

DENTSPLY DeTrey

„Wir bieten Lösungen für fast alle Fragestellungen“

Michael Kleinhaus, Leiter Marketing Deutschland: „Wir haben auch 2013 wieder eine ganze Reihe Neuheiten präsentiert: Mit dem Cerec Block CELTRA Duo und der neuen Feilengeneration PROTAPER NEXT konnten wir gleich zwei richtungsweisende Innovationen vorstellen. Des Weiteren runden die neue Polymerisationslampe SmartLite Focus und die temporäre Wurzelkanaleinlage AH Temp unser bestehendes Portfolio perfekt ab. Aber auch unser Bulk-Fill-Komposit SDR erfreut sich weiterhin sehr großer Beliebtheit und ist in Kombination mit dem Matrizenystem Palodent Plus die ideale Versorgung für den Seitenzahn. Das Interesse der Fachbesucher an unseren Neuvorstellungen war sehr groß. Wir haben festgestellt, dass viele Fachbesucher sich schon im Vorfeld der IDS informiert hatten und gezielt nach unseren Innovationen gefragt haben.



Insbesondere freut uns, dass der neue DENTSPLY Gesamtauftritt unter dem Motto „DENTSPLY Village“ von den Besuchern geschätzt wurde. Wir konnten demonstrieren, dass DENTSPLY für fast alle Fragestellungen der Zahnärzte Lösungen bietet. Dennoch erwarten wir auch für 2013 kein großes Wachstum im Dentalmarkt. Der Markt ist gesättigt und in einigen Bereichen der Zahnheilkunde stagniert die Gesamtnachfrage. DENTSPLY DeTrey hat sich aber in den letzten Jahren trotz eines wettbewerbsintensiven Umfelds sehr gut entwickelt.

DENTSPLY DeTrey GmbH
Tel.: 08000 735000
www.dentsply.com



SybronEndo

Anpassungsfähiges Wurzelkanalaufbereitungssystem

Das TF Adaptive System von SybronEndo vereint ein neues Motorelement mit einer revolutionären Bewegungstechnologie. Die Twisted Feilen leisten 70 Prozent mehr Flexibilität und dreifachen Widerstand gegen zyklische Ermüdung zu vergleichbaren NiTi-Feilen.

Einzigartig unter den vorhandenen Motoren setzt das Adaptive Motion System auf einen patentierten Algorithmus, der die Bewegung der Feilen in Abhängigkeit von der Last ändert. Ohne Widerstand rotiert die Feile, mit steigendem Widerstand passt sich die Rotation an und geht in eine reziproke Bewegung über. Vor allem Generalisten profitieren von diesem revolutionären System. Sie benötigen eine minimale Anzahl von Fei-

len, um den Wurzelkanal aufzubereiten. Der Ampel-Farbcode garantiert eine einfache Bedienung und bietet Schutz vor einem Einschraub-Effekt.

Das neue System ist auch für den Patienten von Vorteil. Seine Feilen erzeugen weniger apikale Extrusion als vergleichbare Systeme. Das Unternehmen fördert mit dem System die Abnahme von postoperativen Beschwerden, da die natürliche Anatomie des Wurzelkanals erhalten bleibt und die Wahrscheinlichkeit eines Instrumentenbruches verringert wird.

SybronEndo Europe
Tel.: +31 33 4536180
www.sybronendo.com



Henry Schein Dental

Zinsgünstige EIB- und KfW-Darlehen

Investitionen in neuste Technik müssen auch finanziert werden. Um seine Kunden hier noch besser unterstützen zu können, präsentierte Henry Schein Financial Services ein erweitertes Leistungsportfolio. Neu hinzugekommen sind zinsgünstige Darlehen der Europäischen Investitionsbank EIB (2,88 %) und der KfW (ab 1,99 %), bei denen insbesondere die Kunden auf ihre Kosten kommen, die großen Wert auf ein zinsgünstiges Darlehen legen (Stand 6.5.2013). Somit bietet Henry Schein Finan-

cial Services in Kooperation mit seinen kompetenten Finanzpartnern für jede Investition das passende Finanzierungs- und Leasingkonzept. Das Thema Investitionen und Geldanlage in Zeiten der Euro- und Bankenkrise sorgt bei vielen Praxis- und Laborinhabern noch immer für Unsicherheit. Dazu Michael Hage, Leiter Henry Schein Financial Services: „Da Ihnen heute niemand sagen kann, wie sich die Kurse von Aktien, Rohstoffen oder Edelmetallen in den nächsten fünf Jahren entwickeln werden, empfehlen wir Ihnen, Ihr hart verdientes Geld in Ihr eigenes Unternehmen zu investieren – Ihre Praxis, Ihr Labor! Nur hier haben Sie umfassende Kenntnisse über das Management, das Team, den Wettbewerb und die Kunden und können die Zukunft selbst gestalten.“ Wie wichtig lückenlose und verlässliche Informationen eines Investments sind, wissen all diejenigen unter Ihnen, die seinerzeit in augenscheinlich lukrative Schiffsbeteiligungen investiert haben, so Michael Hage weiter.



Henry Schein Dental Deutschland GmbH
Tel.: 01801 400044
www.henryschein-dental.de



Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Herstellern bzw. Vertreibern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

Komet/Gebr. Brasseler

„Ein mehr als gelungener Auftritt“

Infos zum Unternehmen



Klaus Rübesamen, Geschäftsführer: „Nach all den Monaten der Planung und Vorbereitung erwarteten wir zuallererst mit Spannung, wie unser neuer Messestand wirken würde. Wir waren begeistert! Die gleichen Rückmeldungen erhielten wir ausnahmslos von den Besuchern. Im Mittelpunkt des Interesses standen u.a. unsere Neuheiten F360 und das revolutionäre TissueMaster Concept. Die bisherigen Verkaufszahlen bestätigen, dass es den Zahnärzten imponiert, wie anhand der zwei F360 NiTi-Feilen ein Großteil der Wurzelkanäle einfach und effizient aufbereitet werden kann. Wie die Einpatienten-Feilen rotierend auf voller Arbeitslänge eingesetzt werden, zeigten Dr. Matthias J. Roggendorf

und Dr. Johannes Ebert im Live-Demo-Bereich. Die Instrumente für das TissueMaster Concept (TMC) demonstrierte der Erfinder persönlich, Dr. Stefan Neumeyer. Mit TMC definiert er das inzwischen viel strapazierte Wort ‚minimalinvasiv‘ völlig neu. TMC dient dem Erhalt und der Regeneration parodontaler und alveolärer Gewebestrukturen durch Replantation und orthodontische Extrusionstechniken. Deutlich spürten wir am Messestand den um 48 Prozent erhöhten Auslandsanteil unter den Besuchern. Die Treue und Begeisterung der deutschen Kunden für unsere bewährten und neuen Produkte und die Internationalität des Publikums brachten für uns genau die Inspiration und den Erfolg, den wir uns von der IDS 2013 erhofft haben.“

Komet Dental
Gebr. Brasseler GmbH & Co. KG
 Tel.: 05261 701700
www.kometdental.de

Ultradent Products

„Die Besucher lobten unsere Praxisnähe“

Hans-Joachim Althoff, Geschäftsführer: „Ein viel beachtetes Neuprodukt von Ultradent Products auf der IDS war UltraSeal XT hydro, ein hydrophiler Fissurenversiegler, der auch leicht feuchte Fissuren sicher versiegelt und dank des Inspiral Brush Tips schnell und gezielt zu applizieren ist. Die Standbesucher lobten generell immer wieder die Praxisnähe vieler UP-Produkte: Man merke, dass sie von einem Zahnarzt entwickelt wurden und die Anforderungen der täglichen Arbeit widerspiegeln; so seien sie schnell und sicher anzuwenden. Darüber hinaus waren die Besucher meist gut vorbereitet. Sie suchten spezielle Problemlösungen und stellten gezielt Fragen. Kaum



verwunderlich, dass unser Messestand zeitweise von Menschen ‚überfüllt‘ schien. Unsere Kunden schätzen die Dan Fischer Produkte eben besonders als ‚dentist little helpers‘. So kam es zu vielen guten Gesprächen. Dass Messe und Publikum immer internationaler werden, zeigte sich an vielen ausländischen Besuchern. Die IDS war der erwartete gute Start in das Jahr 2013.“

Ultradent Products
 Tel.: 02203 359215
www.updental.de

Infos zum Unternehmen



Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Herstellern bzw. Vertreibern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

ANZEIGE

Werden Sie Autor für unsere Journale.



Bitte kontaktieren Sie Georg Isbaner
 ✉ g.isbaner@oemus-media.de

COLTENE

Einfach hygienisch

Besonders Endo-Instrumente unterliegen sehr hohen Anforderungen bezüglich der hygienischen Aufbereitung, da sie bei ihrem Einsatz in direktem Kontakt mit Nervengewebe stehen. In den aktuellen Empfehlungen des Robert Koch-Instituts werden sie daher als „kritisch B“ eingestuft. Die bewährte HyFlex CM des Schweizer Dental-spezialisten COLTENE gibt es ab sofort auch als vorsterilisierte Feile.

STERIL



Industriell gereinigt und einzeln verpackt ist sie sofort verwendbar und verkürzt damit die Rüstzeit vor der Behandlung. Zudem entspricht sie höchsten Hygienestandards und weist dieselben Vorteile wie die bisherige HyFlex CM auf: Ihre hohe Bruchfestigkeit garantiert sicheres Arbeiten von der Aufbereitung bis zur Obturation. „Nach dem Erfolg unserer innovativen NiTi-Feile war uns klar, dass wir den Zahnärzten weitere Instrumente zur Erleichterung ihres Praxisalltags an die Hand geben möchten“, so Dr. Barbara Müller, Businessmanager für den Bereich Endodontie bei COLTENE. „Die Behandlungsabläufe können so kontinuierlich optimiert werden.“ Darüber hinaus kann die HyFlex CM auch herkömmlich autoklaviert werden. Neben der herkömmlichen Sequenz (sechs Instrumente) in 21 und 25 mm Länge, ist die HyFlex CM jetzt zusätzlich in 31 mm Länge erhältlich.

Coltene/Whaledent GmbH + Co. KG
Tel.: 07345 805-0
www.coltene.com

KaVo

„Die IDS 2013 hat unsere Erwartungen übertroffen“

Henner Witte, Geschäftsführer: „Die IDS 2013 war insgesamt ein sehr großer Erfolg für KaVo. Mit mehr als 20 Innovationen konnten wir einmal mehr unsere Kunden begeistern und enormes Interesse generieren. Wir haben bezüglich Umsatz und Standbesucher das Rekordergebnis von 2011 noch einmal bei Weitem übertroffen. Dieses positive Ergebnis verdanken wir unseren innovativen und praxisnahen Produkten und Lösungen, mit denen wir



das Fachpublikum erneut überzeugen konnten, und natürlich auch unserem engagierten, kompetenten Messeteam. Ein großes Dankeschön gilt natürlich auch den Praxen und Labors, die mit ihrem Vertrauen in KaVo und dem Interesse an den Produkten unseren Erfolg erst möglich gemacht haben. Auch unser neuer Messeauftritt kam bei den Besuchern außerordentlich gut an. Das Publikum hatte am KaVo-Stand die Gelegenheit, Innovationen wie die DIAGNOcam oder In2Guide™ nicht nur live zu sehen und kennenzulernen, sondern unter dem Motto ‚Inspiring you.‘ auch selbst aktiv zu erfahren. Dieses Angebot wurde sehr rege genutzt. Sehr viel Interesse zog auch die neue KaVo MASTERtorque Turbine auf sich. Mit innovativer Direct Stop Technology (DST), die den Bohrer in nur einer Sekunde stoppt, bietet sie dem Anwender hohe Sicherheit. Gleichzeitig ist diese Premiumturbine mit nur 57 dB(A) sehr leise. Darüber hinaus haben wir zahlreiche weitere Innovationen in den Bereichen Hygiene, Instrumente, Prophylaxe, Einrichtungen, Imaging und CAD/CAM zeigen können, die Praxen und Labore bestmöglich in ihrer täglichen Arbeit unterstützen.“

KaVo Dental GmbH
Tel.: 07351 560
www.kavo.de



NSK

„Die Besuchermenge war beeindruckend“

Peter Mesev, Geschäftsführer: „Auf der IDS 2013 konnten wir Neuprodukte aus allen Bereichen, die wir mit unserem Produktsortiment abdecken, vorstellen. Und noch mehr: denn mit iCare+ und Dentalone begeben wir uns in neue Felder, in denen wir den Zahnärzten bisher noch nichts angeboten haben. Das Feedback war überragend: Das Reinigungs-, Desinfektions- und Pflegegerät iCare+ wird die Aufbereitung rotierender Instrumente deutlich

erleichtern. Die mobile, voll ausgestattete Behandlungseinheit Dentalone war die positive Überraschung schlechthin, die keiner von NSK erwartet hatte. Die geradezu euphorischen Kommentare dazu haben selbst uns überrascht. Im Bereich der rotierenden Ins-

trumente stellen wir die Ti-Max nano-Serie vor: Diese Instrumente sind circa 1 cm kürzer als geläufige Hand- und Winkelstücke und verbessern Handling und Ergonomie für den Behandler enorm. Mit dem Ti-Max Z45° zeigten wir auf der IDS das weltweit erste Schnelllauf-Winkelstück mit 45°-Kopfwinkel, das speziell den Zugang zu Molaren erleichtert.

Die IDS hat wieder einmal ihrem Ruf als weltweit führende Dentalmesse alle Ehre gemacht. Die Besuchermenge war beeindruckend. Ganz deutlich wurde, dass der internationale Anteil der Besucher speziell in den ersten Tagen höher war als in der Vergangenheit. Dies unterstreicht die Dynamik unserer Branche und zeigt, dass sich die Märkte schnell entwickeln.“

NSK Europe GmbH
Tel.: 06196 776060
www.nsk-europe.de



J. Morita

„Eine Messe der Superlative“

Jürgen-Richard Fleer, General Manager: „Die Internationale Dental-Schau 2013 war für uns – wie schon die IDS 2011 – ein voller Erfolg. Das Interesse an unseren Lösungen



hat uns in diesem Jahr überwältigt. Wir haben eine Fachpressekonferenz abgehalten und ein Händlerereignis organisiert, die beide sehr gut besucht waren, und auch an unserem Messestand hatten die Kollegen zu jeder Zeit alle Hände voll zu tun. Die Roboterpatientin SIMROID hat sich als ein echter Publikumsmagnet und „Hingucker“ entwickelt und so nicht nur die Aufmerksamkeit

der Zahnärzte, sondern auch das Interesse der breiten Öffentlichkeit an der modernen Zahnheilkunde geweckt. Daneben haben wir aber auch weitere innovative und sinnvolle Lösungen vorgestellt. Unsere Neuheiten und Weiterentwicklungen sind nicht Marketing getrieben. Den Innovationen liegen immer reale Probleme und Verbesserungspotenziale aus der Praxis zugrunde. Mit diesem Vorgehen sind wir zum führenden Lösungsanbieter für die Endodontie geworden. Dieser Hintergrund und unsere zweite Kernkompetenz – die dreidimensionale Bildgebung – lassen uns diese führende Position nun auch für die Kieferorthopädie anstreben. Das Wissen um die Zusammenhänge und die Workflowkompetenz bilden dabei die Grundlage dafür, echte Lösungen anzubieten. Alles in allem ist die IDS 2013 nicht nur für die Veranstalter, sondern auch für uns erneut eine Messe der Superlative gewesen.“

J. Morita Europe GmbH
Tel.: 06074 836-0
www.morita.com/europe

Infos zum Unternehmen



VDW

„Wachsen kann man nur mit Innovationen“

Dr. Matthias Kühner, Geschäftsführer: „Auf der IDS 2011 hatten wir mit RECIPROC einen Paradigmenwechsel in der Wurzelkanalauflösung begründet. RECIPROC hat auch auf dieser Messe noch eine wichtige Rolle eingenommen, das System war in den Live-Vorführungen und Kurzseminaren am Stand sehr gefragt. Als Neuentwicklung haben wir mit GUTTAFUSION ein Obturationsprodukt vorgestellt, das als Trägerstiftsystem ganz aus Gutta-percha besteht und in einfacher Anwendung eine warme, dreidimensional dichte Füllung erlaubt. Besonders zeitsparend harmonisiert GUTTAFUSION mit RECIPROC, weil die drei verfügbaren Stiftgrößen exakt auf die RECIPROC-Instrumente abgestimmt sind. Deshalb ist keine Kalibrierung mit Verifiern erforderlich. Die Obturationsqualität überzeugt durch die Homogenität der warmen Gutta-percha-Füllung. In einer zweiten Produktserie ist GUTTAFUSION mit allen rotierenden NiTi-Systemen kompatibel. Hier wird der passende Obturator aus den Größen 20 bis 55 mit Verifiern aus Nickel-Titan bestimmt. Bezüglich des Gesamteindrucks hatte ich erwartet, dass auch die IDS 2013 nur eine



Infos zum Unternehmen



Richtung weisen wird, nämlich nach vorne. Sicher hat das weltweit beständige Wachstum unserer Branche viele Neuanbieter auf den Plan gerufen, das sieht man auch an der wiederum gestiegenen Zahl der Aussteller. Konkurrenz belebt das Geschäft – in dem Spruch steckt viel Wahrheit. Wer sich auf den Weltmärkten behaupten will, muss wachsen, und wachsen kann man nur mit Innovationen.“

VDW GmbH
Tel.: 089 62734-0
www.vdw-dental.com

Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Herstellern bzw. Vertreibern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

PATIENTENFLYER für Ihre Praxis!

PATIENTENGERECHT • ZUVERLÄSSIG
AKTUELL • HOCHWERTIG

WURZELKANALBEHANDLUNG

1. Motiv auswählen
2. Anzahl angeben
3. Kontaktdaten ausfüllen und faxen

25,- €* für
100 Flyer



FAXANTWORT 0341 48474-290

oder bestellen Sie unter: www.oemus-shop.de

Hiermit bestelle ich verbindlich:

- Motiv 1 Motiv 2 WURZELKANALBEHANDLUNG
- 100 Flyer/25 Euro* 200 Flyer/50 Euro*
- 300 Flyer/75 Euro* *zzgl. MwSt. und Versandkosten

Hinweis: Versand und Rechnungslegung erfolgt über nexilis Marketing.

Name, Vorname

E-Mail

Datum _____ Unterschrift/Stempel _____