

Text-Service

Hier schreiben Zahnärzte für Zahnärzte.



Dr. Thomas Nemet.

Seit zehn Jahren bietet das Schweizer Unternehmen ACAD WRITE the ghostwriter erfolgreich Text-Services für Akademiker an, darunter natürlich auch für Zahnärzte. „Unser Prinzip ist sehr einfach“, erklärt Firmengründer und Geschäftsführer Dr. Thomas Nemet. „Wir arbeiten ausschließlich mit graduierten Autoren aller Fachrichtungen. Bei uns schreiben Zahnärzte für Zahnärzte, denn nur wer vom Fach ist, versteht, worum es geht und findet die richtigen Worte.“

Die Palette der Spezialisten ist so umfangreich wie die der Themen und Aufträge, die sie bearbeiten: Von klassischen Ghostwriter-Aufgaben, dem Verfassen von Reden und Präsentationen, spannt sich der Bogen über wissenschaftliche Publikationen oder Veröffentlichungen, Fachvorträge sowie Patienten- und Produktbroschüren bis hin zur Konzeption

wissenschaftlicher Erhebungen sowie der Analyse und Interpretation von Forschungsergebnissen.

„Zunehmend gefragt im Bereich der Naturwissenschaften wird unser Service für wissenschaftliche Artikel“, so Dr. Nemet weiter. „Dazu gehört auch die Anpassung englischer Texte an das Niveau akademischer Muttersprachler für internationale Publikationen.“

Egal, worum es geht, der Service ist stets persönlich, präzise und vertraulich – dazu Dr. Nemet lachend: „Erstens ist unser Firmensitz nicht von ungefähr in der Schweiz, zweitens folgen wir unserer IDEE: innovativ, diskret, effektiv, effizient.“

ACAD WRITE

Tel.: +49 30 57700582
www.acad-write.com

Top-Angebote und viele Extras auf der IDS in Köln

dentaltrade bietet 50 Prozent Rabatt auf die ersten drei zahntechnischen Arbeiten.

Das Unternehmen dentaltrade aus Bremen präsentiert sich auf der IDS (Halle 11.2 Stand P031) mit Top-Angeboten für Prothetik und einem abwechslungsreichen Rahmenprogramm. Der Service Testsieger lädt Zahnärzte ein, sich von der Leistungsfähigkeit eines der führenden Anbieter von Zahnersatz aus internationaler Produktion zu überzeugen. Die Hanseaten haben daher speziell zur IDS ein echtes Angebotshighlight mitgebracht: Neukunden profitieren von einem Rabatt von 50 Prozent auf die ersten drei zahntechnischen Arbeiten inklusive Geld-zurück-Garantie.

Das Angebot ist vom 1. März bis 31. Mai 2015 gültig und bezieht sich ausschließlich auf die zahntechnischen Leistungen von feststehendem Zahnersatz. „Wir möchten neuen Kunden die Möglichkeit geben, sich von unserem hohen Qualitätsstandard und unserem ausgeprägten Servicegedanken selbst zu überzeugen“, erklärt Muserref Stöckemann, Geschäftsführerin von dentaltrade. „Das IDS-Angebot konkretisiert unsere große Kundenbezogenheit, denn bei Nichtgefallen haben Zahnärzte die Option, jede der drei angefertigten Arbeiten innerhalb von vier Wochen nach Zustellung zu retournieren.“

reichen Informationen zum Leistungsangebot von dentaltrade ein vielfältiges Rahmenprogramm, mit Fotoaktionen und spannenden Gewinnspielen für Zahnärzte und Praxisteams. Auch für das leibliche Wohl der Messebesucher wird selbstverständlich gesorgt.

IDS 2015 – willkommen bei dentaltrade

Am Messestand der Bremer erwartet die Besucher neben umfang-

Weitere Informationen sind unter www.dentaltrade.de verfügbar. ◀



Mit Piet Troost zur Siegerpraxis werden

Hochkarätige InteraDent-Veranstaltungsserie an verschiedenen Standorten.

Das Jahr 2015 ist für InteraDent ein ganz besonderes, denn der Lübecker Spezialist für Zahnersatz aus dem Ausland begeht seinen 30. Geburtstag. Aus diesem Grund ist es dem Team um Geschäftsführer Marco Muschalik auch in diesem Jahr ein besonderes Anliegen, seinen Kunden eine Service-

Offensive weit über die Kompetenz der Fertigung von Zahnersatz hinaus anzubieten, beispielsweise durch das Angebot hochkarätiger Weiterbildungsangebote. Mehr als 500 Teilnehmer kamen im Vorjahr in den Genuss, Veranstaltungen zu verschiedensten Themen zu besuchen. Dabei hat

die Kombination von bestmöglichem Praxisbezug und der gleichermaßen anschaulichen wie mitreißenden Wissensvermittlung durch ausgesuchte Referenten stets oberste Priorität – auch in 2015.

Seit Januar 2015 verrät der Zahnarzt, Zahntechniker und Zahnarzt-

trainer Piet Troost in einer neuen InteraDent-Veranstaltungsserie, „Was Siegerpraxen anders machen“. In erstklassigen Locations in 16 deutschen Großstädten gibt Troost seine praxiserprobten Lösungen am Beispiel von aktuellen Patientenfällen in einer digitalen

Live-Show an Interessierte weiter. Zu den inhaltlichen Schwerpunkten gehören unter anderem die Fertigung von langlebigen, passgenauen Restaurationen, der Weg zur perfekten Ästhetik und Tipps, wie Patienten über-

haupt für hochwertigen Zahnersatz begeistert werden können. Troost verfügt über 26 Jahre Seminarerfahrung und konnte bereits mehrere Tausend Schulungsteilnehmer begrüßen.

Jetzt können sich Zahnmediziner in den vierstündigen von InteraDent initiierten Intensivworkshops selbst von seiner spannenden Vortragsweise überzeugen.

Für die Teilnahme am Workshop erhalten Zahnärzte vier Fortbildungspunkte nach Grundlagen des BZÄK und der DGZMK. ◀



Die Termine im Überblick:

» Lübeck	04.02.2015
» Potsdam	25.02.2015
» Hamburg	18.03.2015
» Leipzig	22.04.2015
» Hannover	06.05.2015
» Bielefeld	20.05.2015
» Köln	03.06.2015
» Nürnberg	24.06.2015
» Freiburg i. B.	01.07.2015
» München	08.07.2015
» Dresden	09.09.2015
» Warnemünde	23.09.2015
» Frankfurt a. M.	07.10.2015
» Stuttgart	14.10.2015
» Ulm	28.10.2015
» Berlin	11.11.2015

Alle Workshops finden von 15.00 Uhr bis 19.00 Uhr statt.



InteraDent Zahntechnik GmbH

Tel.: +49 451 879850
www.interadent.com