

Anlässlich der 35. Internationalen Dental-Schau in Köln präsentierte CAMLOG erstmals das neue Implantatkonzept iSy und bietet seitdem als erster Premiumanbieter eine Eigenmarke als preisgünstige Lösung für einfache und standardisierte Behandlungskonzepte an. Im Interview zieht Michael Ludwig, Geschäftsführer der CAMLOG Vertriebs GmbH, eine Halbjahresbilanz und gibt einen Ausblick auf bevorstehende Aktivitäten.

iSy Implantat mit Implantatbasis plus Gingivaformer und Multifunktionskappe



Kostengünstiges Implantatkonzept in erstklassiger Qualität

Autor: Jürgen Isbaner

Infos zum Autor



Mit iSy by CAMLOG haben Sie auf der IDS nicht nur ein weiteres Implantatsystem aus Ihrem Hause, sondern ein eigenständiges Implantatkonzept in den Markt eingeführt. Welche strategischen Überlegungen waren hier ausschlaggebend?

Der Implantatmarkt befindet sich in einem starken Wandel. Nach einer Phase mit jährlich zweistelligen Wachstumsraten hat sich die Marktentwicklung für Dentalimplantate in Deutschland seit 2009 deutlich verlangsamt. Dennoch ist das Potenzial für weiteres Marktwachstum grundsätzlich gegeben: So werden z. B. in Deutschland pro Jahr circa 11 Millionen Zähne gezogen (Quelle: Jahrestagung der Deutschen Gesellschaft für Endodontologie und zahnärztliche Traumatologie e.V.). Die meisten werden bisher konventionell prothetisch versorgt. Andererseits steigen die Ansprüche an die Ästhetik in der Zahnmedizin. Immer mehr Menschen sind bereit, privat in ihre Zahngesundheit zu investieren. Studien belegen, dass Implan-

tatversorgungen langfristig betrachtet kostenmäßig gleich oder sogar günstiger sind als konventionelle prothetische Versorgungen. Trotz dieser vorhandenen Potenziale gehen wir davon aus, dass der deutsche Implantatmarkt nicht mehr so dynamisch wachsen wird wie in der Vergangenheit. Wichtige Faktoren sind neben

gesundheitspolitischen Entscheidungen die Konsumentenstimulierung und die Einkommensentwicklung. Wo andere Hersteller jedoch sich und den ganzen Markt in der Krise sehen, sehen wir große Chancen für ein neuartiges Implantatkonzept, das erstklassige Qualitätsstandards in Produkt, Technologie und Service mit einem attraktiven Preis verbindet. Der Markt ist reif für die neue Implantatmarke iSy.

Michael Ludwig, Geschäftsführer der CAMLOG Vertriebs GmbH.

Auf den Punkt gebracht – was ist das Neue an iSy by CAMLOG?

iSy steht für „intelligentes System“: Es hat ein extrem schlankes Teilesortiment, ist sehr zeiteffizient in der Anwendung und ermöglicht die Behandlung der meisten Standard- und Low-Risk-Fälle. Durch die Integration von CAD/CAM-Prothetik lassen sich auch ästhetisch anspruchsvolle Lösungen





EUROSYMPOSIUM

8. Süddeutsche Implantologietage

27./28. September 2013 in Konstanz

Thema: Knochen- und Geweberegeneration in der Implantologie und Parodontologie – Was können moderne Materialien leisten?



E-Paper
EUROSYMPOSIUM 2013



Jetzt Programm anfordern!

FAXANTWORT

0341 48474-390

ORGANISATION | ANMELDUNG

OEMUS MEDIA AG
Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig
Tel.: 0341 48474-308
Fax: 0341 48474-390
event@oemus-media.de
www.oemus.com

Bitte senden Sie mir das Programm zum **EUROSYMPOSIUM/8. Süddeutsche Implantologietage** am 27./28. September 2013 in Konstanz zu.

E-MAIL-ADRESSE

PRAXISSTEMPEL

realisieren. Der hohe Standardisierungsgrad aller Systemkomponenten ermöglicht es uns, iSy zu einem sehr attraktiven Preis anzubieten – ohne Kompromisse bei der Qualität. Die Produkte werden von CAMLOG in Wimsheim produziert. Das iSy Sortiment besteht aus nur drei Implantatdurchmessern (3,8, 4,4 und 5,0 Millimeter), drei Implantatlängen (9,11 und 13 Millimeter), drei Implantat-Sets (1er-, 2er- und 4er-Packungen) und einer prothetischen Plattform. Dies bietet eine Menge Potenzial, die Effizienz in Praxis und Labor zu steigern. Aufgrund des attraktiven Preises – im 4er-Set liegt ein Implantat bei 99,- € – lassen sich mit iSy auch preisensible Patienten für eine implantatprothetische Versorgung gewinnen.

iSy Implantate sind im 1er-Set, 2er-Set und im 4er-Set erhältlich. Bohrer, Gingivaformer und Multifunktionskappen sind auch schon mit dabei.

Sie sprechen von Implantat-Sets. Wie sind die iSy Implantat-Sets aufgebaut?

Jedes iSy Implantat-Set beinhaltet neben der jeweiligen Implantatanzahl (1, 2 oder 4 Implantate) einen Einpatienten-Formbohrer, Gingivaformer entsprechend der Implantatanzahl und zwei Multifunktionskappen pro Implantat. Jedes iSy Implantat wird vormontiert auf einer Implantatbasis und in einem Träger steril verpackt geliefert. Der Operateur bringt das Implantat per Direct-Pick-up in das Implantatbett ein. Die Implantatbasis verbleibt bis zur definitiven Versorgung auf dem Implantat. Sowohl die Gingivaformer als auch die Multifunktionskappen werden über einen Schnappmechanismus auf die Implantatbasis gesteckt. Die Multifunktionskappen können für die Bissnahme, die Abformung, zum Scannen und für die provisorische Versorgung Anwendung finden. Dieses Konzept senkt die Kosten für Anwender und Patient und erhöht die Effizienz und Produktivität in der Anwendung in den hierfür geeigneten Fällen.

Das iSy Chirurgie- und Prothetik-Set kommt mit nur 19 Instrumenten aus.

Welche Zielgruppen haben Sie mit iSy besonders im Fokus und besteht nicht die Gefahr der Kanibalisierung?

Die Chancen, die uns iSy bringt, überwiegen die Risiken deutlich. Wir werden mit iSy vor allem Zahnärzte und Chirurgen ansprechen und begeistern, die bisher nicht mit CAMLOG zusammenarbeiten. Damit meine ich Anwender hochpreisiger Implantatsysteme, die dringend auf eine kostengünstige Alternative in erstklassiger Qualität und mit dem Service und der Zuverlässigkeit eines Premiumpartners warten. Viele implantologisch tätige Zahnärzte und Chirurgen sind

immer weniger bereit, ausschließlich hochpreisige Produkte anzubieten. Daneben bieten wir mit iSy allen implantologisch tätigen Praxen – also auch unseren bisherigen Kunden – die Möglichkeit, noch mehr Patienten und vor allem andere Patientengruppen implantologisch versorgen zu können. Dies ist einer der Kerngedanken von iSy. Aus den Veränderungen des Implantatmarkts haben sich neben dem Bedarf an anspruchsvollen implantologischen Versorgungsmöglichkeiten Preissegmente für Standardversorgungen herausgebildet. iSy bietet die Möglichkeit, noch mehr Patienten den Wunsch nach einer implantatprothetischen Versorgung zu erfüllen. Dabei setzen wir auf Produkte, die aus eigener Entwicklung stammen und an unserem Produktionsstandort in Wimsheim gefertigt werden. CAMLOG wird mit iSy noch erfolgreicher sein als bisher und dem Implantatmarkt in Deutschland neue Impulse für weiteres Wachstum geben.

Seit der IDS 2013 ist jetzt ein halbes Jahr vergangen und man kann eine erste Bilanz ziehen. Ist das Konzept aufgegangen und wurden Ihre Erwartungen erfüllt?

Das große Interesse am iSy Konzept ist vom ersten Tag auf der IDS bis heute ungebrochen. Der IDS-Auftritt von iSy war in aller Munde. Das positive Feedback der zahlreichen Messebesucher und die umfangreiche Berichterstattung in den Medien sorgten dafür, dass der Bekanntheitsgrad von iSy sehr schnell gewachsen ist. Nach der IDS haben unsere Außendienstmitarbeiter iSy in gewohnt kompetenter Weise in den Praxen präsentiert. Wir haben viele Neukunden gewonnen, die iSy als Zweit-, Dritt- oder gar Viertsystem in ihr Leistungsangebot aufgenommen haben. Dadurch konnten wir in den letzten vier Monaten bereits mehrere Tausend Implantate absetzen. Wir sind sehr optimistisch, dass noch mehr Implantatanwender die Vorteile von iSy für sich entdecken und sich die sehr positive Tendenz der ersten Monate weiter setzt.



Wie reagieren die Labore auf iSy?

iSy findet aufseiten der Labore wegen der geringen Teilevielfalt und der sich daraus ergebenden Übersichtlichkeit und Wirtschaftlichkeit sehr große Zustimmung und viele Fürsprecher. Ebenso von großer Bedeutung für uns und unsere Laborkunden ist die optimale Anbindung von iSy an unser Fräsdienstleistungszentrum DEDICAM. Mit DEDICAM bieten wir systemunabhängige Fräsdienstleistungen im Bereich der Implantat- und Perioprothetik basierend auf offenen STL-Datensätzen an. DEDICAM kommt genau zum richtigen Zeitpunkt, da bei iSy durch das reduzierte Teilesortiment auf dem digitalen Workflow ein Schwerpunkt liegt. CAMLOG ist mit DEDICAM ein „Authorized Milling Partner“ der Ivoclar Vivadent AG. Damit steht uns die volle Materialvielfalt unseres Partners zur Verfügung. DEDICAM bietet individuelle Implantatabutments mit den Original-Implantat-Abutment-Verbindungen für alle Implantatsysteme von CAMLOG. Seit der IDS haben sich schon einige Hundert Labore für DEDICAM registriert, um die Fräsdienstleistungen von DEDICAM nutzen zu können. Das Anmeldeformular findet sich unter www.dedicam.com

Bekanntlich gelten die Monate September bis November nicht nur wegen der zahlreichen Kongresse als der „heiße Herbst“ für die Implantologie. Was können wir von CAMLOG, iSy und DEDICAM erwarten?

Wir werden bei den meisten großen Herbstveranstaltungen vor Ort präsent sein. Auf den Fachdentals in Leipzig (6. und 7. September 2013), Stuttgart (11. und 12. Oktober 2013) und auf den infotagen dental-fachhandel in Frankfurt am Main (9. und 10. November 2013) sind wir mit einem Messestand vertreten und alle Interessierten sind herzlich eingeladen, sich alle unsere Produkte vor Ort zeigen und erklären zu lassen. Das Gleiche gilt natürlich auch für die Tagungen der implantologischen Fachgesellschaften, die im Herbst stattfinden. Speziell für iSy Interessenten werden zurzeit außerdem zwei Online-Fortbildungen in Form von 45- bis 60-minütigen Webinaren vorbereitet. Diese werden am 9. Oktober 2013 und am 19. November 2013 in Zusammenarbeit mit dem Dental Tribune Study Club um 18.00 Uhr live im Internet stattfinden. Dabei wird das iSy Konzept von hoch kompetenten iSy Anwendern der ersten Stunde ausführlich erläutert. Die Teilnahme ist kostenlos. iSy bietet vielfältige Möglichkeiten, sich neue Perspektiven zu eröffnen. Sie werden sehen, es lohnt sich, mit iSy Neuland zu betreten. Unter www.isy-implant.com finden Sie jederzeit weitere Informationen und können mit uns Kontakt aufnehmen. ◀

Herr Ludwig, vielen Dank für das Gespräch!

iSy-Implantatsystem
[Webseite]



CAMLOG
[Infos zum Unternehmen]



Praxisorientierte Fortbildung für das gesamte Team

Curriculum Implantologie „8+1“

Systematische Ausbildung in der Implantologie mit führenden Referenten aus Hochschule und Praxis

Das Curriculum ist Voraussetzung für den „Geprüften Experten der Implantologie“ (DGOI)

Zertifikat der New York University College of Dentistry
(bei voller Mitgliedschaft)

Curriculum Implantatprothetik „4+1“

Systematische Kursreihe zur Implantatprothetik für Zahntechniker und Zahnärzte

Das Curriculum ist Voraussetzung für den „Geprüften Experten der Implantatprothetik“ (DGOI)

Curriculum Implantologische Fachassistenz „2+1“

Die ideale Ergänzung für das Praxisteam zu den Themen: „Grundlagen der Implantologie“, „OP-Management“, „Abrechnung“, „Hygiene“ und „Patientenführung“

Mit Abschlussprüfung und Zertifikat der DGOI

Kompetenzmodule

Kurse mit Workshopcharakter zu Spezialthemen der Implantologie wie DVT, 3D-Planungssysteme, Hart- und Weichgewebeschirurgie, Periimplantitis oder GOZ.



Nähere Informationen zu den Fortbildungsangeboten und aktuelle Termine erhalten Sie beim DGOI-Büro in Kraichtal:

DGOI · Bruchsaler Straße 8 · 76703 Kraichtal
Frau Semmler · Tel. 07251 618996-15 · Fax 07251 618996-26
semmler@dgoi.info · www.dgoi.info