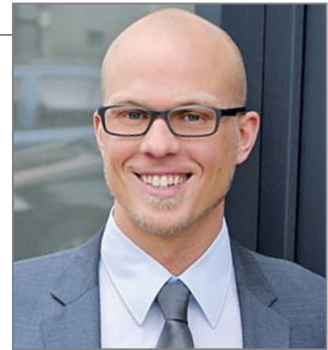


DAMPSOFT GmbH

„Wir konnten unseren 11.000. Kunden begrüßen“

Janosch Greifenberg, Geschäftsführer



■ **Highlight unserer Präsentationen war** unser neues Online Terminmanagement. Ein wirklich innovatives Produkt mit hohem Dienstleistungscharakter für Praxis und Patienten. Über dieses Tool kann der Patient problemlos 24 Stunden lang online seine Termine buchen. Darüber hinaus konnten wir mit unserer neuen Software-Lösung DS-Win-Pro überzeugen. Eine Kombination unseres leistungsstarken Programms DS-Win-Plus und zusätzlichen Serviceleistungen sowie Produkterweiterungen für das Patienten-, Hygiene- sowie Praxis- und Qualitätsmanagement.

Wir sind mit unseren Neuerungen durchweg auf positive Resonanz gestoßen, insbesondere auch im Hinblick auf unseren insgesamt neuen Außenauftritt – vom Messestand über das Produktportfolio bis hin zu unseren Werbematerialien. Die Kunden, die wir bereits auf der Messe gewinnen sowie auch die Anzahl der vielversprechenden Kontakte, die wir auf der Messe knüpfen konnten, sprechen für sich. Besonders gefreut hat mich



natürlich auch, dass wir anlässlich der IDS unseren 11.000. Kunden begrüßen konnten. Eine junge Zahnärztin, die das DS-Win-Pro in ihrer neugegründeten Praxis einsetzen wird. Grundsätzlich lässt sich sagen, dass durchweg ein innovationsfreudiges Klima herrschte. Die Innovationskraft der Dentalbranche allgemein ist spürbar gestiegen. Diese Entwicklung ist erfreulich und bietet uns ein breites Spektrum für neue Herausforderungen und natürlich für mehr Wachstum.

Dies war auch in den auf der Messe geführten Dialogen deutlich spürbar. Für mich ist die IDS der Treffpunkt der wichtigsten Branchenvertreter und damit eine wichtige Plattform für Ideen, Kontaktpflege und Weiterentwicklung. Nach der Messe ist vor der Messe. Wir arbeiten jetzt mit Hochdruck an der Vorbereitung unseres Anwendertreffens im Juni sowie an der Vorbereitung der im September startenden Herbstmessen.

Zudem ist dieses Jahr für Dampsoft im Hinblick auf den Führungswechsel ein ganz besonderes Jahr. Mein Vater, Wolfram Greifenberg, ist einer der Pioniere der Software-Entwicklungen für Zahnärzte. Dies ist eine gute Ausgangsbasis und eine große Herausforderung zugleich. Für unser erfahrenes Team und auch für mich heißt das, auch zukünftig weiterhin leistungsstarke und innovative Softwarelösungen für Zahnärzte zu schaffen und diese dadurch soweit zu entlasten, dass sie sich voll ihrer Berufung als Zahnmediziner widmen können. Wir sind ständig dabei, mit unseren Experten die aktuellen Trends des Marktes zu bewerten, Lösungen zu erarbeiten und unsere Produkte kontinuierlich weiterzuentwickeln. Damit sichern wir zusammen mit unseren Kunden und Geschäftspartnern eine nachhaltig erfolgreiche Geschäftsentwicklung. ◀◀

