



Der 13. Internationale Jahreskongress der DGOI findet in diesem Jahr vom 30. September bis 1. Oktober im Europa-Park in Rust statt.



Zürs am Arlberg, Österreich

Antje Isbaner

# „Der Erfolg gibt uns recht, unser Konzept trifft den Zeitgeist“



Europa-Park, Rust



WIR FÜR DICH  
NEXT TO YOU  
DEUTSCHE GESELLSCHAFT  
FÜR ORALE IMPLANTOLOGIE



Dr. Sven Görrissen, M.Sc.,  
Vorstand Marketing und Öffentlichkeit DGOI

**INTERVIEW** Die Deutsche Gesellschaft für Orale Implantologie (DGOI) wurde 2004 als wissenschaftliche Fachgesellschaft für Praktiker gegründet. Der Schwerpunkt der Aktivitäten der DGOI ist daher besonders auf das implantologische Team – Zahnarzt, Zahntechniker und Assistenz – ausgerichtet. Darüber hinaus stehen aber besonders Studierende der Zahnmedizin im Fokus. Wir sprachen mit Dr. Sven Görrissen, M.Sc./Kaltenkirchen (Vorstand Marketing und Öffentlichkeit DGOI) über die vielfältigen Mitgliederleistungen.

**Herr Dr. Görrissen, die DGOI wirbt mit dem Slogan „WIR FÜR DICH – NEXT TO YOU“. Was verbirgt sich hinter der Marketingbotschaft?**

Dieser Slogan ist 2013 im Zuge einer strategischen Neuausrichtung der DGOI entstanden. Verschiedene Veränderungen in der Zahnärzteschaft gaben uns dazu Anlass. So zum Beispiel die Tatsache, dass inzwischen mehr als 70 Prozent der Studienabgänger weiblich sind und somit auch andere Bedürfnisse im Fortbildungsbereich haben. Sie wünschen sich nicht nur einfach einen Kurs für Implantologie zu besuchen, sondern sie möchten unserer Erfahrung nach die Implantologie im Gesamtkontext der zahnärztlichen Therapie sehen. Auch die Work-Life-Balance spielt heute für die junge Generation eine wesentlich größere Rolle. Wir haben deshalb ein implantologisches Unterstützungskonzept auf allen Ebenen aufgestellt und sind damit an der Seite unserer Mitglieder – sozusagen „WIR

FÜR DICH“. Gemeint ist, dass wir uns in der DGOI-Familie „für Deinen Praxiserfolg“ einsetzen – nach dem Grundsatz, lerne von den Erfolgreichen in der Implantologie. Einige Vorteile möchte ich hier nur kurz nennen: Praxisnahe Fortbildung, Teamgeist, Netzwerk, Curricula, Studiengruppen und vieles mehr können wir unseren Mitgliedern bieten. Ganz neu hinzugekommen ist das individuelle Coaching von Zahnärzten. Ein Novum, das es bislang in keiner anderen Fachgesellschaft gibt. Speziell ausgebildete Experten der Implantologie ermöglichen das individuelle Training in Theorie und in der Praxis. Wir möchten damit den Zeitgeist aufgreifen und jedem Anfänger die Möglichkeit eröffnen, so zu lernen wie er oder sie es möchte.

**Aktuell sind die Fachgesellschaften bestrebt, besonders junge Mitglieder zu gewinnen. Wie unterstützt die DGOI angehende Zahnärzte beim Einstieg in die Implantologie?**

NEXT TO YOU! – unser Motto – gilt für Zahnmedizinstudenten und frisch approbierte Zahnärzte/-innen umso mehr. Wir bieten ihnen für die Dauer ihres Studiums eine kostenlose Mitgliedschaft und vergünstigte Fortbildungen (IFS) an. Zu den weiteren Vorteilen zählt darüber hinaus der kostenlose Bezug unserer Verbandszeitschrift „Orale Implantologie“, ermäßigte Gebühren bei Tagungen und Kongressen der DGOI sowie attraktive Rabatte beim Wechsel in die zahlende Mitgliedschaft und Buchung eines Curriculums. Besonders unser Kursangebot „IFS – Implantologie für Studierende“ richtet sich an Studierende der letzten beiden klinischen Semester sowie an frisch examinierte Kolleginnen und Kollegen. Hier können erste fundierte Einblicke und Kenntnisse in der Implantologie gesammelt werden. Neben der oralen Implantologie, modernen Augmentationsverfahren für Hart- und Weichgewebe sowie digitalen Planungs- und Fertigungstechniken für implantatge-



In den Robinson Club Alpenrose nach Zürs lädt die DGOI zum 12. Internationalen Wintersymposium.

stützten Zahnersatz kommt auch die Praxiserfahrung bei intensiv betreuten Hands-on-Übungen nicht zu kurz. Beispielsweise hat Prof. Nentwig aus Frankfurt am Main das Programm für den 23. bis 24. Juli 2016 zusammengestellt. Hier vermitteln Experten in einer entspannten Lernatmosphäre Fachwissen und Tipps für den erfolgreichen Einstieg in die Implantologie.

#### Macht sich diese Ausrichtung bemerkbar?

Wir sind mit dieser Strategie sehr erfolgreich und haben so in den letzten zwei Jahren einen enormen Mitgliederzuwachs erfahren.

Die regionalen Studiengruppen der DGOI bieten ein gutes Netz für permanente Fortbildung in der Implantologie. Wer kann hier mitwirken und welche Vorteile ergeben sich daraus? Wir haben insgesamt über 40 Studiengruppen deutschlandweit und sind damit die am besten organisierte Fachgesellschaft. Dabei ist die Teilnahme unabhängig von einer Mitgliedschaft der DGOI. Die Studiengruppen organisieren die implantologisch orientierten Fortbildungen mit bekannten Referenten jeweils drei bis vier Mal im Jahr. Im Vordergrund stehen hierbei der fachliche Austausch und die gegenseitige Unterstützung der Kollegen und der Referenten. Neben der Teilnahme an den Vorträgen der regionalen Studiengruppen können hier auch Patenschaften mit DGOI-Experten der Implantologie eingegangen werden, die den „Jungen Implantologen“ in ihren Praxen mit Rat und Tat zur Seite stehen. Diese Patenschaften wenden sich vor allem an die „Start-up“-Generation in der Implantologie. Die Einsteiger werden zu Praxisaufbau, fachlichen Fragen und dem Umgang mit modernen Medien beraten. Learning by doing also. Experten unterstützen so die „Jungen Implantologen“. Unser Motto „WIR FÜR DICH – NEXT TO YOU“ trifft auch hier voll und ganz zu.

Zwei besondere Highlights findet man im Fortbildungskalender der DGOI: den 13. Internationalen Jahreskongress der DGOI in Rust und das 12. Internationale Wintersymposium in Zürs/Arlberg. Was erwartet die Teilnehmer? Der 13. Internationale Jahreskongress der DGOI findet in diesem Jahr vom 30. September bis 1. Oktober in Rust statt. Ganz neu ist der konzeptionelle

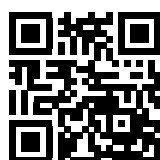
Ansatz. Es handelt sich um einen Workshop-Kongress mit spannenden, wissenschaftlichen Themen und praktischer Umsetzung für das gesamte Praxisteam. Zudem stehen auf dem Programm unter anderem die Prophylaxe, die Hygiene, das Antikorrupsionsgesetz, die Prüfung zum „Geprüften Experten der DGOI“ / „Diplomate ICOI“ und die Mitgliederversammlung. Den außergewöhnlichen Veranstaltungsort „Europa-Park“ – ein Freizeit- und Themenpark – in Rust haben wir bewusst gewählt, um die Vereinbarkeit von Beruf und Familie zu unterstützen. So auch unser diesjähriges Motto „Optimized Work-Life-Balance“. Der gesamten Familie wird etwas geboten. Während die Zahnärzte und Zahnärztinnen am Kongress teilnehmen, können ihre Kinder und Familienangehörigen das betreute Erlebnisprogramm im Park genießen. Denn die Zeit mit der Familie ist im stressigen Praxisalltag kurz und teuer, deshalb möchten wir mit diesem Konzept eine hochwertige Fortbildung anbieten, ohne die Familie dabei außer Acht zu lassen.

In der Nähe befinden sich weitere inspirierende Ausflugsmöglichkeiten. So bietet der nahe gelegene Kaiserstuhl kulinarische und sportliche Gelegenheiten. Die Städte Freiburg und Basel sind ebenfalls gut erreichbar.

Zum traditionellen Wintermeeting in Zürs lädt die DGOI bereits zum 12. Mal ein und vereint alle Freunde der DGOI im Robinson Club Alpenrose. Im kommenden Jahr steht uns erstmalig sogar der gesamte Club nur für die DGOI-Mitglieder zur Verfügung, was es uns ermöglicht, auf viele Wünsche individuell einzugehen. Im Programm decken wir wichtige Bereiche der Patientenkommunikation im Praxisalltag ab, also auch Themen, die über die Implantologie hinausgehen. Der Fokus der Winterwoche richtet sich also ganz klar auf den Praxiserfolg. Gekoppelt werden diese spannenden Fortbildungstage mit Freizeitspaß am Arlberg.

Merken Sie sich bitte den 5. bis 9. April 2017 im Robinson Club Alpenrose, Zürs, vor. Mehr Infos findet man auf der Homepage der DGOI.

Herr Dr. Görrissen, wir wünschen der DGOI viel Erfolg und herzlichen Dank für das informative Gespräch.



Infos zur Fachgesellschaft

# FÜR LEICHTES MODELLIEREN



## EASE-IT™ Komposit-Erwärmer

Hochviskose Komposite sind zum Teil schwer aus der CompuLe bzw. Komposit-Spritze auszubringen. Dadurch erschwert sich ebenfalls die Adaption sowie das Modellieren in der Kavität.

### EASE-IT™

- verbessert die Fließbarkeit und erleichtert die Adaption in dünnen Schichten
- gibt sogar körnigeren Materialien eine glatte und gleichmäßige Konsistenz
- reduziert das Risiko der Entstehung von Zwischenräumen sowie die Einlagerung von Luftblasen beim Füllen der Kavität

### Infokontakt

Tel. 0 171 7717937 • kg@ronvig.com

 **RÖNVIG** Dental Mfg. A/S

Gl. Vejlevej 59 • DK-8721 Daugaard • Tel.: +45 70 23 34 11  
Fax: +45 76 74 07 98 • email: export@ronvig.com

# Sicherheit auf jedem Parkett.

Jana Pallaske photographed by Lars Kroupa for W&H



## Das W&H Prophylaxe-Programm.

Die neue Art der reizfreien Prophylaxe.

Jetzt bei Ihrem Dentaldepot oder unter [wh.com](https://www.wh.com)



PEOPLE HAVE PRIORITY

