



▲ Martin Slavik

## Eine Kooperation zum Nutzen von Praxen und Labors

### Sehr geehrte Leserinnen und Leser,

Sie kennen bereits durch dieses Magazin den BVD (Bundesverband Dentalhandel e.V.) und sein Engagement für Zahnärztinnen, Zahnärzte, Zahntechnikerinnen und -techniker.

War zunächst die Gemeinschaftsleistung der Dental-Fachhändler im Mittelpunkt des Verbandes, so hat sie sich im Laufe der letzten Jahre zu einer Partnerschaft zwischen Industrie und Handel entwickelt. Nur so konnte man die gestiegenen Anforderungen aus dem Markt und notwendige erweiterte Serviceleistungen umsetzen. Diese Art der Zusammenarbeit bedeutet für Sie, liebe Leser, eine ständig verbesserte Information und Unterstützung, die bereits vor dem Kauf beginnt und nach dem Kauf noch lange nicht aufhört. Ein nach außen gut erkennbares Beispiel dafür sind die regionalen Fachmessen, die einen immer größeren Zuspruch erhalten. Hier präsentieren Ihnen Industrie und Handel gemeinsam neue Trends, neue Produkte und neue Technologien und das auch ganz in Ihrer Nähe, in diesem Jahr sechs Mal quer durch die Republik.

Aus dieser Partnerschaft heraus ist im Laufe der Jahre eine kompetente und wirkungsvolle Plattform entstanden, die für Ihre tägliche Praxis von großer Bedeutung geworden ist:

### Die Kooperativen Mitglieder des BVD

Hier arbeiten viele große, mittlere und kleine Hersteller, alle kompetente Spezialisten in ihrem Bereich, als BVD-Mitglieder eng mit dem Handel zusammen. Wie schon erwähnt, lassen sich genau so die Herausforderungen, die z.B. die neuen Technologien mit sich bringen, bewältigen.

Dies sind insbesondere umfassende Information und kompetente Beratung als Voraussetzung für die richtige Kaufentscheidung. Fachgerechte Planung und Installation als Basis für sichere Funktion und Bedienung verbunden mit langer Lebensdauer. Zuverlässigkeit bei der Wartung der immer leistungsfähigeren und komplexeren Geräte und Einrichtungen und deren langfristige Ersatzteilversorgung.

Dabei spielen die Wünsche und Bedürfnisse von Ihnen, Ihren Mitarbeitern und Ihren Patienten eine wichtige Rolle. Nur durch diese intensive Kooperation können Ziele gemeinsam definiert werden und so einen echten und nachhaltigen Nutzen für die Kunden generieren.

In diesem Sinne wünsche ich Ihnen eine erfolgreiche Arbeit für die Zahngesundheit.

Mit freundlichen Grüßen

Martin Slavik  
Sprecher der Kooperativen Mitglieder



*Digitale Röntgensensoren*



*Bildbearbeitungssoftware*



*Online-Support*



*Intraorale Kameras*



*Diagnostik-Kameras*



**NEU**



*Digitale Speicherfolienröntgensysteme*

# IMAGING ACTEON

*Wir bieten alles aus einer Hand:*

## **Das komplette Sortiment für eine erweiterte Sicht.**

Denn jahrzehntelange Erfahrung in der Röntgendiagnostik zahlen sich aus.

**NEU**



*Panorama- und 3D-Bildgebung*



*Röntgeneratoren*

