

Geld verschenken? Honorarverluste vermeiden!

Im Bundesdurchschnitt sollen 15 Prozent aller erbrachten Leistungen von Zahnärzten nicht abgerechnet werden.

■ Als Zahnarzt ist man nicht nur Behandler, man ist in allen Bereichen des Qualitäts-, Praxis- und Personalmanagements gefordert. Rechtliche Vorschriften und Vorgaben und noch 1.000 andere Faktoren gilt es für den Praxisbetreiber heutzutage zu beachten. Nicht zuletzt muss die Praxis wirtschaftlich rentabel sein und effizient funktionieren. Und das tagtäglich.

Erfahrungswerte von Fachleuten zeigen, dass rund 15 Prozent aller erbrachten Leistungen von Zahnärzten nicht abgerechnet werden. Grund genug, sich als Zahnarzt zu fragen, inwieweit man selbst betroffen ist, woher diese Honorarverluste kommen und wie man seine Abrechnung optimieren kann.

Warum werden erbrachte Leistungen nicht abgerechnet?

Die Gründe für Honorarverluste bei der Abrechnung sind oft im Praxisbetrieb selbst zu finden. Qualifiziertes Praxispersonal, das mit allen rechtlichen und sachlichen Vorgaben bestens vertraut ist, ist immer schwerer zu finden. Die Komplexität und der Umfang der zahnärztlichen Abrechnung hat in den vergangenen Jahren immer mehr zugenommen, oft sind kostspielige Fortbildungen nötig, um das Personal auf den neuesten Stand



zu bringen und die Abläufe zu optimieren. Häufig ist Unerfahrenheit oder Unkenntnis des Abrechnungssystems eine der Hauptursachen für den Honorarverlust.

Eine Auslagerung der Abrechnung schafft Freiräume für Zahnarzt und Personal

Mittlerweile gibt es eine Reihe von Unternehmen, die sich mit dem komplexen Abrechnungsprozedere bestens auskennen und den Zahnarzt und sein Personal entlasten. Dr. Wöst aus Bad Honnef gibt seine Abrechnung schon lange komplett ab. „Ich habe gute Erfahrungen mit den Leistungen der PVS dental gemacht“,

berichtet er. „Ich kann meine Abrechnungsdaten aus der Praxissoftware täglich übermitteln und die Abrechnung wird erledigt. Mein Personal und ich haben mehr Zeit für unsere Patienten, was diese natürlich zu schätzen wissen.“

Vollständigkeits- und Plausibilitätsprüfung

Die PVS dental bietet zudem eine persönliche und individuelle Prüfung jeder einzelnen Rechnung auf Vollständigkeit und Plausibilität an. Das Resultat ist die genaueste Rechnungs-

prüfung, die es auf dem Markt gibt und die für die zahnärztlichen Kunden ein wichtiger Baustein zur Vermeidung von Honorarverlusten ist. Zusatzleistungen wie konsequente Forderungsdurchsetzung, Honorarvorauszahlung oder die Übernahme des Honorarfallrisikos und die professionelle Unterstützung im Korrespondenzsektor sind ebenfalls möglich, inklusive der Übernahme des kompletten Schriftverkehrs mit Patienten, Versicherungen und Kostenträgern und einem lukrativen Ratenzahlungsangebot für die Patienten, die so auch leichter höherwertige Versorgungen in Anspruch nehmen können. ◀

PVS dental GmbH

Tel.: +49 6431 28580-0
Kostenfreie Servicenummer:
0800 787336825
www.pvs-dental.de



ANZEIGE

Die IDS in 360grad

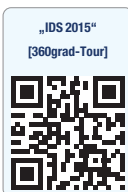
Sie haben die diesjährige Internationale Dental-Schau verpasst? Kein Problem!



■ In der ZWP online-Rubrik „Die IDS in 360Grad“ haben Interessierte ab sofort die Möglichkeit, den Messestand zahlreicher Firmen zu besuchen, ganz ohne Zeitstress und schmerzende Füße. Zusätzliche Infopunkte innerhalb der 360grad-Touren eröffnen auf Mausclick vertiefende Informationen zum Produktportfolio oder präsentieren aktuelle Videos und Galerien.

Die 360grad-Touren sind zudem Bestandteil der neuen virtuellen Messe - der Dental City. An 365 Tagen

im Jahr und rund um die Uhr können sich Interessierte zukünftig über neueste Produkte, Webinare, Fortbildungsangebote und Messehighlights der teilnehmenden Unternehmen informieren. Der animierte Rundgang ist über alle mobilen Endgeräte navigierbar und macht den Messebesuch so zu einem eindrucksvollen Rundum-Erlebnis. ◀
Quelle: ZWP online



Werden Sie Mitglied im größten Online-Portal für zahnärztliche Fortbildung!



www.DTStudyClub.de



- Fortbildung überall und jederzeit
- über 150 archivierte Kurse
- interaktive Live-Vorträge
- kostenlose Mitgliedschaft
- keine teuren Reise- und Hotelkosten
- keine Praxisausfallzeiten
- Austausch mit internationalen Kollegen und Experten
- stetig wachsende Datenbank mit wissenschaftlichen Studien, Fachartikeln und Anwenderberichten





NSK

CREATE IT.

ULTRASCHALL-SCALING



×



PULVER THERAPIE

+

KEIN
VERSTOPFEN



=



ZWEI PROPHYLAXEGERÄTE IN EINEM

Varios Combi Pro

NSK Europe GmbH

TEL.: +49 (0)6196 77606-0
E-MAIL: info@nsk-europe.de

FAX: +49 (0)6196 77606-29
WEB: www.nsk-europe.de