

Kompetente Ansprechpartner für komplette Einrichtungslösungen

Sirona stellt sein Team unter der Leitung von Jörg Vogel, Vice President International Clinic Solutions, neu auf.

Empfehlungen für die Möblierung, Hinweise zum Gas-Management, Ideen für eine kluge Vernetzung von Geräten, Installationen für Patienten-Managementsysteme – das sind die Aufgaben, denen sich das neu zusammengestellte Klinik-Team von Sirona unter der Leitung von Jörg Vogel stellt. 14 Mitarbeiter sind nun Ansprechpartner für Krankenhäuser, Universitäten, Einrichtungen des Militärs, der Vereinten Nationen und der WHO. Das Team knüpft an bereits erfolgreich umgesetzte Projekte in der ganzen Welt an.

So war Sirona beispielsweise in Boston, USA, der Partner der Universitäts-Zahnklinik rund um die architektonische Gestaltung und fachspezifische Ausstattung. „Wir sehen

text zu lösen. Das beginnt bei Druckluftanlagen, geht über zur passenden Beleuchtung und Möblierung der Arbeitsräume, der kompletten IT-Vernetzung und Digitalisierung und hört dabei auf, wie die Druckluft an die Laborgeräte kommt.“ Dafür arbeitet das Klinik-Team auch mit einem Architektenbüro zusammen. Dessen Spezialität sind 3-D-Animationen, um die Einrichtung erlebbar zu machen – ein einmaliges Format, das so nur Sirona seinen Kunden anbietet.

Das Portfolio: umfassend und bedürfnisorientiert

Jörg Vogel und sein Team legen Wert auf die umfassende Beratung einer Zahnklinik. „Im Gepäck haben



Jörg Vogel ist Vice President International Clinic Solutions bei Sirona.

funktionierende Produkt hinaus“, beschreibt Vogel seine Erfahrungen. Die Qualität der Ausstattung sowie der Service und die Unterstützung der Lehreinrichtungen auch während des Betriebs sind wichtige Erfolgsfaktoren. Zusätzlich gewährleistet Sirona in Zusammenarbeit mit den jeweiligen Handelspartnern vor Ort, dass dieser Service aufrechterhalten wird. „Auch das gehört zu unserer 360-Grad-Philosophie“, erklärt Vogel.

Der Teamleiter

Jörg Vogel bringt für diese Aufgabe eine umfassende Expertise mit. Er ist seit zwölf Jahren für das Unternehmen tätig und führt zusätzlich zur Vertriebsleitung Mexiko, Zentralamerika, Indien und Taiwan als Vice President nun auch den Bereich Kliniken bei Sirona. **ST**

Quelle: Sirona



Service von der Lehre bis zur Behandlung am Patienten: Sirona sieht sich als Partner und Coach der Zahnkliniken.

uns als Coaches für die Kliniken“, erklärt Vogel, „und wir unterstützen auch dabei, selbst kleinste Herausforderungen in einem Gesamtkon-

wir neben dem Produktportfolio immer eine Idee, die Ziele der Klinik umzusetzen – und die gehen unserer Erfahrung nach deutlich über das

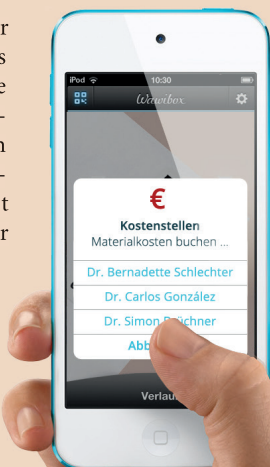
Mit wenigen Klicks alle Kosten im Blick

Wawibox stellt neue Funktionen zur Verbrauchsanalyse vor.

Der Marktstart von Wawibox vor knapp einem Jahr kann getrost als Sensation bezeichnet werden. Die Kombination aus Online-Materialverwaltung, integriertem Preisvergleich und perfekt auf den Praxisalltag zugeschnitten Lagerkonzept revolutioniert dank der einfachen Bedienung seither den Bestellvorgang in den Zahnarztpraxen.

Um den Anforderungen der immer grösser werdenden Praxisstrukturen gerecht zu werden, wurde Wawibox nun mit der Integration der Kostenstellenerfassung um eine wesentliche Funktion erweitert. Materialien und Verbräuche können ab sofort verschiedenen Bereichen wie Endodontie und Implantologie zugewiesen oder alternativ nach Behandlern erfasst werden.

„Eine leichte Bedienbarkeit und die nahtlose Integration in das schon vorhandene System hatte bei der Entwicklung wie immer oberste Priorität“, so Wawibox-Grün-



der Dr. Simon Prieß. Beim Auslagern der Ware wird ganz einfach mit einem Klick bestimmt, wohin die Kosten verbucht werden sollen. Noch einfacher sind die Arbeiten mit mehreren Scannern. Mit Gerät A werden dann beispielsweise alle Verbräuche für Behandler Schmidt und mit Gerät B für Kollegin Meier erfasst.

In der Wawibox-Statistik können die Daten dann individuell nach Zeiträumen, Produkten, Kosten oder Anwender gefiltert werden – genauso, wie Praxisteams es brauchen. Die detaillierte Verbrauchsanalyse sorgt dabei nicht nur in Grosspraxen für Transparenz und Klarheit bei den Zahlen, so Prieß, sie ist auch ideal für kleine Praxen, die genau wissen wollen, was, wie viel und in welchem Zeitraum verbraucht wurde. **ST**

caprimed GmbH

Tel.: +49 6221 52048030
www.wawibox.de

zenium



Avisio® -LED D65

NEU von ZENIUM !

Mehr als eine Beleuchtung, mehr als ein Bildschirm und viel mehr als beide Funktionen zusammen, AVISIO-LED ist eine Hochleistungsbeleuchtung, die kommuniziert:

- LED-Tageslichtquelle höchster Präzision
- Mit der D65 Normlichtart konform
- Direkte und indirekte Beleuchtung
- Kabellose Übertragung multimedialer Inhalte

Ein modernes Beleuchtungskonzept, um den Patienten zu beraten, zu informieren und zu entspannen.

Weitere innovative Beleuchtungskonzepte finden Sie unter www.zenium.fr

Infos und Dokumentationen:
zenium – Königsberger Str. 13 – D-77694 Kehl
Telefon: +49 (0) 7851 898 69 26 • Mobil: +49 (0) 160 161 00 16
kontakt@zenium-beleuchtung.de
Oder fragen Sie Ihr Dental-Depot !