PISTENSPASS *und* FORTBILDUNG *beim* 1. DENTAL WINTER

Die Internationale Fortbildungsgesellschaft (IFG) konnte bislang mit dem alljährlichen Dental Summer am Timmendorfer Strand zahlreiche Examenssemester und Assistenten für Fortbildung begeistern. Der Dental Summer Event, der 2013 übrigens schon in die 4. Runde geht, steht dabei nicht nur für spannende Weiterbildung mit namhaften Referenten, sondern auch für die einzigartige Ostseeatmosphäre und perfekt organisierte Rahmenbedingungen. Nun wagte sich die IFG zum ersten Mal an das winterliche Pendant zum Dental Summer und veranstaltete vom 3. bis 9. Februar 2013 den 1. Dental Winter. Der Ort des Geschehens war mit Ischgl einer der Skiorte schlechthin – und entpuppte sich als ideale Wahl für eine Verbindung zwischen Fortbildung und Pistenspaß der Extraklasse.

››› Knapp 250 Pistenkilometer rund um die Idalp und die Paznauner Alpen bieten Ski- und Snowboardbegeisterten alle Möglichkeiten, ihrem Hobby nach Herzenslust nachzugehen. Gleich zwei Seilbahnanlagen führen von Ischgl hinauf in ein beeindruckendes Skigebiet, das über 43 Pistenanlagen jeder Kategorie verfügt und als ein Eldorado des Wintersports gilt. Und auch nach der letzten Talabfahrt hat Ischgl in puncto Freizeitgestaltung und Après-Ski eine Menge im Angebot.

Das ausgewogene Fortbildungsprogramm des 1. Dental Winters beinhaltete Referenten zu Themen aus verschiedensten Richtungen und begann mit Prof. Dr. Riegel, der der Frage „Was erwarten meine Patienten von mir als Zahnarzt?“ nachging. Prof. Dr. Kniha sprach über „Markenqualität als Differenzierungsmerkmal in der dentalen Welt – Erfolgsfaktoren für die Praxis“ und Ingmar Dobberstein vertrat die Meinung: „Lieber vorgesorgt – als versorgt! Prophylaxe ist Einstellungssache!“ Von Dr. Saneke erhielten die Zuhörer Tipps zum Thema „Wie finde ich die Mitarbeiter, die zu mir passen?“, während Thomas Thiel die „BWL-Kennzahlen einer Praxis“ darstellte. Den Abschluss bildete Hans Uwe. L. Köhler mit seinen Darlegungen zum „Patientenberatungsgespräch“. Parallel zu diesen wechselnden morgendlichen Veranstaltungen stelle der Zahnarzttrainer Hans-Uwe L. Köhler an fünf Seminartagen unter dem Motto „Wie Sie Ihre Patienten überzeugen“ sein Wissen zur Verfügung.

Das Fortbildungsprogramm, das in dem zentral in Ischgl gelegenen Hotel Post stattfand, war von vornherein so konzipiert, dass sich der Besuch der Seminare und Wintersport jeder Art miteinander vereinbaren ließen. Nach den morgendlichen Fortbildungsveranstaltungen von 8.00 bis 11.30 Uhr konnte man noch pünktlich zum Mittag auf der Piste sein und die Zeit auf Brettern genießen. Die Rahmenveranstaltungen wie der Rodelabend von der Idalp ins Tal sowie Après-Ski sowohl auf dem Berg als auch im Tal trugen dazu bei, dass die Teilnehmer sich besser kennenlernten, miteinander ins Gespräch kamen und die Freuden abseits der Pisten gemeinsam erleben konnten. Eines der absoluten Highlights stellte das Skirennen dar, in dem die Frauen und Männer jeweils um einen Gutschein für eine Starmed Lupenbrille kämpften. Trotz der schlechten Sicht und des daraus resultierenden Wettkampfabbruchs konnte das Rennen am nächsten Tag noch fortgesetzt werden und seine Sieger finden, die angemessen gefeiert wurden. Der nächste Dental Winter findet vom 8.–15. Februar 2014 wieder in Ischgl statt (www.dental-winter.de), Anmeldungen sind möglich unter info@ifg-hl.de ‹‹‹

IDS 2013
Halle: 11.2
Gang: O
Stand: 020

Weniger Papier, mehr Gewinn

Karteikartenlos zum Erfolg

DAMPSOFT bietet Ihnen mit seinem Programm DS-WIN-PLUS ein optimales Tool, um Ihre Patientendaten digital zu verwalten. Während man bei der Übertragung von der Papierkartei ins EDV-System mit Umsatzverlusten von ca. 8% rechnet, profitieren Sie mit unserer Software von vielen Vorteilen:

- hohe Datengenauigkeit
- vereinfachte Arbeitsabläufe
- Zeitersparnis
- Platzgewinn

OPTI
der zahnarztberater

Praxisführung mit Biss:

Ob karteikartenloses Arbeiten, Revisionsverwaltung, Qualitätsmanagement, Mitarbeiterverwaltung, Aufgabenmanagement, Wiedervorlagensystematik, Recall, SMS-Terminerinnerung oder leistungsgerechte Entlohnung - DAMPSOFT hat für diese und viele andere Herausforderungen die Lösung.

Gerne beraten wir Sie gemeinsam mit unserem Partner OPTI, wie Sie die Effizienz Ihrer Praxis steigern können.

Telefon (0 43 52) 91 71 16 · www.dampsoft.de

DAMPSOFT
Zahnarztsoftware