Das Carlswerk, einer der Hotspots von Köln, wird seit Kurzem durch pd raumplan bereichert, das Büro für Praxisplanung und Interior Design. Bei den Entwürfen und der Umsetzung steht gewissermaßen der Draht zwischen Behandler und Patient im Fokus – an der Stelle, wo vor über 100 Jahren unter anderem das erste transatlantische Telefonkabel hergestellt wurde.

Hubert Günther, Inhaber und Geschäftsführer von pd raumplan, Designer und Praxisplaner.

„Wenn das Ergebnis jedem gefällt, haben wir etwas falsch gemacht“

Autorin: Katja Mannteufel

In Loft 43, tatsächlich im früheren „Drahtlager“ des Carlswerks, der ehemaligen Produktionsstätte für Fahrdrähte, Freileitungsseile, Leitungsdrähte und Starkstromkabel, entstehen seit Kurzem moderne Praxiswelten. Hubert Günther, Inhaber, Geschäftsführer, kreativer Kopf von pd raumplan und Experte für Praxisdesign, erläutert im Gespräch seine Beweggründe für den Umzug, die Ansprüche an Zahnarztpraxen, Praxismöbel und die Herausforderungen der Zukunft.

Herr Günther, seit August gehören Sie nun zu den Mietern im Carlswerk, in unmittelbarer Nachbarschaft zum Bastei Lübbe Verlag und zum Schauspiel Köln. Kreativ und bunt geht es dort zu, mit einem urbanen Garten, ganz im Gegenteil zu den gängigen Erwartungen an eine klar strukturierte Zahnarztpraxis. Warum haben Sie sich für diesen neuen Standort entschieden?

Das Carlswerk mit seiner über 100 Jahre alten Tradition verfügt immer noch über das Flair einer großen Produktionsstätte. Trotz des Charakters der historischen Backsteingebäude hat man das Gefühl, hier entsteht viel Neues. Agenturen, Architekturbüros, Filmproduktionsgesellschaften und andere Mieter sind hier zu Hause. Wir lieben die Inspiration, die uns das Gelände bietet – zugunsten unserer Kunden! Und nicht zuletzt benötigten wir für die Idee, ein Büro mit einem Showroom zu kombinieren, eine bestimmte Fläche, die uns in unserem alten Büro nicht zur Verfügung stand.

Was steckt hinter der Idee eines Showrooms bei pd raumplan, was ist das Besondere?

Mit dem Showroom möchten wir unseren Kunden eine Atmosphäre präsentieren, die genau die hohe Qualität zeigt, wie wir sie auch in unseren Praxisprojekten anstreben. Ob die gebogenen Wände des Trockenbaus oder der Zementboden – der Kunde kann sich

Komfort – neu definiert

CP-ONE PLUS

AKTION!
Besuchen Sie uns am Messestand und fragen Sie nach dem Sonderpreis für unsere CP-ONE PLUS!

Neues „shockless“ System

Das neue „shockless“ System eliminiert alle Erschütterungen des Stuhls, hält den Patienten ruhig und bequem und garantiert eine stressfreie Behandlung.

Diese Vorteile bietet die neue CP ONE Plus Behandlungseinheit:

- bequemer Einstieg, besonders für ältere und behinderte Patienten, komfortable Lagerung
- Beratung des Patienten auf Augenhöhe durch das abknickbare Fußteil
- neue rotierende Speischale und automatischer, sensorgesteuerter Mundglasfüller
- neu konstruierter Fußschalter, der alle Funktionen über das Drücken und Drehen einer Scheibe steuert
- das intuitive Bedienfeld am Arzttisch bietet vielfältige Funktionen und ein organisches EL-Display
- der bewährte Belmont Hydraulikantrieb arbeitet zuverlässig, verschleißresistent, leise und komfortabel, auch die Kopfstütze wird hydraulisch bewegt

Warum entscheiden sich jedes Jahr über 17.000 Zahnärzte weltweit für einen Belmont-Behandlungsplatz?

Wir freuen uns auf Ihren Besuch

FACH DENTAL LEIPZIG	Halle 1 Stand F57
id infotage dental 2015 München / Frankfurt	Halle A6 Stand G11 / Halle 5.0 Stand E24
FACH DENTAL SÜDWEST 2015	Halle 4 Stand D20

Partner von: BVD Bundesverband Dentalhandel eV · VDDI Dental Solutions. German Manufacturers

Belmont
TAKARA COMPANY EUROPE GMBH

Berner Straße 18 · 60437 Frankfurt am Main
Tel. +49 (0) 69 50 68 78-0 · Fax +49 (0) 69 50 68 78-20
E-Mail: info@takara-belmont.de · Internet: www.takara-belmont.de

hier bei uns einen Eindruck verschaffen, wie seine Praxis einmal in Teilbereichen aussehen könnte. Unser verglaster, akustisch abgeschotteter Besprechungskubus zeigt zum Beispiel, dass großflächige Verglasungen auch für Wartebereiche und Behandlungszimmer geeignet sind.
Sehr viel Wert haben wir außerdem auf die Beleuchtung gelegt. So können wir im Showroom unterschiedliche Lichtsituationen darstellen, direktes oder indirektes Licht kann farblich verändert werden. Wand- und Deckeneinbauelemente zeigen wir ebenso wie ungewöhnliche Lichtskulpturen. Wir möchten damit unsere Kunden inspirieren. Und nicht

zuletzt sind in unseren Räumlichkeiten Open space-Arbeitsplätze integriert. Unsere Auftraggeber können also den Entstehungsprozess ihrer Praxis bei uns hautnah miterleben. Ein lebendiger Austausch ist dabei sehr wichtig.

Welche Rolle spielte für den Umzug moduuuli, das modulare Praxismöbel aus dem Hause pd raumplan?
moduuuli kommt hier natürlich ein besonderer Stellenwert zu. Unser vornehmlich aus Mineralwerkstoff gefertigtes Möbel kommt in unserem Ambiente besonders gut zur Geltung. moduuuli muss man einfach live sehen – und besonders auch live anfassen können. Nur so kann man das Material Mineralwerkstoff richtig begreifen und erleben.

Wofür steht Ihr Produkt und wie ist der Zuspruch darauf?
moduuuli ist ein modulares „Teilserienmöbel". Es kann sich gestalterisch unseren Praxisplanungen oder auch bereits vorhandenen Praxen in Form und Farbe anpassen.
Als Produkt von pd raumplan ist moduuuli im planerischen Gestaltungsprozess entstanden. Mit moduuuli wollten wir eine Alternative zu den Standardbehandlungsmöbeln schaffen und unseren Kunden neben der gestalterischen auch eine finanziell interessante Alternative bieten.
Vor zwei Jahren haben wir mit der Entwicklung von moduuuli begonnen und das Möbel erstmals auf der diesjährigen IDS präsentiert. Der Zuspruch war für uns unerwartet groß.

Wie viel Hubert Günther steckt in moduuuli?
In unseren Praxisprojekten gestalten wir in der Regel auch die Behandlungsmöbel. Da die technischen Anforderungen an ein solches Möbel fast immer die gleichen sind, was zum Beispiel Schubkastengrößen und Ähnliches betrifft, haben wir versucht, mit einigen gestalterischen Elementen ein Möbel zu designen, das die Handschrift von pd raumplan und somit auch von Hubert Günther trägt. Damit unterscheidet sich das Möbel von denen der Mitbewerber – und die Zahnarztpraxen heben sich ebenso von der Masse ab.

pd raumplan widmet sich der gestalterischen Planung von Praxen. Worin liegt die Besonderheit, speziell Zahnarztpraxen zu entwerfen und auszustatten?
Neben der Planung von Praxen anderer Fachrichtungen liegt unser Schwerpunkt auf Zahnarztpraxen und kieferorthopädischen Praxen. Bei Zahnärzten und Kieferorthopäden geht es im Ergebnis in erster Linie um Ästhetik. Diese ästhetische Qualität versuchen wir durch unsere Entwürfe und Planungen nach außen sichtbar zu machen. Hierbei ist es unser Anspruch, jede Praxis individuell und exakt zugeschnitten auf unseren Auftraggeber zu planen, ohne Elemente zu reproduzieren. Mit Ausnahme von moduuuli natürlich, das als Möbel einen gewissen Wiedererkennungseffekt besitzt und unverkennbar ist.

Worin liegen konkret die Leistungen und Stärken von pd raumplan, was zeichnet eine Praxis aus Ihrer Feder aus? Immerhin haben Sie schon mehrere Preise für Praxisdesign gewonnen.
Wir begleiten die Projekte vom Entwurf bis zur fertigen Praxis und versuchen, unsere Kunden vom Baustress möglichst fernzuhalten.

Natürlich sind sie aber in die notwendigen Entscheidungsprozesse eingebunden – egal ob Neuplanung, Umplanung oder Erweiterung. „Unsere" Praxen tragen eine ganz eigene Handschrift. Voraussetzung ist natürlich, dass dem Kunden grundsätzlich unsere Handschrift gefällt. Dabei machen wir auch keine Kompromisse. Bei dem hohen Konkurrenzdruck, dem Zahnärzte ausgesetzt sind, ist eine Positionierung über das Erscheinungsbild der Praxis unerlässlich.
Unsere Fangemeinde ist klein, aber sehr anspruchsvoll. Hat der Arzt sich also für uns als Planungsbüro entschieden, kann er sich darauf verlassen, ganzheitlich von uns betreut zu werden.

Was ist Ihr eigener Anspruch als Geschäftsführer, Interior-Designer und Praxisplaner?
Mein Anspruch ist es, meinen Kunden Praxen zu designen, die ihre Persönlichkeit widerspiegeln. Hierzu ist es wichtig, eine Vertrauensbasis zu schaffen, die es mir erlaubt, meine volle Kreativität im Sinne des Kunden einzubringen.

Mein Rat an die Kunden ist: Planen Sie die Praxis für sich selbst, dann wird sich auch der Patient wohlfühlen. Und wenn das Ergebnis jedem gefällt, haben wir etwas falsch gemacht.

Inwieweit haben sich die Wünsche Ihrer Kunden im Laufe der Jahre verändert; was lässt sich daran ablesen?
Dem Kunden geht es nicht mehr nur darum, eine schön gestaltete Praxis zu haben. Er möchte sich von den Mitbewerbern absetzen. Hierbei soll neben seinem persönlichen Können und den technischen Möglichkeiten vor allem das Praxisdesign als Alleinstellungsmerkmal dienen und seine medizinische Qualität nach außen tragen.

Etwas vorausgedacht – welche Entwicklung wird die Gestaltung von Zahnarztpraxen in Zukunft nehmen und welche Rolle können pd raumplan und moduuuli dabei spielen?
Die Tendenz zu Praxisgemeinschaften und Gemeinschaftspraxen wird immer größer. Bedingt durch den immer höheren technischen Aufwand und die damit verbundenen Kosten lässt sich dieser Trend wohl kaum aufhalten; Synergieeffekte müssen genutzt werden.
moduuuli fügt sich in diesen Trend nahtlos ein – als gut gestaltetes Möbel zu einem fairen Preis.
Ich bin mir sicher, dass wir auch in Zukunft mit unserer Designsprache den Geschmack der Zahnärzte treffen werden, die den Wert guter Gestaltung zu schätzen wissen und die Praxisgestaltung als wichtigen Bestandteil des Corporate Designs sehen.

kontakt

pd raumplan GmbH
Hubert Günther
Schanzenstr. 6-20
51063 Köln
Tel.: 0221 22287920
Fax: 0221 22287929
info@pd-raumplan.de
www.pd-raumplan.de

ANZEIGE

KaVo® 1042/1060/1062

SECONDLIFE

Ersatzteile
Service
Refit

rdv Dental, der wahrscheinlich größte KaVo®-Gebrauchtgeräte-Händler, bietet mit seinem einzigartigen Premium-Refit-Service jedem stolzen KaVo® 1042/1060/1062-Besitzer die Möglichkeit, weiter über Jahre seine Behandlungseineit zu nutzen.

rdv Dental
Donatusstraße 157 b
D-50259 Puhlheim-Brauweiler

Tel.: 02234 4064-0
Fax: 02234 4064-99

info@rdv-dental.de
www.rdv-dental.de

KaVo® ist ein eingetragenes Markenzeichen der Firma KaVo Dental GmbH Deutschland.