

Fachkundige Beratung

Kein Stillstand beim digitalen Röntgen

| Kristin Jahn



Sehen ist Wissen – mehr Sehen ist mehr Wissen. Digitale bildgebende Systeme haben das zahnmedizinische Röntgen präziser und anwenderfreundlicher gemacht. Dank der fachkundigen, herstellerunabhängigen Beratung des mittelständischen, inhabergeführten Dentalfachhändlers dental bauer finden Zahnärzte die beste Lösung für die eigene Praxis.

Beim digitalen Röntgen ersetzt ein Sensor den Röntgenfilm und nimmt innerhalb von Sekunden das Bild auf. Digitale Röntgenbilder sind schnell verfügbar, reproduzierbar und einfach weiterzugeben. Anwenderfreundliche Bearbeitungsprogramme ermöglichen eine beliebige Vergrößerung oder die Veränderung von Kontrast und Helligkeit. Die Röntgenbilder können ohne unnötige Laufwege in jedem Behandlungszimmer betrachtet, Überweiserpraxen schnell übermittelt oder dem Patienten auf einem mobilen Datenträger mitgegeben werden.

Verbesserte Diagnostik und hohe Anwenderfreundlichkeit

Besonders bei der Anwenderfreundlichkeit punkten digitale Systeme – die Dunkelkammer entfällt, und auch das Hantieren mit und die Entsorgung von Röntgenchemikalien ist Vergangenheit. Dank intuitiver Bedienoberflächen im Stil von Smartphone-Apps lassen sich alle Geräteleistungen einfach nutzen. Die dreidimensionale Darstellung eines DVTs bietet dem Behandler eine noch bessere Aussagekraft als ein 2-D-Röntgenbild. Sie enthält genaue Informationen zu Knochenangebot, zur Lage von Zähnen und dem Verlauf von Nerven. Die räumliche Zuordnung verschiedener Strukturen wird durch die 3-D-Technologie erheblich vereinfacht. Für



Robert Laufer, Leiter Digitale Bildgebende Systeme, dental bauer GmbH & Co. KG.

die Diagnostik bedeuten die digitalen bildgebenden Systeme mehr Präzision, mehr Genauigkeit und dadurch mehr Sicherheit.

Qual der Wahl – Expertenberatung hilft

Mit der steigenden Verbreitung von digitalen 2-D- und 3-D-Röntgengeräten in Zahnarztpraxen erhöht sich auch die Zahl der angebotenen Systeme – mittlerweile sind hierzulande über 50 verschiedene 2-D- und 3-D-Modelle erhältlich. Der Dschungel der Fachbe-

griffe und Leistungsbeschreibungen ist oft schwer zu durchdringen. Eine herstellerunabhängige, fachkundige Beratung für alle bildgebenden Systeme – also sowohl für 2-D- als auch für 3-D-Röntgen – bieten die Spezialisten des mittelständischen Dentalfachhändlers dental bauer. Einer von ihnen ist Robert Laufer, Leiter für Bildgebende Systeme bei dental bauer. Er befasst sich seit beinahe 20 Jahren mit digitalen und konventionellen bildgebenden Technologien. Fachkompetenz und hohe Kundenorientierung sind für ihn selbstverständlich: „Ohne professionelle Beratung und technische Unterstützung können die Erwartungen und Praxisvorgaben kaum im vollem Umfang beurteilt werden“, erklärt Laufer. „dental bauer unterstützt Zahnärzte beim Thema Digitalisierung und DVT in den Bereichen Bedarfsanalyse, Anschaffungs- und Entscheidungsprozess sowie Optimierung der Arbeitsabläufe. Unser auf mehreren Säulen basierendes Beratungs- und Betreuungskonzept speziell zum Thema Digitalisierung lässt durch die einzigartige Verbindung von Lösungen und Leistungen keine Wünsche offen. Das bundesweite Seminarprogramm ist neben der kompetenten Beratung durch unsere Fachberater und DVT-Spezialisten ein weiterer Kernpunkt unseres Angebots“, beschreibt Robert Laufer die Leistungen und den Servicegedanken von



CAD/CAM-Technology made in Germany

Unser Special im August¹

| Bei Datentransfer über das CEREC Connect Portal

| IPS e.max Vollkrone 100,00 €*
| IPS e.max Inlay 69,00 €*
| BruxZir Zirkon Krone/Brückenglied (vollanatomisch, transl.) 70,00 €*
| Bei Zusendung eines Abdrucks
| IPS e.max Vollkrone 109,00 €*
| IPS e.max Inlay 79,00 €*
| BruxZir Zirkon Krone/Brückenglied (vollanatomisch, transl.) 75,00 €*

Garantie

white dental solutions gewährt Ihnen für alle finished-Produkte eine Gewährleistung von 5 Jahren nach einer Karenzzeit von 6 Monaten.

¹Gültig bis 14.9.12, Tag des Auftragseingangs

*Preise zzgl. Arbeitsvorbereitung, Versand und MwSt.

IPS e.max CAD ist eine eingetragene Marke der Ivoclar Vivadent AG, Liechtenstein
BruxZir ist ein eingetragenes Warenzeichen von Glidewell Laboratories ©2012
CEREC AC und CEREC Connect Portal sind Markennamen der Firma Sirona, Bensheim





Beide Abbildungen: In den Ausstellungsräumen von dental bauer können sich die Kunden umfassend über die am Markt befindlichen Röntgengeräte informieren und fachkundig beraten lassen.

dental bauer im Bereich der digitalen bildgebenden Systeme. „Die Leasing- und Finanzierungsangebote von dental bauer erleichtern die Investitionsentscheidung“, ergänzt Laufer.

Mehr Indikationen durch höhere Auflösungen

Die meisten zahnmedizinischen Fachgebiete profitieren in Diagnostik und Therapieplanung von der dreidimensionalen Technik. 3-D-Röntgen bietet sich besonders für Implantologen und Kieferchirurgen an. Die Planungssicherheit erhöht sich durch die dreidimensionalen Bilder wesentlich, da gefährdete Strukturen besser lokalisiert werden können. Auch in der Endodontie, Parodontologie, Kieferorthopädie oder Funktionsdiagnostik haben dreidimensionale Bilder eine hohe Aussagekraft.

Parodontologen können auf einer DVT-Aufnahme die knöcherne Situation besser beurteilen als auf einem zweidimensionalen Röntgenbild. Die Form des Knochenabbaus ist deutlich sichtbar, was die Therapieplanung erleichtert und den Therapieerfolg steigern kann. Durch immer höhere Auflösungen erobern DVTs zunehmend die

Endodontie: Die Anzahl und Länge der Kanäle können sicher bestimmt werden. Das Erkennen feinsten Strukturen ermöglicht die sichere Diagnostik von Wurzelfrakturen und Traumata des dentoalveolären Komplexes. Für die präoperative endodontische Planung z.B. vor Wurzelspitzenresektion bedeutet das mehr Sicherheit. In der Prothetik hilft die dreidimensionale, hochauflösende Darstellung von endodontischen und parodontalen Strukturen in vielen Fällen bei der Pfeilerbewertung. In der Funktionsdiagnostik kann das DVT-Bild als nützliches Instrument für die ergänzende Diagnostik zum Einsatz kommen, da es die knöchernen Strukturen deutlich darstellt.

Die komplette Bedarfsanalyse, die Spezialisten wie Robert Laufer von dental bauer durchführen, macht deutlich, welches Röntgengerät am besten für die eigene Praxis geeignet ist und wie es sich wirtschaftlich einsetzen lässt.



„Ganz egal, ob eine Praxis ein digitales Röntgensystem benötigt oder sich für ein digitales DVT-System entscheidet – wir bieten in jedem Bereich fachkundige Beratung“, so Robert Laufer.

Vernetzung

Sind digitale Röntgensysteme intelligent vernetzt, bereiten Datensicherung und der einfache Datenabruf keinerlei Schwierigkeiten. Neueste Gerätegenerationen ermöglichen den volldigitalen Workflow innerhalb der Praxis: Die DVT-Aufnahmen können mit dem intraoralen Kamerascan zusammengeführt und als Basis für die Bohrschablone genutzt werden, die mittels CAD/CAM direkt in der Praxis hergestellt werden kann. Mit dieser Technologie ist eine simultane chirurgische und prothetische Planung von Implantaten möglich. Hier erschließt sich ein volldigitaler Workflow ohne Abdrucknahme einer Tiefziehschiene (Gipsabdruck).

Im Rahmen der Beratung zu digitalen zwei- und dreidimensionalen Röntgensystemen unterstützt dental bauer Zahnarztpraxen bei der Planung und Implementierung von Netzwerken und betreut die komplette Installation. „Eine optimal geplante und vernetzte digitale Praxis bietet für die Praxis eine hohe Investitionssicherheit. Durch die Ausführungen aus einer Hand gibt es keine Kompatibilitätsstörungen oder Probleme mit der Netzwerkintegration“, beschreibt Robert Laufer

die Bedeutung der fachkundigen Vernetzung von digitalen Systemen in der Praxis. „Wir beraten unsere Kunden komplett, komprimiert und abschließend zum Thema 3-D-Röntgen durch unsere Spezialisten im Bereich Praxisvernetzung und 3-D-Röntgen“, fasst Robert Laufer zusammen.

Mehr Wirtschaftlichkeit der Praxis
Digitales Röntgen erhöht die Behandlungssicherheit und damit die Patientenzufriedenheit. Zufriedene Patienten kommen wieder und empfehlen weiter: So schaffen digitale Röntgensysteme eine bessere Wettbewerbssituation für die Praxen, bieten die Möglichkeit für die Erhöhung des Privatanteils und sorgen für ein höheres Abrechnungsvolumen – nicht zuletzt auch durch Überweisungen. Besonders das dreidimensionale Röntgen setzt sich damit auch aus wirtschaftlichen Gründen immer stärker in der Zahnmedizin durch.

Umfangreicher Service zum digitalen Röntgen
Nach der Beratung zum für die Praxis passenden Produkt und dessen Installation und Vernetzung unterstützt dental bauer die Praxen bei der fachgerechten Anwendung und Wartung. Die kompetente Einweisung und Schulung des Praxispersonals vor Ort gewährleistet, dass alle Funktionen des neuen Gerätes problemlos genutzt werden können. Die Einbindung des Röntgengerätes in Diagnosesysteme hilft, auftretende Fragen schnell zu klären. dental bauer bietet zudem Unterstützung bei der Datenübernahme und eine Remote-Betreuung mit schnellstmöglicher Fehlerbehebung per Fernwartung an. Das Seminarangebot vermittelt nützliches Wissen rund um digitale Röntgensysteme für das ganze Praxisteam. „Die Seminare von dental bauer stellen das Thema DVT in seiner ganzen Bandbreite und der wissenschaftlich-technischen Dimension strukturiert dar. Sie vermitteln finanzielle und netzwerkrelevante Aspekte und leisten damit einen wertvollen Beitrag innerhalb des Entscheidungsprozesses“, beschreibt Robert Laufer die besonderen Serviceangebote von dental bauer. In diesen Seminaren erhalten Praxisteams nütz-

liche Informationen zu den Themen Datenschutz, zum Medizinproduktegesetz, zur Einbindung eines DVTs in die EDV-Struktur der Praxis, zum optimalen Workflow, zu Indikationen für die DVT-Aufnahme, zur Wahl des richtigen Field-of-Views, zur Auswahl des passenden Gerätes für die eigene Praxis, zu den Leitlinien der DGZMK, zur Wirtschaftlichkeitsberechnung und zur Finanzierung. Damit wird diese Investition in die Zukunft der zahnärztlichen Praxis auf sichere Füße gestellt.

Erfolg im Dialog
dental bauer bietet stark individualisierte statt standardisierter Lösungen vom Mittelstand für den Mittelstand an. „Die Betreuung erfolgt direkt und verbindlich mit klaren Zuständigkeiten von Mensch zu Mensch. Unseren Experten ist jede Frage unserer Kunden ein wertvolles Anliegen und eine Chance, um unser Leistungsspektrum zu beweisen“, weist Robert Laufer auf die hohe Serviceorientiertheit von dental bauer hin. Deutschlandweit profitieren Zahnmediziner und ihre Teams von über 20 Niederlassungen in Deutschland, Österreich und den Niederlanden mit insgesamt über 350 dental bauer-Mitarbeitern. Mit seinem Vollsortiment an Produkten aller namhaften Hersteller und als Anbieter aller relevanten Serviceleistungen auf höchstem Niveau ist dental bauer ein zuverlässiger Partner für Zahnarztpraxen in ganz Deutschland.



kontakt.

dental bauer GmbH & Co. KG
Stammsitz
Ernst-Simon-Straße 12
72072 Tübingen
Tel.: 07071 9777-0
Fax: 07071 9777-50
E-Mail: info@dentalbauer.de
www.dentalbauer.de

COMIC-POSTER FÜR DIE PRAXIS



Ab sofort ist unter dem Motto „Schöne Zähne mit Biss – Ihr Zahnarzt“ eine neue Hochglanzposter-Reihe mit witzigen Comic-Motiven erhältlich. Comics als Praxisdekoration?! Nach dem großen Erfolg der ersten Hochglanzposter-Trilogie „Schöne Zähne – Schönes Lächeln“ mit Cover-Motiven der Fachzeitschrift cosmetic dentistry, die sich außerordentlich großer Beliebtheit erfreut und die auch weiterhin erhältlich ist, bietet die OEMUS MEDIA AG ab sofort eine komplett neue Poster-Reihe zur kreativen Praxisgestaltung an. Diesmal sind es vier lustige Comic-Poster mit den Motiven Katze, Hund, Hai/fisch und Vampir, die in der gewohnt hochwertigen Qualität als Hochglanzposter im A1-Format (594 x 840 mm) erhältlich sind. Das Einzelposter ist zum Preis von 29 € und das Poster-Quartett für 89 € jeweils zzgl. MwSt. + Versandkosten erhältlich.

Bestellung auch online möglich unter:
grasse@oemus-media.de

Hinweis: Die Ware ist vom Umtausch ausgeschlossen.

✂ Bestellformular

Ja, ich möchte ein/mehrere Poster bestellen:
(bitte Zutreffendes ankreuzen)



Motif 1



Motif 2



Motif 3



Motif 4

jeweils für 29 € zzgl. MwSt. + Versandkosten

Poster-Quartett
alle 4 Poster für 89 € zzgl. MwSt. + Versandkosten

▶ **Antwort** per Fax 0341 48474-290 oder per Post an
OEMUS MEDIA AG, Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig

Name, Vorname
Firma
Straße
PLZ/Ort
E-Mail
Unterschrift