

Die demografischen Strukturen des zahnärztlichen Berufsstandes erfahren derzeit einen Wandel. Zum einen wird die Berufsausübungsgemeinschaft das immer beliebtere Gründungsmodell, zum anderen wird die Zahnmedizin weiblicher. Zwei Aspekte, die dazu führen, dass bei der Praxiseinrichtung neben Funktionalität und Design betriebswirtschaftliche Faktoren zunehmend mehr in den Fokus rücken. Ein bedarfsorientiertes Einrichtungskonzept ist dabei der Schlüssel zum Erfolg.

### Praxis Dr. Loose in Hamburg

**Aufgabenstellung:** Praxisumzug/Praxisvergrößerung

**Produkte:** 4x Einheit M1 und 1x Einheit Sirona C5

**Besonderheit:** Sonderlackierung in schwarz-metallic

**Umsetzungszeitraum:** Montage im März 2014



# Clever einrichten mit reversionierten Markenartikeln

**Autor:** Jochen Fiehler

Alles hat seinen Preis, so auch die Praxiseinrichtung – egal ob es sich um eine Neugründung, eine Erweiterung oder eine Modernisierung handelt. Das Herzstück bildet dabei immer die Behandlungseinheit, denn mit ihr steht und fällt der Praxisalltag. Doch gerade dieses Produkt hat in den letzten Jahren eine intensive Entwicklung erfahren. So sind die Neugeräte heute hoch technologisiert sowie digitalisiert, arbeiten mit computergestützten Systemen und bieten vielerlei Funktionen, die „nice to have“ sind, deren Notwendigkeit sich für den regulären Praxisalltag jedoch nicht immer erschließt. All diese Funktionen und deren Entwicklungsgrad zahlt der Kunde mit, ohne zu wissen,

wie sich das technisch hochsensible Produkt in den kommenden Jahrzehnten entwickeln wird. Und all jene Funktionen verantworten folglich auch den Preis einer neuen Einheit.

Funktionen, die „nice to have“ sind, aber nicht unbedingt notwendig. Produkte, zu deren perspektivischer Fehleranfälligkeit sich aufgrund des hohen Innovationsgrades noch nichts sagen lässt. Hightech-Einheiten, die so komplex sind, das bei jedem Problem einzig der Techniker helfen kann. Ist all dies förderlich für die Wirtschaftlichkeit der Praxis und die Funktionalität der Behandlung? Eine Antwort auf all diese Fragen ist das bedarfsorientierte Einrichtungskonzept von rdv Dental.

### Warum Gebraucht cleverer ist als Neu

Der Dentalmarkt bietet eine Reihe von hochqualitativen Einheiten-Modellen mit langer Historie. Diese haben sich über Jahrzehnte als so solide und zuverlässig erwiesen. Ein solches Beispiel ist die M1-Einheit – ein echter Klassiker, der Geschichte geschrieben hat. Derartige Klassiker sind aufgrund der oben beschriebenen Gründe jedoch neu nicht mehr erhältlich. Dennoch lassen sich diese Premiueinheiten als vollständig reversionierte Stühle bei rdv Dental erwerben – dem dentalen Großhändler für gebrauchte Dentalgeräte in Pulheim bei Köln, dessen Manufakturgedanke nicht nur Geschäftsmodell, sondern Leidenschaft ist.

## Wie aus bedarfsorientiert individuell wird

Nur für das zahlen, was man tatsächlich benötigt – eine Maxime im Hause rdv Dental, denn vor dem Refitting der Einheit steht immer die gewünschte Konfigurierung. Dabei können von der Beleuchtung, über den Monitor bis hin zur Polsterung und den benötigten Anschlüssen vielfältige Optionen nach individuellem Bedürfnis ergänzt werden, sodass der Stuhl exakt allen Anforderungen des Praxisinhabers entspricht. Es folgt der ReFit-Service unter Beachtung der Medizingeräteverordnung (MedGV), der mit einer kompletten Demontage der alten Einheit beginnt. Alle Bauteile erhalten eine Grundreinigung und werden in ihren Originalzustand versetzt. Auch werden dabei alle Medienschläuche im Inneren der Behandlungseinheit konsequent ausgetauscht. Das Resultat ist ein individuelles Produkt, das sowohl optisch als auch technisch einwandfrei ist – mit einem großen Preisvorteil. Die erworbene Einheit wird bundesweit ausgeliefert und montiert, die durchgeführte Revisionierung anhand der Montageprotokolle erläutert. Darüber hinaus wird eine Funktionsprüfung gemeinsam mit dem Kunden durchgeführt, welche ebenfalls protokolliert wird. Da sich alle Einheiten in einem einwandfreien Zustand befinden, wird zudem eine Gewährleistung angeboten.

## Warum sich ein Besuch in Pulheim lohnt

Von Natur aus hat der Verbraucher gegenüber gebrauchten Produkten eine Grundskepsis – dies zieht sich durch alle Bereiche unseres Lebens. Wir erwarten von neuen Produkten, dass sie uns zuverlässig begleiten. Und stellen die Zuverlässigkeit bei einem gebrauchten Produkt grundsätzlich infrage. Wer mit diesem Vorurteil aufräumen möchte, ist herzlich eingeladen, die Unternehmenszentrale in Pulheim zu besuchen. Unweit von Köln befindet sich das moderne Areal, das die Manufaktur sowie die Ausstellungsräume beinhaltet. Beim Rundgang durch die gläserne Manufaktur kann dabei beobachtet werden, wie die soliden Klassiker durch qualifizierte Techniker auf ihr „second Life“ vorbereitet werden. Im Ausstellungsbereich selbst finden sich ständig über 300 Premiueinheiten namhafter Hersteller – bereits refittete und solche, die noch auf ihre neuen Besitzer warten –

und veranschaulichen eindrucksvoll, warum sich der Kauf einer gebrauchten Einheit lohnt: wirtschaftlich, funktionell und ästhetisch. Und vor allem, warum Qualität im Kopf beginnt.

## Weitere rdv-Vorteile

rdv Dental ist nicht nur Spezialist für gebrauchte Behandlungseinheiten, sondern kompetenter Partner für alle Segmente der Praxisausstattung. Vom kleinsten Instrument über komplette Röntgenanlagen bis hin zur vollständigen Einrichtung steht das Pulheimer Unternehmen für Qualität zum Niedrigpreis. Dabei haben alle Kunden neben dem persönlichen Besuch in der Manufaktur die Möglichkeit, auch den umfangreichen Onlineshop zu nutzen, der 24 Stunden am Tag, sieben Tage die Woche geöffnet hat und all das offeriert, was Verbrauchern wichtig ist: Ein umfangreiches Produktsortiment aus einer Hand, ein Qualitätsversprechen aus Überzeugung, Transparenz, Service sowie ein partnerschaftliches, ehrliches Miteinander von der Beratung, über den Verkauf und darüber hinaus.

## Info

### Der mögliche ReFit-Service im Überblick

- Austausch abgenutzter Bestandteile
- Austausch sämtlicher Dichtungen
- Neubeschichtung aller Lager und Antriebswellen
- Ersatz des wasserführenden Leitungssystems durch PA12-/PA11-Leitungen
- Entkalkung der Ventile und Wasserblöcke
- Auftragung mehrschichtiger Einbrennlackierungen
- Hochwertiges Klarlack-Finishing
- Versiegelungen
- Neue Polsterungen

## KONTAKT

**rdv Dental GmbH**  
 Donatusstraße 157b  
 50259 Pulheim-Brauweiler  
 Tel.: 02234 4064-0  
 info@rdv-dental.de  
 www.rdv-dental.de

# IDEEN FÜR RÄUME.



**GÖKE** PRAXISKONZEPTE

Collenbachstraße 45  
 40476 Düsseldorf  
 Telefon 0211 8628688  
 goeke-praxiskonzepte.de