



# KIEFERORTHOPÄDIE NACHRICHTEN

Die Zeitung von Kieferorthopäden für Kieferorthopäden | [www.kn-aktuell.de](http://www.kn-aktuell.de)

Nr. 12 | Dezember 2012 | 10. Jahrgang | ISSN: 1612-2577 | PVSt: 62133 | Einzelpreis 8,- €

## KN Aktuell

### CA DIGITAL®

Beim diesjährigen DGKFO-Kongress wurde das neue CA DIGITAL® CLEARALIGNER System präsentiert, welches dem zertifizierten Kieferorthopäden den Einstieg in die digitale Schienentherapie ermöglicht. Dr. Yong-min Jo, Andre Kranzusch und Anja Einweg stellen es vor.

Wissenschaft & Praxis  
» Seite 7

### Umgang mit Erstattungsstellen

Ob Zweifel an medizinischer Notwendigkeit oder Ablehnung von Abrechnungspositionen – Probleme mit Erstattungsstellen gehören zum täglich Brot einer jeden KFO-Praxis. Dr. Heiko Goldbecher und Dr. Jens J. Bock erläutern diverse Beispiele.

Aus der Praxis  
» Seite 15

### Motivation ist alles

Wie der Kieferorthopäde die Motivation unter den Praxismitarbeiterinnen fördern und unterstützen kann, zeigt Dr. Wolfgang Schmehl.

Praxismanagement  
» Seite 18

### Aligner statt Kölle Alaaf

Über 450 Teilnehmer folgten der Einladung der Deutschen Gesellschaft für Aligner Orthodontie zu deren 2. Wissenschaftlichen Kongress.

Events  
» Seite 20

## Aligner in der Praxis – selbst gefertigt, vielseitig anwendbar

Dr. Neil M. Warshawsky, Kieferorthopäde aus Chicago/USA, stellt das MTM® In-Office Minor Tooth Movement-System vor.

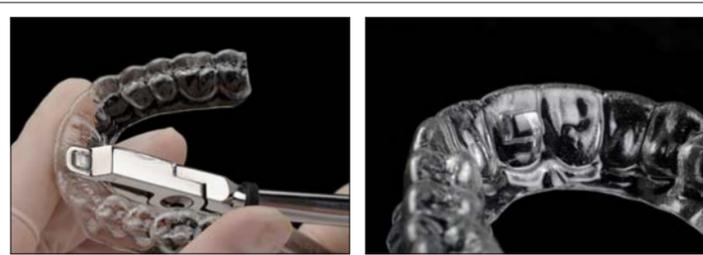


Abb. 1

In den vergangenen Jahren haben sowohl kleine Unternehmen als auch der kieferorthopädische Markt im Einzelnen eine wahre Achterbahnfahrt erlebt. Für viele Praxen war es eine besondere Herausforderung, als der Durchschnittskunde seine Ausgaben für

elektive Therapien senkte, um letztlich sein Einkommen zu sichern. Ästhetische Dienstleistungen wie die Plastische Chirurgie, die Kosmetische Zahnmedizin und ja, auch die Kieferorthopädie, sahen sich einer Verringerung der Nachfrage von Dienstleistungen

gegenüber. So brillierten die Konsumenten geradezu darin, ihr Einkommen für das Unbekannte aufzusparen. Praxisinhaber und Behandler hatten sich dieser neuen Wirtschaftslage anzupassen, in der ein Wachstum nun alles andere als leicht zu erreichen war. In diesem angespannten wirtschaftlichen Klima habe ich das MTM® In-Office Minor Tooth Movement-System von DENTSPLY Raintree Essix für mich entdeckt.

Das neue wirtschaftliche Klima suggerierte, dass eine flache Wachstumskurve das neue „Hoch hinaus“ bedeute. Das Ziel lautete, dem Sturm entgegenzutreten. Den bisherigen Geschäftslevel aufrechtzuerhalten, war das Höchstmaß aller Erwartungen. Es gab Zeiten, in denen selbst das wie eine große Herausforderung wirkte, je nachdem, mit wem man sprach. Deshalb brauchten die Patienten Behandlungsoptionen, die weniger kostenintensiv waren, jedoch ähnliche Ergebnisse wie festsit-

ANZEIGE

**Dual-Top™ Anchor-Systems**

PROMEDIA MEDIZINTECHNIK

**PROMEDIA MEDIZINTECHNIK**  
A. Ahnfeldt GmbH  
Marienhütte 15 • 57080 Siegen  
Tel.: 0271/31 460-0 • Fax: 0271/31 460-80  
www.promedia-med.de  
E-Mail: info@promedia-med.de

**SIMPLY THE BEST!**

zende kieferorthopädische Apparaturen erzielten. Die meisten Businessberater schlagen in diesen unternehmerischen Elendszeiten vor, in die Infrastruktur der bestehenden Geschäfte zu investieren und die Praxis neu zu erfinden, um somit das Wachstum anzuregen.

» Seite 11

## MExPERT Superlign®

3-D-Modelle zur schrittweisen Alignerherstellung mit Wertschöpfung in der eigenen Praxis. Ein Beitrag von Margarita Lietzau, Dr. Stefanie Schattmann, Markus Lietzau und Dr. Kerstin Wiemer.

Das Bewegen von Zähnen mithilfe von Kunststoffschienen hat sich seit der Einführung der Invisalign®-Therapie in Deutschland im Februar 2001 fortschreitend etabliert und ist aus dem kieferorthopädischen Alltag mittlerweile nicht mehr wegzudenken. Das Konzept beruht auf der Vorstellung einer Therapieform mit elastischen Geräten, die im Jahr 1945 von H. D. Kesling beschrieben wurde. Er schlug zum damaligen Zeitpunkt eine schrittweise Zahnregulierung durch die Ver-

wendung aufeinanderfolgender Set-up-Modelle zur chronologischen Geräteherstellung und somit zur kontinuierlichen Annäherung an ein vorher festgelegtes Behandlungsziel vor. Damit legte er den Grundstein für die heutige Alignertherapie. Darauf aufbauend werden bereits seit Jahrzehnten Minioplastschienen, Positioner oder verwandte elastische Geräte mit Erfolg in der Retentionsphase einer kieferorthopädischen Behandlung, aber auch zur Durchführung geringgradiger Zahnstellungskorrekturen eingesetzt.

Mit der Einführung des Invisalign®-Konzeptes in Deutschland wurde dieser Therapieansatz weiter perfektioniert und die Schienenbehandlung in den darauffolgenden Jahren auch für umfangreichere kieferorthopädische Behandlungsplanungen diskutiert. So relativierte die Deutsche Gesellschaft für Kieferorthopädie (DGKFO) ihre anfangs kritische

ANZEIGE

**BENEFIT.KFO**

Hersteller: **psm** MEDICAL SOLUTIONS www.psm.ms  
Unser Vertriebspartner: **dentalline** orthodontic products www.dentalline.de

the next generation of mini implants

dentalline GmbH & Co. KG · 75179 Pforzheim · Telefon +49(0)7231-97810 · info@dentalline.de

» Seite 4

ANZEIGE

**Ormco**

**DAMON® CLEAR™**

**Bewährte Leistung - Damon Clear für beide Kiefer**

Damon® Clear™ wurde in multizentrischen In-vivo-Studien untersucht und durch unabhängige Forschung\* bestätigt. Damon Clear vereint das gute Aussehen, das imagebewusste Patienten verlangen, mit der Stärke, die anspruchsvolle Behandler brauchen. Das kristallklare Design ist unempfindlich gegenüber Verfärbungen und die robuste Konstruktion erleichtert eine effektive Torqueübertragung und Rotationskontrolle für ein präzises Finishing.

Erne mehr  
[www.damonbraces.de](http://www.damonbraces.de)

\*Daten aus der klinischen Forschung und Leistungsdaten abrufbar unter [ormco.com/damonclear-ajo4](http://ormco.com/damonclear-ajo4)

[ormcoeurope.com](http://ormcoeurope.com)