AD

MUSS Dental GmbH

Jetzt Jahresrabatt auf der IDS würfeln!

Würfeln Sie auf unserem Stand auf der **IDS in Köln, Halle 10.1, Stand J 040** Ihren Jahresrabatt in Prozent für das gesamte Jahr 2013.

(Jeder Kunde darf nur 1x würfeln, die Punkte werden addiert. Bei 2 bis 4 Punkten darf wiederholt werden. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.)

IDS 2013

Reparaturservice, Fabrikation und Verkauf direkt für Praxis und Labor

Hand- und Winkelstücke · Turbinen · Steuergeräte · Mikromotore · Prüfgeräte · Fräsgeräte
– neu und generalüberholt mit Gewährleistung –

Wir sind Servicepartner von

sirona · KaVo. Dental Excellence. · NSK · BienAir Dental

MUSS Eigenprodukte

MA50 Kniesteueranlage
MA35 Fußsteueranlage
mit Motorhandstück, inkl. Kabel, Handstückablage und Pflegeset, Rechts-/Linkslauf

HK35/50 Handstück
KaVo-kompatibel für K5, K11, K12, K-Control®

Handstück patentiert
NEU:
Jetzt mit Luftstrom-Schmutzabweiser!

– weniger Schmutz in der Kappe
– längere Lebensdauer
– geringerer Reparaturkosten
– Schonung der Kugellager
– speziell konzipiert für Gipsarbeiten
– nur bei MUSS-Handstücken

60 Jahre erfolgreich

Am Weingarten 7
D-30974 Wennigsen
Tel. +49 (0) 5103 / 7065 - 0
Fax +49 (0) 5103 / 7065 - 79

info@muss-dental.de
www.muss-dental.de
QM-System:
Zertifiziert nach
DIN EN ISO 9001:2008

„Ein wichtiges Thema ist für uns die Digitalisierung“

“An important issue for us is the digitization”

Interview mit Andreas Meldau, Henry Schein *An interview with Andreas Meldau, Henry Schein*

■ ***today international:*** **Die Entwicklung im deutschen Dentalfachhandel geht immer stärker in Richtung umfassender Beratungsdienstleistungen. Als reiner Lieferant versteht sich heute kein Händler mehr. Wie positioniert sich Henry Schein?**

Andreas Meldau: Henry Schein versteht sich als Anbieter von Lösungen für Zahnarztpraxen und Labore. Natürlich bekommen die Kunden bei uns alles aus einer Hand, von Geräten und Materialien unterschiedlicher Hersteller, über Beratung und Dienstleistungen bis zu Schulungen und Weiterbildungen.

Unser Alleinstellungsmerkmal ist aber unser modulares Angebot. Wir sind in der Lage, den Kunden Lösungen zu präsentieren, die auf ihre individuellen Bedürfnisse zugeschnitten sind. Henry Schein hat das größte Netzwerk von bestens ausgebildeten Spezialisten in Deutschland. Sie stehen den Kunden mit ihrem Fachwissen und ihrer Erfahrung in allen Fragen unterstützend zur Seite. Ein wichtiges Thema, das immer stärker nachgefragt wird, ist der Bereich Finanzierungen. Mit Henry Schein Financial Services haben unsere Kunden Finanzierungsmöglichkeiten, die weit über die Angebote klassischer Hausbanken hinausgehen.

In welchen Bereichen ist Henry Schein auf dieser IDS besonders aktiv?

Ein wichtiges Thema ist für uns die Digitalisierung der Zahnheilkunde. Mit Connect Dental zeigen wir ein Modell, das insbesondere auf den digitalen Workflow zwischen Praxis und Labor fokussiert. Konkret bedeutet dies für unsere Kunden, dass wir basierend auf den individuellen Behandlungskonzepten darstellen können, welche Gesamtlösung im Einzelfall optimal passt, also an welcher Stelle eine Digitalisierung sinnvoll ist und wie sie auch wirtschaftlich überzeugt. Unsere Spezialisten begleiten dabei Zahnärzte und Labore von der Beratung über die individuelle Konzeptentwicklung bis zur Implementierung der Systeme. In der Vernetzung bieten wir mit dem Online-Fallmanagementtool DDX (Digital Dental Exchange) eine sichere Plattform zum digitalen Datentransfer zwischen Praxis und Labor, die durch ihre offene Architektur zukunftsfähig und sehr flexibel ist.

Was ist für Sie persönlich das Highlight?

Ich bin auch in diesem Jahr fasziniert von der Vielfältigkeit des Angebots auf der IDS. Beim Rundgang über die Messe haben mich besonders die Neuigkeiten im Bereich digitales Scanning und CAD/CAM sowie Innovationen bei Prothetiklösungen begeistert. Ich finde es nach wie vor spannend zu sehen, wie sehr die Welten von Praxis und Labor weiter zusammenrücken. Persönlich gefreut hat mich während der letzte Tage, mit welcher Fachkenntnis und welchem Engagement mein Team hier auf der Messe im Einsatz ist.

Vielen Dank für das Gespräch. ◂◂

▲ Andreas Meldau, Geschäftsführer Henry Schein Dental Deutschland GmbH und Präsident der European Dental Group von Henry Schein.

▲ *Andreas Meldau, Managing Director, Henry Schein Dental Germany GmbH and President, European Dental Group, Henry Schein, Inc.*

■ **today international:** ***Increasingly, companies in the German dental trade are tending to move in the direction of offering comprehensive consulting services. None of the companies in the dental trade see themselves purely as suppliers. Where does Henry Schein position itself?***

Andreas Meldau: *Henry Schein is a provider of solutions for dental practices and laboratories. Of course, for our customers, we're a one-stop shop, offering everything from equipment and materials from different manufacturers to advice and services, right through to training and further education. But our unique selling point is our modular range. We are able to offer our customers solutions tailored to their individual needs. Henry Schein has the largest network of highly trained specialists in Germany. They support our customers with their expertise and experience in all matters. An important issue is the increasing demand in the finance sector. With Henry Schein Financial Services, our customers have financing options that go far beyond those offered by traditional banks.*

What is Henry Schein focusing on this year?

An important issue for us is the digitization of dentistry. With Connect Dental, we are showcasing a model that focuses particularly on the digital workflow between practice and laboratory. What this means in specific terms for our customers is that we can present an overall solution, based on the individual treatment concept, that is perfectly tailored to the particular case and show exactly where digitization is useful and when there's a convincing economic argument for it. Our specialists support dentists and laboratories, offering everything from comprehensive advice and individual concept development, right down to implementation of the systems. As far as the digital network is concerned, we offer the DDX (Digital Dental Exchange) online case management tool, a secure platform for digital data transfer between practice and laboratory whose open architecture makes it sustainable and very flexible.

What is the highlight for you personally at the IDS in Cologne?

I'm fascinated once again by the diversity of the show at IDS. During a tour of the exhibition, I was particularly impressed by the latest products in digital scanning and CAD/CAM and innovations in prosthetic solutions. I still think it's exciting to see how much the worlds of the dental practice and the laboratory are converging. Personally, I've been pleased to see the expertise and the commitment of my team in action here at the exhibition in the last few days.

Thank you very much for this interview. ◂◂

AD

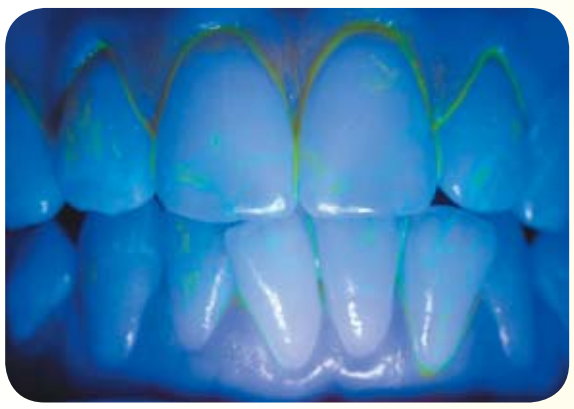
Get your **Planmeca Showroom** for iPad
Available on the App Store
PLANMECA

IDS 2013
hall 10.2
aisle M/N - N/O
booth 60 - 69

PURE revelation

A new vision of scaling with B.LED technology

Without B.LED



With B.LED

Save time in your scaling and debridement procedures with a simultaneous detection and removal of dental plaque thanks to the B.LED technology.

www.pure-newtron.com

We ♥ to create

SATELEC ACTEON

Satelec • A compagny of ACTEON group • 17 av. Gustave Eiffel • BP 30216 • 33708 MERIGNAC cedex • FRANCE
Tel + 33 (0) 556 340 607 • Fax + 33 (0) 556 349 292 • E-mail : satelec@acteongroup.com • www.acteongroup.com

Acteon Germany GmbH • Industriestraße 9 • D-40822 METTMANN
Tel. +49 (0) 21 04 / 95 65 10 • Fax +49 (0) 21 04 / 95 65 11 • Hotline 0800 / 728 35 32 • info@de.acteongroup.com • www.de.acteongroup.com

PUBLICIS ACTIV - RCS Paris B 337 934 483 - 029951

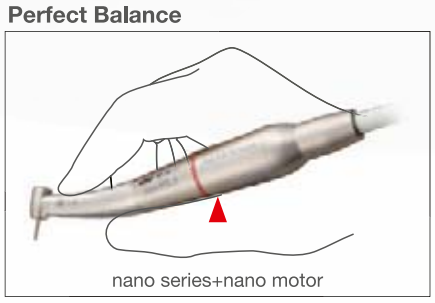
nano series

Shorter, Perfectly Balanced

NSK's **nano series** preserves the high performance NSK contra-angles are known for, while these new instruments are approximately 10 percent smaller and lighter than conventional models. Yet, in combination with the NLX nano micromotor **nano series** gives you the ease of manoeuvrability and accuracy you are used to from your air-turbine.
NSK continues to challenge the limits of manufacturing and pioneer next-generation contra-angles.

-9.5mm

Perfect Balance


nano series+nano motor

Reducing size and weight shifts the center of gravity to an optimal position, dramatically reducing fatigue during procedures and improving your fingertip dexterity.

- Exceptional Durability
- Exceptionally Small Head and Slim Body
- Clear Visibility and Easy Access
- Amazingly Quiet Operation
- Excellent Ergonomic Shape
- Microfilter

Hall 11.1 Booth D030

NSK Europe GmbH

Powerful Partners®

SWISS DESIGN MIT NEUEM KOMFORT FÜR DIE ORIGINAL METHODE PIEZON®

→ DAS NEUE PIEZON®250

→ INTUITIVE EIN-FINGER-LEISTUNGSREGELUNG

"I FEEL GOOD"

EMS-SWISSQUALITY.COM

Piezon® ist eine Marke von EMS Electro Medical Systems SA, Schweiz