeigneten elexxion-Geräte, aber auch der Therapieform für die jeweilige Indikation.

Liljenqvist weiter: „Wir verstehen uns zum einen als innovatives Serviceunternehmen für unsere Kunden, zum anderen aber auch als kompetenten Dienstleister für den Fachhandel, denn wir möchten sicherstellen, dass auch unsere Händler auf Augenhöhe mit unseren Laseran-

wendern sind.“ So könnten sich auch die neuen Vertriebspartner auf den hervorragenden technischen Support des Laserspezialisten verlassen und mit einer aktiven und intensiven Unterstützung bei Aktionen und Schulungen rechnen.

Diverse Laser-Fortbildungskurse, Workshops und Einsteigerseminare, zum Teil bereits in Kooperation mit den neuen Handelspartnern, sind für das zweite Halbjahr 2012 geplant. Aktuelle Kursinformationen – auch zur „International Dental Laser Academy“ in Radolfzell am Bodensee – gibt es unter: www.elexxion.de ◀◀

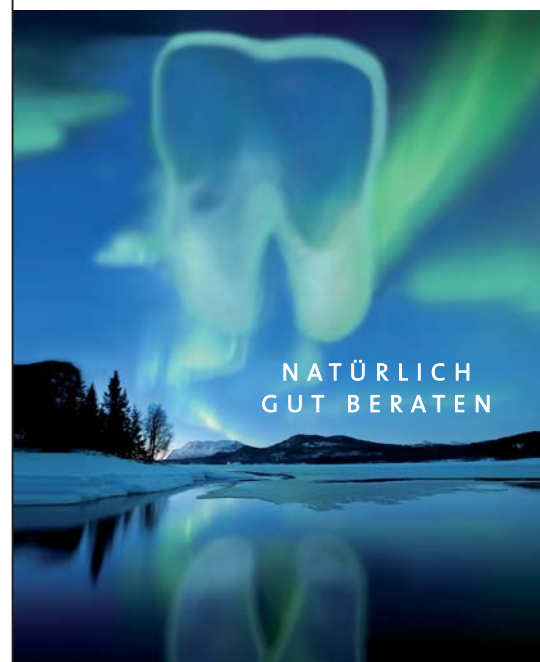
**KONTAKT**

elexxion AG
Schützenstraße 84
78315 Radolfzell
Tel.: 07732 82299-0
E-Mail: info@elexxion.com
www.elexxion.de

KENNZIFFER 0671 ▶

FACH DENTAL

LEIPZIG 2012



NATÜRLICH
GUT BERATEN

07. – 08.09.2012
LEIPZIGER MESSE

250 Aussteller präsentieren ihr umfangreiches Produkt- und Dienstleistungsportfolio für Zahntechnik, Labor und die gesamte Dentalbranche.

Sammeln Sie bis zu zehn Fortbildungspunkte auf dem Symposium des Dental Tribune Study Clubs und informieren Sie sich über die Top-Themen

- Digitaler Abdruck: neue Chancen für Labor und Praxis
- Prophylaxe: die Zukunft ist jetzt!
- Aktuelle Entwicklungen in der digitalen Volumentomographie

Eintrittskarten-Gutscheine erhalten Sie bei Ihrem Dental-Depot!

www.fachdental-leipzig.de



Veranstalter: Die Dental-Depots in der Region Sachsen, Sachsen-Anhalt Süd, Thüringen Ost