



# Endlich die Hände frei für die wichtigen Dinge

| Rabiye Aydin

Als Mediziner ist man immer auf der Suche nach den schonendsten Methoden, den hochwertigsten Materialien und den neuesten Forschungsergebnissen, um im Behandlungszimmer up to date zu sein. Mit den Dienstleistungen der oral + care GmbH kann auch die Praxis als Ganzes in der Zukunft ankommen.

**D**er Zahnarzt muss eine Menge tun, um als selbstständiger Arzt praktizieren zu können. Er ist Betriebswissenschaftler, Jurist, Personaler, Marketingchef, Techniker und Steuerfachmann in einem. Diese Positionen versucht er neben seiner Kernkompetenz als Zahnarzt auszufüllen, und das unter den stetig wachsenden Anforderungen des anspruchsvollen Patienten. Das ist kaum machbar. Daher ist es eine logische Konsequenz, sich kompetente Unterstützung zu holen und Arbeitsprozesse outzusourcen. Hierfür steht die oral + care. Der Zahnarzt kann nach individuellen Praxisbedürfnissen aus dem reichhaltigen Angebot der oral + care auswählen und modular buchen. Angeboten werden die Abrechnungsberatung, das renditeoptimierte Prophylaxecoaching und die Rezeptionsdienstleistung. Gerade die telefonische Erreichbarkeit kann durch die Rezeptionsdienstleistung

der oral + care optimal als Praxisorganisations- und Marketinginstrument eingesetzt werden. Denn wenn der erste, meist der telefonische Eindruck, nicht stimmt und der potenzielle Kunde nicht direkt durchkommt, ist der Neupatient schon verloren. In der Buchung der Dienstleistung ist der Zahnarzt flexibel und kann die externe Telefonie entweder komplett oder zeitweise als Urlaubsvertretung buchen. So bietet die Praxis durchgehend und auch außerhalb der Sprechzeiten Patientenservice de luxe. Ebenso sind mit den Dienstleistungen der oral + care in den anderen Bereichen der Praxis enorme Zeitersparnisse für den internen Praxisablauf und gleichzeitig Effizienzsteigerungen möglich. Durch die hochaktuelle Abrechnung der oral + care kann auf Basis neuester Gebührenverordnungen unterstützt werden. Hier kann man auf Mitarbeiter zurückgreifen, bei denen die zahnmedizinische

Abrechnung wirtschaftlich und äußerst schnell erfolgt. Auf eben diesem hohen Niveau wird auch das Prophylaxecoaching angeboten. Das interessante Coachingkonzept der oral + care GmbH beinhaltet keine handwerkliche Unterweisung bei der Zahnreinigung, sondern eine Schulung in systematischen Behandlungsstrukturen und Prozessoptimierungen. Damit kann der Zahnarzt einen Mehrwert für seine Praxis und für seine Patienten generieren, der sich auszahlt. Denn bei der oral + care GmbH kann der Zahnarzt auf ein erfolgreiches und in der Praxis – im doppelten Wortsinn – erprobtes System zurückgreifen.



Infos zum Unternehmen

**oral + care GmbH**  
 Berliner Allee 61  
 40212 Düsseldorf  
 Tel.: 0211 863271-72  
 info@oral-care.de  
 www.oral-care.de