



Nachbericht Winter-BuFaTa 2016.



Bewertungen von Zahnarztpraxen – Ja oder Nein?



Altersvorsorge für Zahnärzte – Ja oder Nein?



Nachbericht Gemeinschaftstagung DGI, ÖGI, SGI.



VOCO Dental Challenge 2016.



Nachbericht Famulatur in Tonga.

- 03 Editorial  
*Kai Becker*
- 06 News
- 08 Wahlbenachrichtigung & Ruf zur Mitgliederversammlung an alle Fachschaften
- 10 Winter-BuFaTa 2016 in Hamburg
- 12 Entscheidende Teilschritte bei der Präparation der endodontischen Zugangskavität  
*Dr. Sabine Kusche M.Sc.*
- 14 Erfolgreiche Endodontie in nur einer Sitzung!?  
*Dipl.-Stom. Burghard Falta, M.Sc.*
- 20 Unterstützung auf dem Weg in die eigene Praxis
- 22 Der Zahnarzt von heute
- 24 Bewertungen von Zahnarztpraxen – Muss das sein? Nein, es darf sein!  
*Dr. Bernd Hartmann*
- 28 BdZM Info
- 29 BdZM Mitgliedsantrag
- 30 Altersvorsorge für den Zahnarzt – Lohnt sich das überhaupt?  
*Harald Heidrich*
- 34 Gut vorgesorgt: Basis-Versicherungsschutz für Zahnärzte mit eigener Praxis  
*Thomas Jans*
- 38 7. Gemeinschaftstagung DGI, ÖGI, SGI  
*Dr. med. dent. Maximilian Meindorfer*
- 40 BuFaTa 2016 in Erlangen
- 42 Existenzgründung zum Anfassen  
Die OPTI SummerSchool in Eckernförde vereint Fortbildung und Freizeiterlebnis
- 43 VOCO Dental Challenge 2016:  
Herausforderung für junge Forscher
- 44 Kompass für die Füllungstherapie  
Wie erhalte ich Überblick?
- 45 Experten für Existenzgründung  
Work-Life-Balance-Pioniere
- 46 Auslandsfamulatur Tonga – Juli 2015  
Malo e lelei! (Hallo)  
*Friederike Grüner & Jana Kim Vennekel*
- 48 Produktinformation
- 50 Termine & Impressum



# Vom Zahni zum Profi. Der Komet Service.

Jeder Virtuose kann nur so gut performen, wie es sein Instrument zulässt. Darum empfehlen wir, von Anfang an auf höchste Standards zu setzen. Wir stellen seit 1923 feinste Instrumente und Systeme für die Zahnheilkunde her und gelten als Markt- bzw. Innovationsführer. Maßstäbe setzen wir auch im Bereich Service und Beratung:

Unsere Produkte sind nur im Direktvertrieb erhältlich, also direkt vom Hersteller. Welche Vorteile das hat, merken Sie spätestens im Gespräch mit dem Komet Partner an Ihrer Uni oder in Ihrer Praxis. Jeder Kunde wird individuell und auf höchstem fachlichen Niveau beraten, egal ob er Zahnarzt oder Student ist.

## Service für den Studi

- 25% Studentenrabatt
- portofreie Lieferung
- 1er verpackt
- persönliche Betreuung vor Ort
- Qualität made in Germany
- bequem online bestellen

## Service für den Profi

- persönliche Betreuung vor Ort
- Qualität made in Germany
- bequem online bestellen
- Komplett-Lieferung
- verlängerte Servicezeiten
- Lieferung binnen 48 Std.