

Speicherfolienscanner:

## Versteigerung für eine gute Sache

Zum zehnjährigen Jubiläum ihrer Speicherfolien-Technologie VistaScan hat sich die Dürr Dental AG etwas Besonderes einfallen lassen. Der am Firmensitz des Dentalunternehmens in Bietigheim-Bissingen tätige Airbrush-Künstler Wolfgang Zeh erhielt den Auftrag, einem Exemplar des VistaScan Mini Plus ein exklusives, eigenes Gesicht zu geben. In aufwendiger Handarbeit ist dabei ein außergewöhnliches Einzelstück im „Fußballdesign“ entstanden. Zusätzlich hat die Deutsche U19-Fußball-Nationalmannschaft mit ihrem Trainer, der deutschen Fußballlegende Horst Hrubesch, das einzigartige Kunstwerk signiert. In dieser Machart ist der Scanner ein echtes Unikat. Dürr Dental wird dieses Meisterstück in den nächsten Wochen zugunsten der Hilfsorganisation Mercy Ships e.V.

versteigern. Bis zum 30. November 2012 können online unter [www.duerr.de/versteigerung](http://www.duerr.de/versteigerung) Gebote abgegeben und jederzeit das aktuelle Höchstgebot beobachtet werden. Ebenfalls gibt es auf den Fachdentals die Option, ein persönliches Angebot am Dürr Dental Messestand für die Ersteigerung des VistaScan Mini Plus im Fußballdesign abzugeben. Wer also den Wunsch hat, den künstlerisch gestalteten Speicherfolienscanner einmal aus nächster Nähe anzusehen oder ihn später zu besitzen, sollte eine der regionalen Herbstmessen besuchen. „Die Teilnahme an der Versteigerung ist ein erster Schritt, um zukünftig mit einer neuesten Technologie zu arbeiten, etwas Gutes zu tun und darüber hinaus seine Zahnarztpraxis zu verschönern“,



erklärt Frank Kiesele, Produktmanager Bildgebende Systeme bei Dürr Dental.  
**DÜRR DENTAL AG**  
 Tel.: 07142 705-395  
[www.duerr.de](http://www.duerr.de)



QR-Code: Video zu VistaScan Mini Plus. QR-Code einfach mit dem Smartphone scannen (z.B. mithilfe des Readers Quick Scan).

Servicebroschüre:

## „Mehrwert durch Service.“



men, das seinen Kunden mehr liefert als Qualitäts-Zahnersatz. Dazu gehört beispielsweise das Service-Portal für Zahnarztpraxen mit Kostenvorschlagsrechner oder mit dem Lieferzeitenprogramm. Ebenso bietet InteraDent eine bequeme Zahnersatzfinanzierung für Patienten an oder das Partner-Factoring, womit Zahnarztpraxen ihre Honorarforderungen an eine Factoringgesellschaft weitergeben können. Das sichert die Liquidität und gibt wirtschaftliche Sicherheit. Neue Patienten per Mausclick ermöglicht außerdem das von InteraDent ins Leben gerufene interaktive Zahnarztpraxen-Portal.

Unter [www.zahnarzt-vor-ort.de](http://www.zahnarzt-vor-ort.de) werden Patienten bei der zielgerichteten Suche nach einer Zahnarztpraxis unterstützt. Damit bei der Auftragsvergabe schließlich alles reibungslos verläuft, gibt es den InteraDent Implantat-Dialog zwischen Praxis und Labor. Auf dem DIN-A5-Bogen werden alle für den Zahnersatz relevanten Informationen angekreuzt, wie Implantatsystem, Be-

festigungsart und benötigte Materialien. Der Patient selbst geht mit mehreren Garantien und den von InteraDent zusammengestellten Pflgetipps auf Nummer sicher; Zahnarztpraxen können die monatliche Kreditkartenzahlung beantragen. Ein zusätzliches Service-Plus für Zahnärzte sind die mit Fortbildungspunkten bewerteten Veranstaltungen von InteraDent. Ziel von InteraDent ist es, mit den in der Service-Broschüre zusammengefassten Leistungen zusätzliche Behandlungszeiten zu schaffen, die Patientenbindung zu unterstützen und den Verwaltungsaufwand zu minimieren.

**InteraDent Zahntechnik GmbH**  
 Tel.: 0451 879850  
[www.interadent.com](http://www.interadent.com)



QR-Code: Video zu „InteraDent – Ihr Mehrwert-Labor“. QR-Code einfach mit dem Smartphone scannen.

Mit einer neuen Broschüre informiert InteraDent umfassend über seine vielfältigen Angebote für die Zahnarztpraxis. Von A wie Auftragsausgangsverfolgung bis Z wie Zahlungsmodalitäten bringt das Heft den Rundum-Service des Zahnersatzherstellers auf den Punkt. So versteht sich InteraDent als modernes Dienstleistungsunterneh-

Firmenjubiläum:

## Herzenswünsche werden wahr



Freuten sich riesig über die Wien-Reise: Gewinnerin Gerda Beutgen (2.v.r.) und ihre Tochter Andrea Stauder (l.) sowie dentaltrade Prokuristin Müserref Stöckemann und dentaltrade Geschäftsführer Dr. Olaf Perleberg.

Seit zehn Jahren steht dentaltrade für hochwertigen Zahnersatz zu fairen Preisen. Bereits 4.000 Zahnärzte sowie 180 Dentallabore deutschlandweit profitieren von den attraktiven Konditionen für dentaltrade Zahnersatz. Dieser stammt aus dem eigenen TÜV-zertifizierten Meisterlabor und überzeugt bei der Qualität und dem Preis. Jüngst bewertete der TÜV Saarland im Rahmen der TÜV Service tested Zertifizierung das Preis-Leistungs-Verhältnis von dentaltrade mit *sehr gut*.

Dank des innovativen Erfolgskonzeptes von dentaltrade konnten während der zurückliegenden Dekade über eine Viertelmillion Patienten mit einem strahlenden Lächeln versorgt werden. Dabei ist soziale Gerechtigkeit nicht nur in Bezug auf eine hochwertige Zahnersatzversorgung für dentaltrade eine Herzensangelegenheit. So engagiert sich dentaltrade seit der Unternehmensgründung für zahlreiche soziale Projekte, wie etwa für das „Zuhause für Kinder“, „Die Wolkenschieber“ und seit 2012 für die Initiative „Vision für Afrika“. Und auch zum Firmenjubiläum stand der soziale Gedanke im Vordergrund. So rief dentaltrade zum zehnjährigen Geburtstag die Aktion Herzenswünsche ins Leben. Für je 5.000 EUR sollte für eine vorgeschlagene Person ein Wunsch wahr werden. „Wir freuen uns, zu unserem Jubiläum etwas von unserem Erfolg zurückgeben zu können und mit der Umsetzung der Herzenswünsche wahre Glücksmo-

mente zu verschenken. Auch der vielfache Wunsch nach einer Versorgung mit Zahnersatz bestätigt uns, dass wir für immer mehr Patienten die Nummer 1 für Auslandszahnersatz sind“, so Geschäftsführer Dr. Olaf Perleberg. Die dentaltrade Jury hat unter vielen

hundert Wünschen die drei Gewinner ausgewählt. Die freiwilligen Helfer der Bürgerstiftung Lilienthal mit integrierter Kinderakademie freuen sich über eine komplett neue Küche. Ein barrierefreier Urlaub in Wien mit Musicalbesuch konnte für die an Muskelschwäche erkrankte Gerda Beutgen aus Mühlheim an der Ruhr organisiert werden. Und für Eva Huberich vom Bodensee wird ein lang gehegter Traum wahr – sie fliegt zum Zoo Hannover und darf hier ihr Lieblingstier, ein Flusspferd, streicheln. Mit einer Spende von 1.000 EUR unterstützt dentaltrade zudem die Zoostiftung Region Hannover, die sich für den Artenschutz und die Tiererhaltung einsetzt.

dentaltrade GmbH & Co. KG

Tel.: 0800 247-1471 (kostenfrei)

[www.dentaltrade-zahnersatz.de](http://www.dentaltrade-zahnersatz.de)



QR-Code: Video dentaltrade-Unternehmensfilm.

QR-Code einfach mit dem Smartphone scannen.

ANZEIGE

## PRAXIS GRÜNDEN

# Praxisplanung

Praxisgründung oder Übernahme?  
Gehen Sie auf Nummer sicher!  
Wirtschaftlicher Praxiserfolg braucht  
professionelle Beratung.  
KOCK+VOESTE hilft Ihnen dabei, die  
richtigen Entscheidung zu treffen.

Das übernehmen wir für Sie:  
Analyse, Konzept, Praxis-  
bewertung, wirtschaftliche  
Prognosen und Kommunikation  
mit Kooperationspartnern wie  
zum Beispiel Banken –  
einfach, ertragreich, effizient.

Sprechen Sie uns an!

**KOCK+VOESTE**  
analysieren optimieren gewinnen

[www.kockundvoeste.de](http://www.kockundvoeste.de)