AD

Komet

Dentale
Stärke zeigen.

Um in der Praxis täglich Spitzenleistungen bringen zu können, braucht man dentale Stärke. Und einen Partner, der Sie mit aller Kraft und allem Können unterstützt. Mit Instrumenten und Systemen, deren Qualität, Präzision und Innovationskraft ihresgleichen suchen. Und mit einem Service, der keine Frage unbeantwortet lässt. Komet freut sich auf Ihren Besuch auf der IDS 2013.
Sie dürfen gespannt sein, denn es gibt viel Neues zu entdecken: Komet mit einem neuen Stand in einer neuen Halle.

today "Seite 1 „Planmeca"

Welches ist Ihrer Meinung nach das Produkt, das am meisten hervorsticht?

Thomas Lokki: Wir zeigen auf der IDS viele Highlights wie zum Beispiel einen neuen „one-shot" Cephalostat, das ProMax 3D Plus Röntgengerät und natürlich unsere neueste CAD/CAM-Lösung, die mit offenen Schnittstellen ausgestattet ist, um Arbeitsabläufe zu verbessern. Somit haben wir nun das passende Angebot für alle Praxen und Dentallabore, unabhängig von ihrer Größe.

Sie stellen ebenfalls eine neue Methode zur Kombination diagnostischer 3-D-Daten vor. Können Sie dieses Konzept kurz für unsere Leser erklären?

Mit diesem neuen Modus, der im Planmeca ProMax 3D verfügbar ist, können Daten von DVT-Aufnahmen, 3-D-Gesichtsfotografien und 3-D-Modellen wie zum Beispiel intraoralen Abdrücken miteinander kombiniert werden. Durch die Kombination dieser Daten steht dem Behandler eine virtuelle Repräsentation des Patienten zur Verfügung, die zum Beispiel für die Planung eines prothetischen Eingriffs oder eines Implantats genutzt werden kann. Das Ziel dieses Konzeptes besteht darin, die Qualität der Diagnostik zum Wohl der Patienten bedeutend zu verbessern.

Das klingt sehr fortgeschritten. Wer ist hier Ihre Hauptzielgruppe?

Diese Lösung bietet sich sowohl für allgemeintätige Zahnärzte als auch Spezialisten an, da die Software modular aufgebaut ist. Wir sind der Meinung, dass in den nächsten fünf Jahren jeder 3-D-Technologie benutzen wird und somit besteht unsere Herausforderung darin, die Softwareschnittstellen so benutzerfreundlich wie möglich zu machen, um eine niedrige Zugangsschwelle zu gewährleisten. In dieser Hinsicht sind wir unserer Meinung nach der Konkurrenz weit voraus.

Sie haben im Vorfeld der IDS sehr beeindruckende Geschäftszahlen veröffentlicht. Was für eine Leistung hat der deutsche Markt für Sie im letzten Jahr erbracht?

Es freut uns sehr berichten zu können, dass unsere allgemeine Produktion 2012 um 30 Prozent gewachsen ist. Das Wachstum auf dem deutschen Markt war eher verhalten, aber andere Märkte wie zum Beispiel Frankreich, Russland oder Skandinavien haben eine sehr gute Leistung erbracht.

Unsere Hauptstrategie besteht darin offen zu sein und unsere diagnostischen Daten zum Wohl unserer und aller anderen Systeme auf dem Markt zur Verfügung zu stellen. Ich denke, dass sich diese Strategie in den kommenden Jahren positiv auf unser Unternehmen auswirken wird. Unsere Zukunft liegt in intelligenter Hard- und Software, die imstande ist, alle klinisch relevanten Daten miteinander zu kombinieren.

Die IDS läuft bereits einige Tage. Was erwarten Sie von der Schau?

Der Dienstag war ein sehr guter Tag für uns, da wir mehr Besucher als gewöhnlich an unserem Stand begrüßen durften. Wir haben ein sehr interessantes Angebot und wir hoffen, dass die Besucher das in den nächsten Messetagen bemerken werden.

Vielen Dank für das Gespräch.

today "*page 1 "Planmeca"*

Tuomas Lokki: *We have several highlights here at IDS, including a new one-shot type cephalostat as well as ProMax 3D Plus X-ray unit and, of course, our latest CAD/CAM solutions that boast open interfaces for an improved workflow. With this, we are now able to serve practices and dental labs of all sizes.*

You are also introducing a new way of combining diagnostic 3-D data. Can you explain this concept briefly to our readers?

With this new mode, available with the Planmeca ProMax 3D, we are able to combine data from images taken with CBCT, 3-D face photos and 3-D model scans such as intraoral impressions. Once combined, clinicians basically have a virtual representation of the patient at their disposal that they can use for prosthetic and implant planning, for example. With this concept, we aim to improve the quality of diagnostics significantly for the benefit of the patient.

This sounds really sophisticated. Who is the main audience for this?

This solution is for dental GPs and specialists alike, as the software is designed very modular. We expect almost everyone to be using 3-D technology within the next five years, and so our challenge is to make software interfaces so easy to use that they offer a very low entry level. We see us far ahead of our competition in this respect.

You have reported impressive business figures during the run-up to IDS. How has the market in Germany performed last year?

We are happy to report that our total manufacturing business has grown 30 per cent in 2012. Growth in the German market was rather slow, but other markets including France, Russia and Scandinavia have performed very well.

Our main strategy is to be open and share our diagnostic data for the benefit of our and all other systems on the market. I think this approach will be good for our company in the years to come. Our future is in intelligent hardware and software that is able to combine all clinically relevant data.

With already two days into IDS, what do you expect from the show?

Tuesday was actually a very good day for us as we could welcome more visitors to our booth than usual. We have an interesting offering and we hope that people will notice that in the next couple of days.

Thank you very much for this interview.

today "Seite 1 „DWOS"

Zahnmedizin. Morgen werden die drei Unternehmen im Rahmen eines exklusiven DWOS Lunch & Learn Events an der IDS die Fortschritte der DWOS-Plattform diskutieren und die neusten Weiterentwicklungen präsentieren. Die Einladung zum DWOS Lunch & Learn Event erhalten Besucher an den Messeständen von Straumann (G080/K089, Halle 4.2), Dental Wings (J030, Halle 4.2) und 3M ESPE (G090, Halle 4.2).

DWOS wird als offenes System vertrieben. Es bietet nach Angaben der Entwickler Dentallaboren die Flexibilität, Zahnprothetik mit Daten verschiedener Systeme und Quellen zu konstruieren, etwa von CBCT-/CT-Scans, gescannten Labormodellen, beim Zahnarzt angefertigten Intraoral-Scans oder direkt von Zahnarztpraxen erhaltenen Abdruck-Scans. Die Restaurationen können anschließend intern oder von einem externen Produktionszentrum gefertigt werden. So soll die DWOS-Plattform die Zusammenarbeit zwischen Zahnärzten, Dentallabors und Herstellern vereinfachen.

„Der größte Vorteil von DWOS ist die offene Software-Architektur. Dadurch kann ich immer auf dem aktuellen Stand der Technologie bleiben und meine Arbeitsabläufe optimieren. Die Software wurde von meinem Team positiv aufgenommen, und wir können konsistent hochwertige Produkte herstellen", sagt Daxton Grubb, Präsident von R-dent Dental Lab in Bartlett, TN, USA.

today "*page 1 "DWOS"*

the most recent advances at an exclusive DWOS Lunch & Learn Event, at 12.00 at the Messe Köln. Invitations to the event can be obtained at the exhibition stands of Straumann (G080/K089, Hall 4.2), Dental Wings (J030, Hall 4.2) and 3M ESPE (G090, Hall 4.2).

DWOS is commercially available as an open system and offers dental labs the flexibility of designing prosthetics using data from multiple systems and sources, such as CBCT/CT scans, in-lab model scans, chairside intraoral scans and impression scans received directly from dental practices. The restorations can be manufactured in-house or outsourced to a production centre. The DWOS platform thus bridges clinicians, labs and manufacturers, the companies said.

"The main advantage of DWOS is the open software architecture, which allows me to remain at the forefront of technology and optimize my work-flow. My team was excited about the new software and we are manufacturing consistently high quality products," said Daxton Grubb, president of R-dent Dental Lab in Bartlett, TN, USA.

AD

Get your
Planmeca
Showroom
for iPad
Available on the App Store
PLANMECA

New from GC at IDS 2013

GC everX Posterior™

The strongest*composite sub-structure. everX Posterior from GC is the first fiber reinforced composite designed to be used as dentin replacement in large size cavities. Extending the limits of direct restorations.

* data on file

GC G-CEM LinkAce™

The next generation self-adhesive resin cement from GC with new high technology including an innovative initiator system for fast and safe polymerization. The reliable solution for a broad range of luting indications.

GC FujiCEM 2

Superior resin-modified glass ionomer luting cement with the innovative Force & Fusion technology. When innovation and technology unite to bring you the simplicity you need.

GC Fuji IX GP EXTRA

High strength glass ionomer cement with a new generation of glass filler gives a restoration with a very high translucency. The result is natural aesthetics never before achievable with conventional glass ionomer.

GC Fit Checker Advanced (Blue)

Based on VPES technology these new fit checking materials offer the same appreciated advantages as their successors. New features are an increased hardness for easy trimming and removing and the special blue colour for easy checking on ceramic materials.

GC Fujivest® Platinum II

With its long comfortable working time and improved fluidity, investing complicated cases has become easier than ever before. With an increased expansion range this top of class material has become even more versatile. GC Fujivest Platinum II is created for precious, semi-precious and palladium based alloys.

GC Initial MC Classic

The GC Initial MC Classic Line represents a group of products specifically adapted to the 3 layer build-up technique. In an efficient and economical way you will be able to perfectly reproduce the well known Vita colours. The corresponding new Paste Opaques have been optimized for this system.

GC Initial Layering Guides

iTunes

The GC Initial Layering Guides will guide you in easy to understand way through the process of building up the various layers of the restoration. Download the iPhone & iPad app, free of charge from the Apple App Store, and get the maximum out of the Initial ceramics.

GC EUROPE N.V.
Head Office
Tel. +32.16.74.10.00
info@gceurope.com
http://www.gceurope.com