



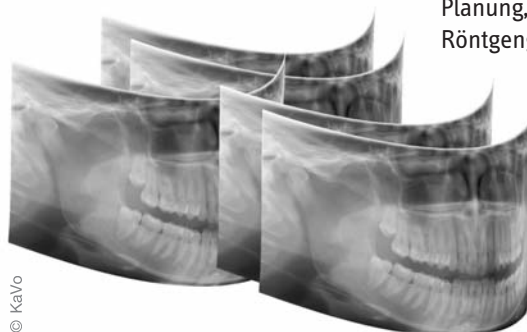
genaue Sachkenntnisse, um sie richtig einsetzen zu können oder gar Behandlungsfehler zu vermeiden. Durch die intensive Kooperation mit der Industrie kann garantiert werden, dass die Spezialisten fortlaufend und regelmäßig geschult werden. Nur der Fachhandel kann so dem Zahnarzt einen reibungslosen Praxisablauf gewährleisten, denn aufgrund seiner Struktur ist er in der Lage, stets gut geschulte Techniker flächendeckend und kurzfristig verfügbar zu halten. Der technische Kundenservice durch den Experten vor Ort ist ein wichtiger Bestandteil des Dienstleistungsangebotes des Fachhandels, da präzise Gerätekenntnisse Ausfallzeiten bei Wartung und Reparatur minimieren. Der Service umfasst die Erinnerung an Wartungsintervalle und ermöglicht im Falle einer Reparatur schnelle Hilfe.

Auf den gesamten Lebenszyklus eines Gerätes betrachtet, lohnt es sich nicht nur den Kaufpreis zu sehen, sondern vor allem auf eine langlebige, stets einsatzbereite und einwandfreie Funktion des Röntengerätes zu achten. Denn Betriebsausfälle müssen in die Gesamtkostenkalkulation der Praxis, als betriebswirtschaftliches Unternehmen, einbezogen werden.

Rundum-sorglos-Pakt

Ist die Entscheidung für ein Röntengerät gefallen und das Gerät eingerichtet, so ist im Anschluss der Dentalfachhandel auch bei der Einweisung der Praxismitarbeiter behilflich. Aufgrund seiner sehr guten Kenntnisse von Praxisabläufen kann der Spezialist im Vorfeld

spätere Probleme vermeiden und das Röntengerät in idealer Weise in die Arbeitsabläufe der Praxis integrieren. Sehr genaues Fachwissen erfordert auch die Vernetzung des Röntengerätes in das komplexe IT-Umfeld der Praxis. Hier ist das Spezialwissen des Dentalberaters



unerlässlich und mit keiner Hotline-Beratung zu ersetzen, da der Experte sich in genauster Weise mit den modernen Hard- und Softwareanforderungen auskennt.

Der Dentalfachhandel – ein leistungsstarker Partner

Die Welt der dentalen Radiologie ist stets in Bewegung. Der Zahnarzt profitiert hier vom Dentalexperthen, da er ihn mit speziell auf die Praxis zugeschnittenen Informationen versorgt. Dies umfasst nicht bloß technische Neuerungen, sondern zusätzlich Informationen über aktuelle Regelungen, Richtlinien und Gesetze. Der Dentalfachhandel fungiert als persönlicher Ansprechpartner in sämtlichen Belangen für den Zahnarzt.

Fazit

Die Spezialisten vom dentalen Fachhandel bieten dem Zahnarzt eine professionelle Rundumversorgung und ein umfassendes Leistungsangebot mit individuellen Lösungsansätzen an. Angefangen bei der produktneutralen Beratung, Planung, Vorauswahl und Montage des Röntengerätes bis hin zur Wartung und

Geräteschulung unterstützt der Experte den Zahnarzt. So gewinnt dieser viel Zeit, um sich auf die Behandlung seiner Patienten konzentrieren zu können. Während sich der Zahnarzt auf seine Kerntätigkeit fokussiert, kümmert sich der Dentalspezialist im Hintergrund um einen reibungslosen Ablauf für die Praxis mit immer betriebsbereiten Röntengeräten. Der kompetente Dentalfachhandel ist als Partner nicht zu ersetzen, denn eine langjährige Zusammenarbeit schafft Vertrauen und spart Zeit und Geld. <<



KONTAKT

NWD Gruppe
Nordwest Dental GmbH & Co. KG
 Schuckertstraße 21
 48153 Münster
 Tel.: 0251 7607-0
 Fax: 0800 7801517
 E-Mail: ccc@nwdent.de
www.nwd.de