

## Nachhaltige Hilfe zur Selbsthilfe

Henry Schein kooperiert mit INTERPLAST e.V., um medizinisch unterversorgten Kindern zu helfen.

■ Henry Schein, einer der weltweit führenden Anbieter von Produkten und Dienstleistungen in den Bereichen Human-, Zahn- und Veterinärmedizin, unterstützt die Projekte des INTERPLAST-Germany e.V. seit vielen Jahren, um Menschen medizinisch zu versorgen, die sonst keine Hilfe bekommen würden. Erst kürzlich reiste im Namen der INTERPLAST-Germany, Sektion München, und unter der Leitung von Dr. Caius Radu, Plastischer Chirurg aus Nürnberg, ein Team aus drei Plastischen Chirurgen, drei Narkoseärzten, einem Narkosehelfer, zwei Schwestern sowie einer Studentin mit einer

Marion Bergman, Ehefrau von Henry Schein-CEO und -Chairman Stanley M. Bergman, engagiert sich seit vielen Jahren aktiv für INTERPLAST. „Es ist mir ein großes Anliegen, das Engagement von INTERPLAST mit meiner ganzen Kraft zu unterstützen. Die Nachhaltigkeit der geleisteten Hilfe ist etwas Besonderes und sehr wichtig.“

Spenden können über das spendenquittungsfähige INTERPLAST-Sektionskonto getätigt werden:

**INTERPLAST-Germany e.V.**  
Sektion Stuttgart-Münster



Vielzahl an medizinischen Geräten und Medikamenten nach Myanmar. Während des 14-tägigen Aufenthalts betreute das Ärzteteam fast 100 Patienten im Alter von neun Monaten bis 76 Jahren, die unter anderem an Verbrennungen, offenen Gaumenspalten oder schwersten Entstellungen leiden. Ermöglicht wird diese Hilfe durch sorgsam und sinnvoll eingesetzte Material- und Geldspenden.

Spendenkonto bei der Kreissparkasse Reutlingen  
IBAN DE81 6405 0000 1019 1370 97 ◀

**Henry Schein Dental Deutschland GmbH**  
Tel.: 0800 1400044  
[www.henryschein-dental.de](http://www.henryschein-dental.de)  
**Stand: D27**

## bone & tissue days 2016

W&H unterstützt etablierte Fortbildungsreihe.

■ Im Dezember 2015 unterstützte W&H die etablierte Veranstaltungsreihe „bone & tissue days“ und lud zum ersten gemeinsamen Fachkongress mit der botiss biomaterials GmbH im Salzburger Land ein. Im W&H-Stammwerk in Bürmoos erlebten die Teilnehmer eine Fortbildung der Extraklasse. Das Event bot Einblicke in modernste Technologien, Arbeitstechniken und neueste chirurgische Behandlungskonzepte. Auch in 2016 wird das bewährte Spezialistenforum fortgeführt: Vom 8. bis 10. September findet der „bone & tissue days World-Congress“ in Berlin statt. Und auch W&H ist als Sponsor wieder mit dabei.

nenden Live-Demonstrationen erhalten die Teilnehmer ein genaues Bild von der Anwendung neuer Materialien und Methoden. Podiumsvorträge von renommierten Experten über Grundlagen und Hintergründe komplettieren das fachliche Programm auf theoretischer Ebene. ◀



**W&H Deutschland GmbH**  
Tel.: 08682 8967-0  
[www.wh.com](http://www.wh.com)  
**Stand: B42**

Im Fokus der bone & tissue days stehen unter anderem die Weiterbildung auf den Gebieten des Gewebemanagements, der Periimplantitisbehandlung und der Piezochirurgie. In praktischen Workshops und span-

## Roadshow mit neuem Konzept

Implantologie-Fortbildungsreihe macht in elf deutschen Großstädten Station.

■ International anerkannte Referenten, fachlich wegweisende Themen und ein attraktives Ambiente – die Erfolgsfaktoren der Implantologie-Fortbildungsreihe Bone Management® Road Show überzeugen und werden nun um eine noch größere thematische Vielfalt ergänzt. Seit Jahren ist CAD/CAM ein stetig wachsender Markt und schon längst nicht mehr aus der zahnärztlichen Prothetik wegzudenken. Viele Praxen haben diesen Weg der Digitalisierung bereits eingeschlagen. Warum dies zahlreiche Vor-



breiten Themenspektrum gewonnen werden. Nach den Vorträgen bietet sich, wie man es von der Road Show aus der Vergangenheit gewohnt ist, die Möglichkeit, sich bei einem schmackhaften Catering mit Referenten und anderen Teilnehmern in kleiner Runde auszutauschen. Ob allgemeine Fragen oder komplizierter Einzelfall in der eigenen Praxis – die Referenten stehen gerne mit fundierten Ratschlägen zur Seite.

Die Bone Management® Road Show 2016 macht in elf ausgewählten Stationen Halt: Hannover (11.05.), Berlin (25.05.), Köln (01.06.), München (15.06.), Leipzig (22.06.), Hamburg (13.07.), Bremen (21.09.), Stuttgart (05.10.), Münster (26.10.), Nürnberg (09.11.) und Düsseldorf (16.11.).

Die Mitveranstalter VITA Zahnfabrik, Artoss GmbH, DRS International, GC Germany GmbH, MCC Medical CareCapital GmbH und Zahnärztliche Abrechnungsgenossenschaft Düsseldorf AG laden herzlich zur Bone Management® Road Show ein und versprechen ein spannendes Programm. ◀

**Hager & Meisinger GmbH**  
Tel.: 02131 20120  
[www.event.meisinger.de](http://www.event.meisinger.de)  
**Stand: D40**

teile mit sich bringt und wie es richtig geht, erklären ausgewiesene CAD/CAM-Experten fundiert am praktischen Beispiel.

Auch organisatorisch hat sich einiges getan: Die Road Show findet nun nicht mehr in Kooperation mit

Porsche statt, sondern in ausgewählten Locations deutscher Großstädte, wie dem Berliner Spreespeicher oder der Münchner SkyLounge.

Für das Jahr 2016 konnten erneut hochkarätige Referenten mit einem

## All-inclusive-Aktion der NWD Gruppe

Sorgenfreies Leasen einer PLANMECA Behandlungseinheit mit Rundum-Service.



jeden Zahnmediziners. Die NWD Gruppe hat diesen Bedarf erkannt und reagiert mit einer limitierten Aktion: „PLANMECA Sovereign® Classic - all inclusive“ nennt sich das Angebot, mit dem Zahnarztpraxen die hochmoderne PLANMECA Behandlungseinheit fünf Jahre lang leasen können – und zwar völlig sorgenfrei: Alle Technikeinsätze, inklusive der Anfahrts- und Arbeitskosten, sind über den Zeitraum von 60 Monaten ab Montagedatum kostenfrei. Ebenfalls erhält man in diesem Zeitraum die benötigten Ersatzteile, ausgenommen der Verschleißteile, ohne Berechnung. Zudem umfasst das Angebot vier kostenlose Wartungen der Behandlungseinheit.

all inclusive genießen'. Damit möchten wir allen Zahnärzten die Chance geben, ihre Praxis mit einer topmodernen Einheit aufzurüsten – und das zum kleinen Preis“, ergänzt Beckers. Wer sich für das Angebot entscheidet, least die Behandlungseinheit PLANMECA Sovereign® Classic zum monatlichen All-inclusive-Preis von 599,00 Euro (zzgl. MwSt.) und profitiert dabei vom Null-Prozent-Leasing. Nach Beendigung des Leasingvertrages kann das Gerät entweder ohne Verpflichtungen zurückgegeben oder zum Marktwert übernommen werden. Die Aktion ist gültig bis zum 30. Juni 2016. Alle Informationen zur Ausstattung der Einheit und zu den Leasing-Konditionen auf [www.nwd.de/planmeca-allinclusive](http://www.nwd.de/planmeca-allinclusive). ◀

■ Mit moderner zahnmedizinischer Ausstattung zu arbeiten und dabei die Praxiskosten immer im Griff zu haben, zum Beispiel für notwendige Wartungen, Technikeinsätze und Ersatzteile, ist der Wunsch eines

„Haben Sie etwas gegen hohe Technikkosten? Wir auch!“, so Michael Beckers, Vertriebsleiter PLANMECA bei der NWD Gruppe. „Das Motto unserer Aktion heißt ‚5 Jahre leasen –

**Nordwest Dental GmbH & Co. KG**  
Tel.: 0251 7607-0  
[www.nwd.de/planmeca-allinclusive](http://www.nwd.de/planmeca-allinclusive)  
**Stand: E03**